مجلة الأسواق

الاربعاء ١٨ ـ ٢٤ شعبان ١٤١٣هـ الموافق ١٠ ـ ١٦ شباط ١٩٩٣ العددان (٤٨) و (٤٩) | مطبوعة أردنية اسبوعية غير صحفية أو سياسية متخصصة في حركة الأسواق

AL - ASWAQ JORDANIAN BUSINESS WEEKLY AMMAN 10 - 16 FEB. 1993 NO.48 & 49 VOL. 1

آخر الأسبوع
ملحق ملون
مجاني
مع العدد
٣٢ صفحة
٢٠٠ فلس





غرفتا الصناعة والتجارة تقودان حملة جديدة ضد قانون ضريبة المبيعات

■ [illegible]: الاقتصاد الأردني لا يحتمل الآن الضريبة ص٢ ■ ابو حسان: نقبلها مؤجلة لعام ٩٦ وضمن إصلاح شامل ص٣

"الأسواق" حققت سبقا إعلاميا تابعته الشركات الدولية

١٨ مليار دولار من مستوردات العراق ستمر عبر السوق الاردني

■ الشركات العالمية تستعد لدخول السوق العراقي بعد رفع الحظر عنه لاواسط العام الحالي ■ تنافس دولي على سوق حجمه ٤٥ مليار دولار لخمس سنوات

واشنطن - الأسواق

■ احدث النبأ الذي اورده مراسل "الأسواق" في واشنطن عن تطبيع محتمل للعلاقات بين السوقين العراقي والامريكي أواسط السنة الحالية، اهتماما إعلاميا دوليا، كونه كان المعلومة الأولى عن مثل هذا الاحتمال والذي توالت بعده معلومات للصحف ووكالات الأنباء العالمية عن رفع الحظر الدولي المحتمل على العراق وبدء الشركات الامريكية والاوروبية والاسيوية في مختلف القطاعات استعداداتها واتصالاتها للعودة القريبة إلى السوق العراقي.

ويتركز الاهتمام الرئيس في هذه الاتصالات بين العراق والشركات الأجنبية التي تتم في اكثر من عاصمة على قطاع النفط العراقي اضافة إلى قطاعات اخرى حيث تجري، مثلا، مجموعة ايرباص انستري لصناعة الطيران اتصالات مع العراق بشأن عقود لبيع طائرات ايرباص حيث كان الجانبان قد وقعا عقدا في عام ١٩٩٠ لبيع العراق خمس طائرات ايرباص بقيمة ٥٠٠ مليون دولار.

هذا وقد بدأت الشركات الامريكية والاوروبية استعداداتها لمرحلة الاتفاق المتوقع بين العراق والأمم المتحدة على رفع الحظر عن صادرات النفط العراقية.

كما بدأت الشركات الأوروبية والامريكية والآسيوية المتخصصة بالاغذية والكمبيوتر

البقية ص١٤



مجلة الأسواق

آخر الأسبوع ملحق ملون مجاني مع العدد ٣٢ صفحة ٢٠٠ فلس

المجلس القومي الاقتصادي في عهد كلينتون يستخدم اسلوب الصدمة SHOCK THERAPY التجارية

تطبيع العلاقات بين السوقين الامريكي والعراقي أواسط السنة الحالية

■ الثورة تجارية بـ ٩ مليار دولار وتخفيض المدفوعات النفطية الامريكية بـ ١٢٠ مليون دولار يوميا

٣ مليارات دولار دولية للاردن

د. فريز: ٧٦٠ مليون دولار دعم دولي لميزان المدفوعات خلال العامين ٩٣ ـ ٩٤

كتب فيصل الشبول:

■ اعلن الدكتور زياد فريز وزير التخطيط ان الدول الصناعية والهيئات المالية الدولية قررت توفير الدعم لميزان المدفوعات الاردني بمبلغ ٧٦٠ مليون دولار للعام الحالي وللعام المقبل على ان يعقد مؤتمر مماثل لمؤتمر باريس الذي عقد مؤخرا خلال العام المقبل، (تفاصيل ص٣)

ويجيء هذا الدعم اثر اجتماع الهيئة الاستشارية الدولية للتمويل من اجل الاردن الذي تنظمه البنك الدولي وشارك فيه ٢٤ ممثلا للدول الصناعية والسوق الاوروبية المشتركة وعدد من المنظمات التنموية الدولية والصندوق العربي للانماء الاقتصادي والاجتماعي والبنك الاسلامي للتنمية وصندوق النقد العربي.

وقال الدكتور فريز في تصريح لـ "الأسواق" ان الاجتماع ابدى بشكل

البقية ص١٤

● د. فريز

كلام في السوق

● ● منقول عن متخصصي متابعة الارصاد الجوية ان الموسم الشتوي هذه السنة سيشهد ثلجتين او ثلاثاً اخرى اضافة الى الثلجة الحالية. فالمنخفضات السودانية قليلة جداً هذا العام ولذلك فان طريق المنطقة مفتوح امام المنخفضات القادمة من شمال اوروبا. موسم البرد والثلج قد يستمر شهر آذار أيضاً.

● ● لم تتأثر لدى كبار المتداولين في سوق عمان المالي المعلومات التي تحدثت عن نصف سهم سيمنحها بنك الاردن او عن حجم المنحة التي يقال ان شركة الكوابل ستمنحها للمساهمين.

● ● ورد اسم السيد امية طوقان مدير عام سوق عمان المالي ضمن القوائم التي يجري تداولها في مكاتب الوساطة المالية للوزارة المحتملة بعد رمضان. الحقيبة التي قيل ان السيد طوقان مرشح لها هي المالية. الموضوع كله يندرج تحت كلام السوق.

● ● بعد الشائعات عن مفاوضات يجريها احد كبار رجال الاعمال لشراء المؤسسة الطبية، ارتفع سعر سهمها الى الدرجة التي اصبح معه شراؤها مسألة غير مشجعة.

● ● ستعلق شركة النصر للاغذية المحفوظة المصرية "قها" عن وكيلها الجديد في الأردن قريبا وذلك بعد ان اغلقت مع نهاية شهر كانون ثاني الماضي باب تلقي طلبات الوكالة. وكانت الشركة قد فتحت باب طلبات للوكالات امام تجار عدة دول عربية في إطار مساعيها لتوسيع أسواق صادراتها في المنطقة العربية وتلقت الشركة من السعودية وحدها ٧٥ طلبا.

● ● وقعت شركة دار الدواء عقدا بخمسة ملايين دينار مع مستثمرين يمنيين قطاع خاص لإقامة مصنع للدواء في اليمن.

مجزرة عملات جيدة محتملة في أوروبا الشهر المقبل

الدولار ما يزال مرشحا للصعود والرهان مستمر على انخفاض فائدة الاسترليني

للمحرر المالي

■ تواصل الإقبال في السوق المحلي للاسبوع الثاني على التوالي، على شراء الجنيه الاسترليني لغرضي الاستثمار وتلبية متطلبات الاستيراد من السوق البريطاني لواردات انخفضت اسعارها بانخفاض قيمة الاسترليني بما نسبته ٣٠٪ مقابل الدينار الأردني.

وفي المقابل لم يشهد السوق المحلي اي نشاط يذكر باتجاه التخلص من الاسترليني باعتبار ان الذين يحتفظون به كانوا قد اشتروه باسعار مرتفعة سبقت الهبوطين الاخير والسابق املا بعودة الاسترليني للتحسن.

ورغم ان سعر الجنيه شهد تحسنا طفيفا خلال الايام القليلة الماضية التي تلت الاعلان عن خفض اسعار الفائدة على المارك الالماني، إلا ان توقعات الخبراء تكاد تجمع على ان الاسترليني لن يشهد تحسنا رئيسا خلال الفترة المقبلة، بل ترشح هذه التوقعات لمزيد من الهبوط على

البقية ص٩

لاسباب سيكولوجية ودخول اسواق اوروبا مرحلة الركود

الدولار نجم عام ١٩٩٣

انخفاضات كبيرة متوقعة في اسعار العملات الاوروبية واليابانية

■ تناولت "الأسواق" موضوع مستقبل الاسترليني والدولار والعملات الاخرى في مجموعة اعداد سابقة منها الاعداد ٢٩، ٣٠، ٣١، ٣٨ وتوقعت انخفاض اسعار فائدة وصرف الاسترليني وارتفاع الدولار عام ١٩٩٣

إجمالي رأس مال الجهاز المصرفي ٢١٩ مليون دينار

أحمد عبد الفتاح: كفاية رأس مال البنوك في الاردن ١٣,٠٩٪

نتائج نهاية ٩٢ افضل من نتائج حزيران الماضي. والمركزي يدرس فرض نسبة أعلى من نسبة بازل لكفاية رأس المال

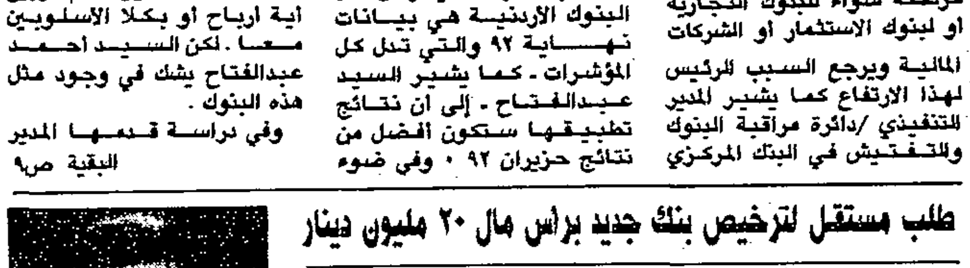
لمحرر البنوك

■ اظهرت البيانات المالية المنتهية في حزيران ٩٢ بالنسبة للجهاز المصرفي العامل في الاردن ان نسبة كفاية راس المال لديه هي ١٣,٠٩٪ وهي نسبة مرتفعة سواء للبنوك التجارية او لبنوك الاستثمار او الشركات المالية ويرجع السبب الرئيس لهذا الارتفاع كما يشير المدير التنفيذي /دائرة مراقبة البنوك والتفتيش في البنك المركزي الاردني السيد أحمد عبدالفتاح، إلى كبر حجم راس المال الأساسي للجهاز المصرفي الأردني والبالغ ٢١٩ مليون دينار. «التفاصيل ص٤، ٥»

البيانات المالية المعتمدة التي تحتسب نسبة كفاية راس مال البنوك الأردنية هي بيانات نهاية ٩٢ والتي تدل كل المؤشرات - كما يشير السيد عبدالفتاح - إلى ان نتائج تطبيقها ستكون افضل من نتائج حزيران ٩٢ ، وفي ضوء تلك النتائج سوف يطلب من البنوك التي قد لا تصل إلى النسبة التي قررتها لجنة بازل (٨٪) بان توفق أوضاعها إما بزيادة رؤوس اموالها بطرح اسهم جديدة او تدعيم حسابات راس المال عن طريق عدم توزيع اية ارباح او بكلا الاسلوبين معا. لكن السيد احمد عبدالفتاح يشك في وجود مثل هذه البنوك.

وفي دراسة قدمها المدير

البقية ص٩



طلب مستقل لترخيص بنك جديد برأس مال ٢٠ مليون دينار

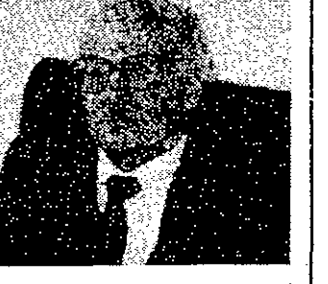
لماذا سحب ثروت البرغوثي عرضه لشراء بنك الاردن والخليج وبنك المشرق

لمحرر البنوك:

■ بعد انسحاب السيد ثروت البرغوثي ومجموعته من مفاوضات شراء بنك الاردن والخليج وبنك المشرق، وقع البنك المركزي بهذا الخصوص على ورقة نوايا او بالاحرف الاولى مع السيد زهير العورتاني الذي يرأس مجموعة اخرى من رجال الاعمال، وورقة النوايا، حسب المعلومات المتداولة في الوسط المصرفي، تتضمن ان يدفع السيد العورتاني مبلغ مليون دينار هي الدفعة الاولى غير المستردة من اصل ثلاثة ملايين دينار هي بمثابة حقوق الشهرة للبنك الذي يفترض ان يستكمل المؤسسون خلال شهر دفع مبلغ ١٥ مليون دينار من راس مال البنك على ان يجري طرح اكتتاب عام ببقية راس المال البالغ عشرين مليون دينار.

وتجدر الاشارة الى ان مفاوضات بيع بنك الاردن والخليج قد استغرقت حتى الان حوالي عامين معظمها واكثرها تفصيلا كانت مفاوضات البنك المركزي مع مجموعة من رجال الاعمال يرأسها ويمثلها السيد ثروت البرغوثي، وقد انتهت هذه المفاوضات الشهر الماضي، الى انسحاب المجموعة من المفاوضات والتفكير، كما افادت بعض المصادر المصرفية، الى ترجيح تقديم السيد البرغوثي طلبا منفصلا بالحصول على ترخيص جديد لانشاء بنك تجاري برأسمال عشرين مليون دينار وبتوجهات استثمارية يراد لها ان تلبي حاجة الاقتصاد الاردني

البقية ص١٤



اول شركة تعقد هيئتها العمومية

الدستور تحقق ارباحا مليون دينار وتوزع ٢٥٪ على المساهمين

لمحرر الشركات:

■ ستكون الدستور (الشركة الاردنية للصحافة والنشر) اول شركة مساهمة عامة تنتهي من ميزانيتها العمومية لعام ٩٢ وتعقد هيئتها العمومية في وقت مبكر من السنة.

رئيس مجلس الادارة الاستاذ كامل الشريف في تقريره للمساهمين تحدث عن حدثين مهمين على مستوى الشركة تحققا العام الماضي: الاول احتفال الشركة بمرور ٢٥ عاما على تاسيسها والثاني تحقيق انجازات تجاوزت جميع الخطط التي كانت قد وضعت العام الماضي، فلاول مرة تقفز ارباح الشركة الصافية الى مايقارب المليون دينار بالنسبة لاجمالي الايرادات فقد زاد عن ٥,٥ مليون دينار وبنسبة زيادة تبلغ ٩٠٪ عن

البقية ص١٤

معلومات قيد التداول الواسع عن خطة اسرائيلية من ثلاث مراحل

رؤوس الاموال المستثمرة في الضفة وغزة مهددة بالضياع

الاسواق - خاص

■ كشفت المعلومات الواردة من الارض المحتلة عن خطة اسرائيلية لتوجيه ضربة قوية لرؤوس الاموال المستثمرة داخل الاراضي المحتلة وذلك بعد استقطاب المزيد من خلال المرحلة المقبلة ووفقا لهذه المعلومات فإن الخطة تنقسم الى ثلاث مراحل.

المرحلة الاولى: استدراج رؤوس الاموال للاستثمار في سوق الضفة الغربية وقطاع غزة.

المرحلة الثانية: التشغيل الفعلي لهذه الاموال داخل السوق.

المرحلة الثالثة: ابتلاع الاموال والاستثمارات العربية بكاملها.

واستشهدت المعلومات بما يجري حاليا كنموذج مصغر لخطة المستقبل التي تنتويها سلطات الاحتلال فميزان التبادل النقدي عن طريق فروع البنوك العربية داخل الاراضي المحتلة يصب الان لصالح السوق الاسرائيلي، ففي حين يتم تحويل حوالي ١٢ مليون دولار كل شهر لداخل الاراضي المحتلة لا يتم تحويل الا حوالي المليون دولار فقط من الداخل للبلاد العربية وهو الامر الذي تفيد المعلومات ان اسرائيل ستسعى لتحقيقه تجاه الاموال العربية التي قد تستثمر الان في اراض ما زالت تستثمر الان محتلة الامر الذي يعني اهمية تعميم الوعي بان الاستثمار الامن الوحيد في هذه المرحلة هو استثمار رؤوس الاموال خارج الاراضي المحتلة وان استمرار الاحتلال كاف للاحجام عن صب رؤوس الاموال العربية الى داخل الاراضي المحتلة لعدم توفر ضمانات لهذه الاستثمارات في ظل الاحتلال الذي يخطط لابتلاعها مع ضرورة التفريق في هذا الخصوص بين الاستثمار التجاري المكثف لرؤوس الاموال وبين واجبات دعم الصمود في مواجهة الاحتلال والذي يجب ان يستمر.

في الأسواق

■ لحوم مستوردة من الجمهوريات الاسلامية للاردن خلال شهر رمضان.. ص١٦.

■ د. طوقان: الخروج من مأزق تعليمات ثقة المهندسين عبر القضاء.. ص١٦.

مركز الكمبيوتر الأردني وكيلا لـ "لوتس"

■ طرحت لوتس برنامجها الجديد النوافذ العربية ١ ـ ١ الذي يعمل بنظام (صخر) واصبح مركز الكمبيوتر الأردني الوكيل والموزع الوحيد للبرنامج الجديد في الأردن.

الجدير بالذكر ان لوتس تعتبر الرائدة في مجال برامج الكمبيوتر العربية حيث طرحت اول برنامج لها قبل عامين تحت اسم لوتس العربي (١.٠)، وهي انما تطرح برنامجها الجديد بكل ثقة على اعتبار انه يشتمل على كافة المواصفات الفريدة والراقية التي اتسمت بها برامج لوتس (١ ـ ٢ ـ ٣).

ويعطي البرنامج الجديد مستخدمه القدرة على الحصول على اوراق ورسومات وتقارير باللغتين العربية والانجليزية، وما على مستخدم البرنامج سوى اختيار اللغة المطلوبة والقابلة للتغيير بسهولة وسرعة في اي وقت اثناء الاستخدام.

دمج بيت التمويل وداركو في "بنك فيلادلفيا"

للمحرر المالي

■ بعد أن أقرت الهيئة العامة للشركة الناتجة عن بيت التمويل وداركو دعوة المساهمين لحضور الإجتماع المزمع عقده يوم ١٦ شباط الجاري، أصبح من المنتظر أن يتم خلال الإجتماع المذكور الاعلان عن ميلاد البنك الجديد الناتج عن عملية الدمج، وسيكون تحت اسم «بنك فيلادلفيا» وبراس مال يصل إلى ١٠ مليون دينار أردني وسيكون خاصا بالأمور التمويلية والعقارية.

بنك الإسكان يعرض استراتيجيته للاعوام المقبلة ص٧

وزير الصناعة .. خلال رعايته حفل شركة البتراء لانظمة المعلومات والاتصالات:

الأردن أصبح مؤهلا لدخول عالم الدول المتقدمة وليس النامية

اوروبا ترى في السوق الاردني مركزا اقليميا للمنطقة بالمرحلة القادمة

كتب عوني الداوود

■ اكد الدكتور عبدالله النسور - وزير الصناعة والتجارة - على ان الاردن اصبح جاهزا ومؤهلا لدخول عالم الدول المتقدمة وليس النامية وذلك على كافة الاصعدة الاقتصادية والإجتماعية والثقافية والتربوية حيث تضافرت للاردن كل عناصر النجاح والازدهار وان يصبح محط انظار كافة الدول لفتح قنوات الاستثمار في ميادين الصناعة والتجارة والتكنولوجيا المتطورة وحتى اصبح العالم ينظر إلى الأردن على انها "سنغافورة" المنطقة.

وقال الدكتور النسور في معرض حديثه لـ "الأسواق" خلال رعايته حفل شركة البتراء لانظمة المعلومات والاتصالات الذي اقامته مساء امس الاول بمناسبة تعيينها وكيلا لمجموعة Bull الفرنسية قال: ان عوامل عدة وعناصر هامة كانت وراء تنشيط الحركة الاقتصادية في الأردن وتوجه انظار المستثمرين في كافة دول العالم نحو السوق الاردنية اهمها القيادة الهاشمية الحكيمة والسياسة السديدة والحالة الديمقراطية التي تعيشها المملكة والحرية الصحفية وحسن استخدام الموارد، والعنصر البشري الشعبي الرائع الذي يعتبر الاستثمار الاغلى لهذا الوطن وتعاون الحكومة والشعب وغيرها من العوامل التي ساعدت وتوافقت مجتمعة لتحقيق سمعة وثقة في السوق الأردني مشيرا إلى ان وزارة الصناعة والتجارة ما

البقية ص١١

سعر النسخة: الأردن: ٢٠٠ فلس، لبنان: ٥٠٠ قرش، سوريا: ٢٠ ل.س، العراق: ٢ دنانير، البحرين: ٣٠٠ فلس، السعودية ٤ ريالات، قطر: ٤ ريالات، الكويت: ٥٠٠ فلس، الإمارات: ٤ دراهم، عمان: ٤٠٠ بيسة، اليمن: ١٠ ريالات، السودان: ١٠ جنيهات، مصر ٥٠ قرشا، ليبيا: ٣٠٠ درهم، تونس: ٣٠٠ مليم، الجزائر: ٤ دنانير، المغرب: ٥ دراهم، موريتانيا: ١٨٠ أوقيا

رئيس غرفة تجارة عمان رئيس اتحاد غرف التجارة الاردنية يطرح مع "الأسواق" معالجة علمية هادئة برؤية اقتصادية شمولية

محمد عصفور يؤسس لمعالجة عريضة لضريبة المبيعات على قاعدة انها جزء لا يتجزأ من رزمة الاصلاح الضريبي

المشروع الحالي اقرب الى ضريبة القيمة المضافة . الاصلاح الضريبي لا يكون بفرض ضريبة احلالية والاقتصاد الاردني في المرحلة الحالية لا يحتمل ضريبة للمبيعات يقع عبئها على المستهلك النهائي وتخل بعملية الانتاج

لمحرر الشركات :

■ *يعتقد رئيس غرفة تجارة عمان رئيس اتحاد الغرف التجارية الاردنية السيد محمد عصفور انه لا معنى ولا مبرر لفرض ضريبة على المبيعات ما لم تكن جزءا من رزمة متكاملة للاصلاح الضريبي .. رزمة تنوب فيها ضرائب اخرى غير مباشرة في بوتقة الضريبة الجديدة .*

موقف غرف التجارة الاردنية بعدم تاييد فرض ضريبة المبيعات وبالذات في هذه المرحلة الدقيقة التي يمر بها الاقتصاد الاردني .. موقف معروف منذ البداية ومع ذلك شاركت غرفة التجارة في الدراسة والمراجعة لمشروع القانون من باب المشاركة في القرار الاقتصادي . لكن يبدو ان ما اسفرت عنه عملية الصياغة الرسمية لمشروع القانون قد جاء بغير ما تم الاتفاق عليه ، ولذلك جاءت متابعة السيد محمد عصفور لهذا الموضوع شمولية تعرض للجوانب الايجابية والسلبية لمشروع الضريبة وبتحصيل رقمي وبرؤية عريضة تترجم الرؤية الاقتصادية المعمقة للقطاع التجاري الاردني .

■ ما يميز النظرية او الطروحات THESIS التي يقدمها السيد عصفور بخصوص ضريبة المبيعات انها طروحات اقتصادية بالمعنى الشمولي -MACRO ، فهي تستند الى رؤية وطنية غير شخصية او قطاعية ، كما انها تتناول الموضوع رقميا ومن مختلف جوانبه بحيث تتحول الى خط مركزي في التفكير والمعالجة الاقتصادية الوطنية .

طروحات السيد عصفور من موقعه على رأس الهرم التجاري للقطاع الخاص تتسلسل كالتالي :

المشروع الحالي اقرب الى ضريبة القيمة المضافة :

* الاقرار ابتداء بان ضريبة المبيعات بشكل عام عندما تفرض تكون اما على اساس ان فرضها يعتبر مرحلة تمهيدية لتؤول بالتالي الى تطبيق ضريبة القيمة المضافة او ان تطبق جنبا الى جنب معها تسهيلا لالية تنفيذ ضريبة القيمة المضافة ، ولعله من المفيد القول في هذا السياق ان ما هو امامنا من مشروع قانون باسم مشروع قانون الضريبة على المبيعات ، انما هو اقرب الى ضريبة القيمة المضافة منه الى ضريبة المبيعات.

* الاصلاح الضريبي ولذلك يعود السيد عصفور الى التوجه الاساسي الصحيح والذي بناء عليه يكون منطوق فرض ضريبة على المبيعات ، ذلك انه لا بد وان يكون القصد الاساسي هو الاصلاح الضريبي ، وان دخول الضريبة على المبيعات من اي باب اخر غير باب الاصلاح هو امر غير مقبول ، وان عملية الاصلاح الضريبي لا تكون بفرض ضريبة على المبيعات لها طابع احلالي لضريبة قائمة ، بل لا بد وان تكتمل كل عناصر الاصلاح ، ولا بد وان يكون الاحلال من منظور ان يرافق فرض ضريبة المبيعات ذوبان وانصهار لضرائب اخرى غير مباشرة في بوتقة الضريبة الجديدة ، ولا بد الى جانب ذلك من ان يعاد النظر في التشتت الواسع للتعرفة الجمركية بحيث ينحصر هذا التشتت ضمن سقوف معقولة ومحددة فيكون اكثر تركزا واسهل تنفيذا ، ولا بد ايضا ان يصاحب ذلك ارتفاع في سوية الجباية الضريبية بشكل عام ، وان تحدد قبل هذا وذاك الوظيفة الاقتصادية للضرائب المباشرة وغير المباشرة ، فبذلك تكون عملية الاصلاح الضريبي حزمة مترابطة متجانسة من الإجراءات والتعديلات والضرائب .

* ظروف الاقتصاد الاردني لا تسمح .

ويرى السيد عصفور ان هذا هو المدخل الصحيح الذي تفهم من خلاله تبريرا لاي اجراء ضريبي ، ومن هنا فعندما دعي قطاع التجارة للمشاركة في لجنة دراسة مشروع قانون ضريبة المبيعات قلنا منذ اللحظة الاولى ، واستنادا الى وضوح الرؤيا امامنا للعديد من مبررات فرض اي ضريبة جديدة ، خاصة اذا كانت مثل ضريبة المبيعات ، اننا لا نؤيد تطبيق مثل هذه الضريبة في الوقت الراهن وفي المرحلة الحالية ، وقلنا ان كل الظروف والمعطيات الاقتصادية الراهنة وما يعتري الاقتصاد الوطني من حالة بطالة جامحة وحالة من الارتفاع في الاسعار غير محسوبة ، ورغبة في عدم زيادة العبء الضريبي وحفاظا على زخم دوران راس المال وزيادة حجم الاستثمار ، اضافة الى عدم قناعتنا بوجود توجه نحو الاصلاح الضريبي ، وانها مجرد اعلان احلالية الضريبة على المبيعات بدل الضريبة على الاستهلاك وان المسألة في النهايةغدت مسألة مسميات للضريبة ليس الا ، انما ينفي تماما مبدأ الاصلاح الضريبي .

ان كل هذه العوامل مجتمعة كما يقول السيد عصفور اضافه الى سلبيات فرض هذه الضريبة ، كان السبب وراء عدم تاييدنا منذ البداية لفكرة هذه الضريبة وعلى هذا النحو ، غير اننا ومع ذلك اثرنا على انفسنا ان نكون ايجابيين ، وانه طالما وان السلطة التنفيذية جادة في مسعاها نحو فرض هذه الضريبة ، وانها بالنسبة اليها مسالة اساسية لا تراجع فيها ، فاننا وافقنا على مبدا المشاركة في لجنة دراسة مشروع القانون بحيث نحاول من خلال تواجدنا في هذه اللجنة ان نقلل من السلبيات ما امكننا الى ذلك سبيلا ، ولا بد هنا ان نسجل بالثناء جهود هذه اللجنة وممثلي القطاع الخاص واخص بالذكر ممثلي اتحاد غرف التجارة الاردنية السادة / حيدر مراد ، محمد المحتسب ، يوسف السردي وغسان خرفان لما ابدوه من نقاش ايجابي ومن تجاوب تام عندمناقشة مشروع القانون ، كما اود ايضا ان اسجل بالعرفان موقف الحكومة من اشراك القطاع الخاص ومناقشته واخذ رايه ذلك ان توجه الحكومة في هذا الصدد انما هو مدعاة للشكر فهي بذلك انما ترسي دعائم الحوار البناء ومشاركة القطاع الخاص في صناعة القرار الاقتصادي .

وعليه فقد اجتهدنا في ان نستوعب فكرة الضريبة الجديدة وفلسفتها ، واجتهدنا ايضا في ان نضع لدينا تصورا يعيننا على فهم وايجاد ميكانيكية سليمة لفرض هذه الضريبة وتحصيلها .

* الاثار السلبية على الناتج المحلي الاجمالي .

كل ذلك ، كما قلت في محاولة من القطاع التجاري لان يقلل من سلبيات مشروع القانون الحالي مع تاكيدنا ثانية ان المرحلة الاقتصادية والراهنة وما يتطلبه تنفيذ هذا القانون واعتماد مبدا الفاتورة . اضافة الى الكوادر الفنية والادارية المدربة والتي يجب ان تحظى بالقدر الكافي من الدراية والتدريب الجيد والممارسة الماهرة عند التعامل مع هذه الضريبة ، اقول كل هذه العوامل تؤيد وجهة نظرنا في ان مشروع القانون يجب ايقافه وهو لا يصلح لهذه المرحلة ، واذا كان الامر يتعلق بمجرد زيادة حصيلة الضرائب وتحقيق هدف برنامج التصحيح في تقليص عجز الموازنة العامة وكذلك نسبته الى الناتج المحلي الاجمالي ، فان زيادة الايرادات الضريبية على هذه الشاكلة قد يؤدي محاسبيا وعلى المدى القصير او المتوسط الى تقليص العجز في الموازنة العامة بينما لن يكون بمقدوره على المدى البعيد ان يؤدي على الاقل الى تقليص نسبة العجز الى الناتج المحلي الاجمالي نظرا لما قد يصيب الناتج من ترد جراء عبء الضريبة الكبير الذي يرزح تحته المكلف بدفع الضريبة فتكون الضريبة والحالة هذه قد اكلت بعضها وعرقلت عملية الانتاج ولم تؤد الى ذلك التراكم الرأس مالي المنشود واللازم لزيادة حجم الاستثمار وكذلك نسبته الى الناتج المحلي .

وتاكيدا على موضوعية الرؤية والقرار الذي يسعى اليه السيد عصفور فإنه يعرض ايضا الى ايجابيات فرض ضريبة على المبيعات مثلما يعرض الى سلبيات هذه الضريبة ايضا .

* ضعف فاعلية اجهزة الجباية .

من حيث الآثار السلبية ، فإنه يرى ان تطبيق هذه الضريبة ينطوي على صعوبة كبيرة ويستلزم توفير واعداد سجلات مالية كافية وجيدة التوثيق لدى كل مكلف بالضريبة سواء اكان ذلك التوثيق يخص المبيعات او المشتريات ، ذلك ان الغرض من هذا التوثيق هو تمكين المكلفين القانونيين بدفع الضريبة من دعم الادعاءات التي ينبغي لهم التقدم بها الى دائرة ضريبة المبيعات عن حجم مبيعاتهم وكلف انتاج كل منتج لديهم ، وفي هذا الصدد فإنني اجد من المفيد الاشارة الى ما قاله احد الاقتصاديين المعروفين والمعنيين باقتصادات التنمية والمسائل المالية والنقدية الخاصة بالدول النامية ، من ان تطبيق هذه الضريبة تطبيقا فاعلا ومجديا في الدول النامية سيواجه مشكلة ضعف فاعلية الاجهزة الجبائية والتي يعزوها الى المصاعب الادارية في تدقيق مبيعات الاعداد الكبيرة من صغار الصناعيين والتجار ، اذ لا يميل هؤلاء عادة الى الاحتفاظ بسجلات كافية عن تعاملاتهم المالية كالمبيعات والمشتريات ومدفوعات الاجور وغيرها ، ولهذا السبب يستنتج مثل هؤلاء الاقتصاديين انعدام جدوى فرض مثل هذه الضريبة في معظم البلدان النامية ، والتي كثيرا ما تفتقر الى الاجهزة المالية القادرة على ادارة جبايتها بشكل كفؤ ، ولا شك فإن مثل هذا النقد يسري بشكل اكبر عند هيمنة نمطي الانتاج والخدمات صغيري الحجم .

ويضيف السيد عصفورالى ذلك ان تطبيق ضريبة المبيعات من منطلق استخدامها لمعدلات ضريبية متعددة او لنسب ضريبية متعددة ، انما يؤدي الى زيادة في صعوبة تنفيذ وتطبيق هذه الضريبة مقارنة بتطبيق ذات الضريبة موحدة المعدل الضريبي.

* المكلف القانوني ليس المكلف الاقتصادي .

كذلك فإن من السلبيات الناجمة ايضا عن فرض هذه الضريبة ، هو ان المكلف القانوني الذي يتولى دفعها هو ليس المكلف الاقتصادي المتحمل لعبئها ، اي بمعنى اخر سهولة لجوء المكلفين بالضريبة الى تحويل عبئها عن كواهلهم الى اكتاف مشتري السلع والخدمات .

ومن هنا فإن فرض ضريبة على المبيعات على السلع والخدمات غير المرنة انما يؤدي لأن يتاثر بموجبه ذوي الدخول الاعلى ، ولا يتردد السيد عصفور في ان يعترف انه لا تتوفر لدينا دراسة تحليلية حتى اللحظة تشير الى ما هية السلع ذات المرونات العالية وتلك التي اقل منها مرونة ، وان كل ما لدينا في هذا الشأن هو الطلب على ان السلع الضرورية والاساسية المعروفة تعتبره حكما غير مرن

* الآثار التضخمية

نقطة اخرى جديرة بالاهتمام يشير اليها السيدعصفور وهي انه كلما ازدادت الروابط الخلفية والامامية لعملية الانتاج ، او بمعنى اخر كلما دفعت ضريبة على المبيعات على مدخلات الانتاج او على مخرجات الانتاج من باب المصنع او باب الاستيراد وحتى المستهلك النهائي ، كلما ازداد الاثر التضخمي الناجم عن فرض هذه الضريبة ، ذلك ان فرض ضريبة المبيعات بالاساس يؤدي الى الارتفاع في المستوى العام للاسعار ، وان ازدياد حلقات التصنيع او الاتجار ، انما يؤدي الى مزيد من هذه الاثار التضخمية .

اما انصار هذه الضريبة فإنهم يرون ان فرضها سوف ييسر عملية التدقيق الاحصائي لبيانات القيمة المضافة القطاعية مما سيرفد حسابات الدخل القومي الكلي والقطاعي بمصدر جديد لتدقيق تقديرات لاجهزة الاحصاء عن حجم النشاط الاقتصادي فتكون اقرب الى واقع الحال وتكون اقدر على تقييم اداء الاقتصاد الوطني .

* اساسا لماذا الضريبة على المبيعات .

بعد هذه الخلفية النظرية لايجابيات وسلبيات فرض ضريبة على المبيعات يعود السيد عصفور ليسال السؤال المحوري التالي :

..... لماذا ضريبة على المبيعات، ... وما هو الهدف المتوخى من فرض هذه الضريبة ، ... وهل مشروع القانون الحالي وبوضعه الراهن يفي بالغرض المنشود ، ... ام هل هناك ما يوجب فرض هذه الضريبة اصلا ؟

ويقصد السيد عصفور بهذه الاسئلة الاساسية ان يفتح محاور للنقاش على على نطاق محدودية ان تكون هناك ضريبة على المبيعات او لا تكون ، بل على اساس افاق اوسع تشمل الجهاز الضريبي الحالي وتمتد الى السياسة المالية بالتالي ، باعتبار ان السياسة الضريبية هي احدى ادوات السياسة المالية .

فهو يرى ان هناك وظيفة اقتصادية على الجهاز الضريبي ان يؤديها ، وان تكون هذه الوظيفة منسجمة ومنسقة مع الظروف والمستجدات الاقتصادية ، لا بل محكومة الى السياسة الاقتصادية جوهرا وتوجها ، فهل الجهاز الضريبي الحالي يفي بهذه الوظيفة وبالدور الذي عليه ان يلعبه ؟

الجواب على هذا التساؤل كما يراه السيد عصفور يتركز في ضرورة ان يصار الى اصلاح الجهاز الضريبي القائم والى رفع كفاءته بحيث يقوي على ان يلعب الدور الاقتصادي المأمول منه ، فهناك تشتت واسع في التعرفة الجمركية ، وهناك قاعدة اعفاء عريضة للمستوردات ، وهناك ضرائب عديدة ومتفرقة تفرض عند الاستيراد ، وهناك بيروقراطية في التعامل الجمركي ، وهناك قبل هذا وذاك اتهام مسبق للتاجر فهو مدان الى ان تثبت براءته ، في ظل هذا الجو الذي يحكم هذا النظام الضريبي هناك حاجة لأن يلعب الجهاز الضريبي الدور المتعلق بضرورة المساعدة على تجاوز الاختلال الاقتصادي الداخلي والذي هو احد الاهداف الرئيسة لبرنامج التصحيح الاقتصادي ، هذا الاختلال الاقتصادي الداخلي يتمثل اكثر ما يتمثل في تجاوز فجوة العجز في الموازنة العامة او على الاقل تضييقها وكذلك تقليل نسبتها الى الناتج المحلي الاجمالي .

* تأخير الاصلاح الضريبي.

ولكي يكون كل ذلك ولكي يقوم الجهاز الضريبي بالدور الاقتصادي والوظيفة الاقتصادية التي يجب عليه ان يؤديها ، فلا بد من ان يؤطر التفكير في مسألة الاصلاح الضريبي باعتبار ان مدخل الاصلاح الضريبي هو الاكثر ضمانة وقدرة في تمكين الجهاز الضريبي ان يحقق ما يجب ان يصبو اليه من اهداف ، وعليه فلا بد ان يصار التفكير في مسألة الاصلاح هذه ضمن ثوابت هامة يراها السيد عصفور كالتالي .

- ان زيادة الايرادات الضريبية هو تحصيل حاصل لعملية الاصلاح لا بل هي واحدة من نتائجه .

- ان الاصلاح الضريبي عليه ان يراعي عدم عرقلة الانتاج الوطني والا اكلت الضريبة بعضها .

- ان الاصلاح الضريبي يحكمه هدف زيادة كفاءة الجباية الضريبية وتقليل كلفة جبايتها او نسبتها الى جملة الحصيلة الضريبية .

- ان الاصلاح الضريبي مدعو لأن يوسع قاعدة المكلفين على اساس القدرة المالية للمكلف وليس على اي اساس اخر باعتبار ان الوعاء الضريبي الصحيح هو مال المكلف لا شخصه .

- ان الاصلاح الضريبي مدعو لأن يقلل من التشتت الواسع في التعرفة الجمركية .

-ان الاصلاح الضريبي مدعو لان يتجاوز التعقيد الاداري وتسهيل المعاملات الضريبية .

- ان الاصلاح الضريبي مدعو لان يصهر ضرائب عديدة غير مباشرة وان يوحدها في ضريبة واحدة سهلة التحصيل وواضحة الاداء والهدف .

ويخرج السيد عصفور من هذه الثوابت الى ان فرض اية ضريبة جديدة لا يتوخى التعامل مع هذه الثوابت او اخذها بالاعتبار فانما تكون هذه الضريبة قد فقدت الهدف الذي من اجله وضعت ، فالوظيفة الاقتصادية لفرض اي ضريبة يجب ان تكون واضحة ومحددة ، واذا لم يك للضريبة من وظيفة اقتصادية تسعى اليها وتمارسها ، فعندها لا يكون فرضها والحالة هذه سوى عملية جبائية لا طائل منها على المدى البعيد وان استطاعت ان تنجح بعض الشيء جبائيا على المدى القصير .

وازاء ذلك يقول السيد عصفور ان منطلقات الضريبة على المبيعات كما جاء بها مشروع القانون وكما وضحها معالي وزير المالية انما استندت الى ثابتين مهمين ، الاول ، انها ضريبة حيادية ، والثاني ، انها ضريبة احلالية .

ويقف السيد عصفور عند هذين الاصطلاحين بالتوضيح التالي : الحيادية ، كما اطلقتها وزارة المالية هي عبارة عن ان تكون الضريبة على المبيعات فاقدة لأي اثر لها على زيادة الايرادات الضريبية جراء فرضها ، اي بمعنى ان فرضها لا يؤول الى زيادة في الايرادات المحلية من الضرائب ، ومن طرفنا فنحن نختلف تماما مع تفسير مصطلح الحيادية ذلك ان الحيادية في الضريبة هو ان توفر هذه الضريبة ايرادات ملحوظة للدولة دون ان تؤدي في نفس الوقت الى الحد من كفاءة وفاعلية الية السوق في تخصيص الموارد الاساسية من رأس مال وعمل وارض وادارة وتنظيم فيما بين استخداماتها المختلفة ، اضف الى ذلك ان فرض ضريبة على المبيعات من منطلق حيادية هذه الضريبة كما جاءت بها وزارة المالية ، لا يكون طالما وان هناك نسبا مئوية تضاف على اكلاف المنتجات او على اسعار البيع في كل حلقات الاتجار ، وبالتالي ، فحتى وان افترضنا جدلا ، بان هذه النسب الضريبية الجديدة سوف تساوي حصيلة الضريبة على الاستهلاك باعتبارها محكومة اصلا الى معادلة ثبات الحصيلة ، فإن اثار هذه الضريبة على المستوى العام للاسعار اي على جهاز الاثمان وعلى حركة السوق ومستوى الطلب المحلي يكون واضحا وظاهرا للعيان بحيث يغدو ثبات الحصيلة صعب المنال ان لم يك ضربا من الخيال .

* موضوع حماية الصناعة الوطنية .

الخوض في مفهوم الحيادية ، كما تراه وزارة المالية ، قاد السيد عصفور الى التطرق الى موضوع حماية الصناعة الوطنية والى موضوع الطلب على الاستهلاك ورواج التجارة والسلع المتداولة ، فقد تساءل السيد عصفور ان كان اتساع نسب الضريبة او اتساع القوائم المشمولة بها سوف لن يؤثر على حماية الصناعة المحلية؟ وهل فرض هذه الضريبة بمرحلتيها وكما جاء به مشروع القانون يكون امرا تصان من خلاله حيادية الضريبة حتى من المنظور الحكومي لهذه الحيادية ؟ وهل اذا افترضنا تنفيذ المرحلة الاولى فقط من هذا القانون والتي تشمل المنتج الصناعي والمستورد ومؤدي الخدمة ، نكون لا زلنا ضمن نطاق المحافظة على الحيادية ؟ ثم ماذا عن حماية الصناعة الوطنية ، فهل هذه الضريبة سوف تحافظ على معدل الحماية الحالي ام انه سوف يعرض الصناعة الوطنية الى مزيد من الانكشاف والمنافسة ؟ ثم ماذا عن الطلب المحلي على الاستهلاك وحجم تداول السلع والخدمات ، فهل هناك دراسات استندت اليها الجهات الواضعة لمشروع القانون هذا تبين المرونات السعرية ومرونات الطلب على السلع المصنعة محليا او المتداولة بحيث ان الطلب الكلي على الاستهلاك وكذلك تركيبة هذا الطلب سوف لن يمسها شيء فيكون مبدأ الحيادية بمفهومه العلمي الصحيح قد تمت المحافظة عليه ؟ وتساءل السيد عصفور هل سوف يصاحب فرض ضريبة على المبيعات تقليل او اعادة نظر في الرسوم الجمركية باعتبار ان هذا امر مهم اذا كان مبدأ الفرض اصلا تابع من فكرة الاصلاح ؟

* معدل الحماية الفعلي للصناعة الوطنية .

هذه الاسئلة الاساسية كما قال السيد عصفور تفتح بحد ذاتها افاق اجوبتها ، وتنطلق الى مجالات ارحب من النقاش ، بحيث تحتاج كل نقطة فيها الى دراسة تحليلية شاملة ومدار بحث مستقل ، لكننا ومع ذلك ، نود في هذا الصدد ان نعرج على ناحية نرى من الضروري ذكرها ، فعندما يقال ان فرض ضريبة على المبيعات سوف يراعى فيه المحافظة على نسبة لحماية الصناعة الوطنية تتراوح ما بين ٣٠-٥٠٪ فان ذلك يكون المقصود منه ، ان معدل الحماية للصناعة الوطنية هو ذاته نسبة الرسوم الجمركية المفروضة على المستوردات الشبيهة بالمنتج المحلي غير ان المقاس الاصح في احتساب معدل الحماية الفعلي للصناعة الوطنية انما يعتمد على ما يسمي بمعدل الحماية الفعلي والذي يستند الى معادلة خاصة يكون للرسوم الجمركية اثر كبير فيها لكنها على اية حال لا تساويها ، ذلك ان تعريف معدل الحماية الفعلي هو تلك النسبة التي تزداد بها القيمة المضافة في صناعة معينة جراء الرسوم الجمركية المفروضة على المدخلات وعلى السلع الشبيهة المستوردة .

وجدير بالذكر كما قال السيد عصفور ان الاحتساب الصحيح لمعدل الحماية الفعلية للصناعة الوطنية حتى هذه اللحظة ، غير معلوم ولا توجد امامنا دراسة تحليلية تعتمد اسسا صحيحة لقياس نسبة الحماية الفعلية فكيف يمكن اذن ان نضع هدفا للحماية او حدا ادنى وحدا اعلى لها ونحن لا علم لدينا بما هية النسبة الفعلية الراهنة والصحيحة! وكيف نقول ان الانحدار بالحماية الى ما دون ٣٠٪ هو اجحاف بحق الصناعة والصعود بها الى ما فوق ٥٠٪ يحفز على التراخي وارتفاع الكلفة وانخفاض الكفاءة ! فهل نردد ذلك لاننا نرى بالحدس والتخمين معقولية هاتين النسبتين دون ان يكون لدينا سند علمي يشير الى علمية ومنطقية هذه الحدود العليا والدنيا ؟

من هذا العرض الرقمي الشمولي يخرج السيد عصفور الى تاكيد ما اوضحه منذ البداية وهو عدم تاييد فرض هذه الضريبة وان المرحلة الاقتصادية الراهنة لا تستطيع ان تتجاوب مع مشروع قانون الضريبة على المبيعات وانه من الافضل والاجدى عدم التسرع في اقراره واذ يسجل السيد عصفور هذا الموقف ازاء الضريبة على المبيعات فإنه يؤكد الوقوف مع التوجه الحكومي في تحقيق هدف زيادة الايرادات المحلية وترشيد الانفاق العام وصولا الى هدف تخفيض عجز الموازنة العامة وتعزيز التوجه الوطني نحو الاعتماد على الذات.

ضريبة المبيعات والمشاركة في القرار الاقتصادي

بقلم : عودة سليمان الصويص

■ طالب القطاع الخاص ويطالب دوما بالمشاركة في صناعة القرار الاقتصادي . وهو في ذلك انما ينطلق من انه اساس النشاط الاقتصادي وأنه الطرف الرئيس في المعادلة الاقتصادية وانه الى جانب ذلك المتفاعل دوما مع حيثيات اي قرار اقتصادي بسلبياته وايجابياته . وقد احسنت الحكومة صنعا عندما اشركت القطاع الخاص ممثلا في اتحاد غرفة التجارة الاردنية وفي غرفة صناعة عمان في لجنة مناقشة مشروع قانون الضريبة على المبيعات .

غير أن المتتبع لوجهة نظر القطاع الخاص حيال أمر المشاركة في هذه اللجنة ، يلحظ بوضوح أن الامر ليس مجرد المشاركة في صنع القرار بهدف أن تتقلص سلبياته الى ابعد حدود وتتعاظم ايجابياته الى اقصى درجة ، بل أن جوهر الموضوع يتركز في أن القطاع التجاري والقطاع الصناعي يحملان وجهات نظر مغايرة لبعضهما البعض تجاه ذات القرار الاقتصادي ، وأن كلا منهما يريد أن يغني على ليلاه ، فترى هذا ينقض مشروع القانون خدمة لمصلحته ، وذاك يعدل فيه ويتمسك بتعديلاته حتى يحرم الطرف الآخر من تحقيق أي امتيازات أو مكاسب هو لا يستطيع تحقيقها .

فإذا أخذنا بوجهة نظر المشاركة في صنع القرار الاقتصادي ، فيكون والحالة هذه كلا القرارين الصادرين عن القطاع الخاص تشوبهما ضيق النظرة ومحدودية الافق ومصلحية التوجه والهدف وخلوهما من أي نظرة اقتصادية شمولية . وإذا كان ما حصل ويحصل من مناقشات حول ضريبة المبيعات يعتبر سمة من سمات طبيعة النقاش الاقتصادي مع القطاع الخاص ، فإنه يكون هذا القطاع ذاته قد فشل في الامتحان كما أن مطلبه في المشاركة في صناعة القرار الاقتصادي لا يكون مطلبا منطقيا الا إذا لبس ثوب المصلحة العامة ووحد وجهات نظره المتضاربة ضمن مظلة متناسقة منسجمة مع ذاتها قادرة على أن تشكل قناة للإتصال الصحيح مع الجهات الحكومية ومن منظور شمولي لا مصلحي أو مهني ضيق ، والى أن يكون ذلك فالمشاركة لا معنى لها الا أننا نمنح القطاع الخاص مزيدا من اظهار تناقضاته .

ضريبة الدخل تدعو المواطنين إلى دفع مبالغ على الحساب

٤٪ الخصم التشجيعي خلال شباط الحالي

الاسواق :

■ دعت مصادر العلاقات العامة في دائرة ضريبة الدخل السادة المواطنين إلى تقديم كشوف التقدير الذاتي عن عام ١٩٩٢ خلال شهر شباط الحالي للإستفادة من الخصم التشجيعي الذي رتبه القانون بواقع ٤٪ من قيمة الضريبة التي يجري تسديدها .

كما دعت هذه المصادر السادة الذين لا تمكنهم ظروفهم من تقديم الكشف الى المبادرة بدفع مبالغ على الحساب للإستفادة من الخصم بواقع ٤٪ من قيمة المبالغ التي يجري دفعها شريطة أن يتم تقديم الكشف قبل نهاية ٣٠ نيسان القادم .

وأشارت مصادر العلاقات العامة بان الفئات الملزمة بتقديم الكشف خلال الفترة القانونية قبل نهاية ٣٠ نيسان تحت طائلة الغرامة الاضافية التي رتبها القانون بواقع ٢٪ عن كل شهر تأخير وبحد أعلى يصل الى ٢٤٪ من قيمة الضريبة هي كما يلي :

الشركات المساهمة العامة والخصوصية ، الشركاء في شركة عادية إذا كان رأسمالها لا يقل عن عشرة آلاف دينار وإذا كان عدد مستخدميها لا يقل عن عشرة مستخدمين أو إذا كانت مشترياتها أو مبيعاتها السنوية لا تقل عن ٥٠ الف دينار كما يلزم هؤلاء الشركاء بتقديم كشف الدخل المتعلق بشركتهم لغايات معرفة حصة كل منهم من أرباحها أو خسائرها .

التجار والأفراد إذا كان رأسمال أي منهم لا يقل عن خمسة آلاف دينار أو إذا كان عدد مستخدمي أي منهم لا يقل عن خمسة مستخدمين أو إذا كانت مشتريات أو مبيعات أي منهم السنوية لا تقل عن ٢٥ ألف دينار .

كما أن الفئات التالية ملزمة بتقديم الكشف تحت طائلة الغرامة قبل نهاية ٣٠ نيسان وهي :-

المستشفيات ، مستودعات الادوية والصيدليات والمختبرات ، المقاولون ، المصنفون وغير المصنفين ، متعهدو خدمات التنظيف والصيانة والتوريد وغيرها من خدمات مكاتب الاستشارات ، مكاتب شركات الطيران والملاحة والنقل البري ومكاتب السياحة والسفر ، مكاتب ومؤسسات الاستخدام ، المكاتب العقارية ، مؤسسات وشركات تخليص البضائع ، مكاتب الدعاية والاعلان ، الوكلاء والوسطاء التجاريون ، المطابع ودور النشر ، الفنادق والمطاعم ودور السينما والمسارح والملاهي والمدن الترويحية ، الصيارفة والصاغة ، الاطباء ، المهندسون ، المحامون ، مدققو الحسابات ، مالكو العقارات الذين يبلغ الدخل الاجمالي لأي منهم من هذه العقارات خمسة آلاف دينارا فاكثر في السنة ، دور الحضانة ورياض الاطفال والمدارس وكليات المجتمع الخاصة والمراكز الثقافية .

وأوضحت مصادر العلاقات العامة أن كل من تجاوز دخله الاجمالي السنوي خمسة آلاف دينارا وكان غير مشمول بأي من الفئات السابقة فهو ملزم بتقديم الكشف كسائر الفئات الاخرى الملزمة تحت طائلة الغرامة .

بعد اقرار مساعدة آل ٣٨٠ مليون دولار في اجتماع باريس

إجماع دولي على أهمية السوق الاردني خلال المرحلة المقبلة والحديث يدور عن ٣ مليارات دولار للأردن خلال عامين

د. زياد فريز : الاجتماع أكد على اهمية موقع الأردن والثقة باجراءاته الاقتصادية

باريس – الاسواق

■ وصف يوم الخميس الماضي بانه يوم الاردن في باريس ، وهو اليوم الذي شهد اجتماع المجموعة الاستشارية للبنك الدولي هنا للبحث في ايجاد دعم مالي للاردن بمستوى ثلاثة مليارات دولار للعامين الحالي والمقبل ، وعلى ان يكون نصف هذا المبلغ من اعادة جدولة ديون الاردن الخارجية . وقد شارك في الاجتماع الذي راس الجانب الاردني فيه الدكتور زياد فريز وزير التخطيط ، ممثلون عن كندا وفرنسا والمانيا وايطاليا واليابان واسبانيا وبريطانيا والولايات المتحدة والصندوق العربي للتنمية الاقتصادية وصندوق النقد العربي ولجنة من المجموعة الاوروبية والبنك الاوروبي للاستثمار والصندوق الدولي للتنمية الزراعية ايفاد IFAD وصندوق النقد الدولي والبنك الاسلامي للتنمية ، اضافة الى مراقب من منظمة التنمية والتعاون الاقتصادي .

وقد تعهدت هذه المجموعة في نهاية الاجتماع بتقديم ٣٨٠ مليون دولار كمساعدات للاردن خلال العام الحالي ، وتجئ هذه المعونة اضافة الى ٤١٩ مليون دولار من القروض الاجنبية و٢٨١ مليون دولار من المنح لتكمل احتياجات الاردن المالية لهذا العام وفقاً لاقوال رام كومار شويرا مدير ادارة الشرق الاوسط في البنك الدولي الذي تراس الاجتماع وسط توقعات بان الاجتماع بصدد دراسة احتياجات الاردن من التمويل الخارجي المقدرة ب ١,٥ مليار دولار لهذا العام و ١,٥ مليار دولار لعام ١٩٩٤ المقبل .

ثقة بالاردن

الدكتور زياد فريز وصف في المؤتمر الصحفي الذي تلا الاجتماع قرار المساعدات بانه تاكيد على التفهم الدولي لجهود الاردن الجادة لتحسين صورته الاقتصادية ولدوره في الشرق الاوسط بصفة عامة . اما السيد / رام كومار شويرا مديرادارة الشرق الاوسط في البنك الدولي فقد اكد من جانبه على انه كان هناك اجماع بين المشاركين في الاجتماع على ان الاردن يقوم باعادة هيكلة مناسبة لسوقه . فيما اكد مسؤول اخر في البنك الدولي ان العالم يعتبر الاردن حالة خاصة نظراً لموقعه المتميز في المنطقة . اما الدبلوماسيون الغربيون فقد وصفوا الاجتماع ونتائجه بانها تاكيد جديد على اعتراف العالم باهمية الاستقرار في السوق الاردني وتاكيد على تفهم العالم لجهود الاردن الواضحة في اعادة هيكلة سوقه وتمتعه بموقع متميز في المنطقة .

وتجدر الاشارة الى ان امام الاردن فرصة اضافية للتوصل حتى ٣٠ حزيران المقبل الى اتفاق مع نادي لندن ، وهو نفس الوقت تقريباً الذي يتوقع فيه بدء

> البنك الدولي :
>
> «« العالم متفهم ومقدر لجهود الاردن في إعادة هيكلة سوقه »»

مفاوضات مع ناد ي باريس الذي يضم الحكومات والهيئات الرسمية الدائنه من اجل اعادة جدولة الديون المستحقة للنصف الثاني من العام الحالي . علماً بان الاردن كان قد توصل الى اتفاق العام الماضي لاعادة جدولة ٧٠٠ مليون دولار من الديون الاجنبية .

راي المصرفيين الدوليين

مصادر مصرفية دولية مقربة من اجتماع الخميس الماضي في باريس تحدثت عن الاصلاحات الاقتصادية في السوق الاردني قائلة انها كانت متميزة . وقالت ان هذا البلد الصغير الذي يضم حوالي ثلاثة ملايين نسمة شهد جهودا كبيرة من الحكومات والجهات الدولية الواهبة للمساعدات في مجال تحسين الاقتصاد .

واضافت المصادر ان الاقتصاد الاردني مر بمراحل مختلفة متباينة الاداء فخلال الفترة الممتدة من السبعينات حتى منتصف الثمانينات سجل الاردن معدلات نمو مرتفعة ، مثله في ذلك سائر دول المنطقة نتيجة ارتفاع عائدات النفط الخليجية ، مما اتاح للاردن تصدير كميات كبيرة الى دول الخليج وسمح لعدد كبير من الاردنيين للعمل في هذه الدول .

ومضت المصادر تقول انه في اخر الثمانينات شهد الاردن ركوداً اقتصادياً كبيراً ادى الى انخفاض دخل الفرد من الناتج المحلي الاجمالي بنسبة راوحت بين ١٠ و١٥ ٪ . وذكرت انه في تلك المرحلة قررت الحكومة الاردنية البدء بتطبيق اصلاحات اقتصادية ، وقدم صندوق النقد الدولي في اطارها للمرة الاولى دعماً على شكل برنامج لتامين الاستقرار الاقتصادي ودعم ميزان المدفوعات تمثل بقروض لضبط اوضاع القطاعين الصناعي والتجاري .

وتابعت ان اهدافاً عدة يجري انعمل على تحقيقها في ان واحد في الاردن وتتناول السيطرة على العجز الآلي للداخلي والخارجي ، على رغم الصعوبات الكبيرة التي تعترض ميزان المدفوعات ، وتحرير الاقتصاد عبر رفع كل القيود على اسعار الفائدة وتلمين مختلف العوامل التي تشجع القطاع الخاص على الاستثمار في القطاع الصناعي ، علماً ان الاردن يعتمد نهجاً اقتصادياً منفتحاً .

وقالت ان حرب الخليج عندما كان الاردن قطع نصف الطريق في اطار تطبيق هذا البرنامج مما جعله يشهد مرحلة صعبة جديدة . واشارت الى انه على مدى سنة ونصف السنة عاد الى الاردن مواطنون بلغت نسبتهم ثمانية في المائة من عدد السكان مما اثر في البنية التحتية للبلاد بما في ذلك المدارس والمستشفيات .

لكنها اضافت ان التوقعات كانت اعتبرت ان حرب الخليج ستترك تاثيرات مكلفة جداً على الاردن نظراً الى اغلاق الاسواق الخليجية امام منتجاته بسبب موقفه السياسي وتوقف المساعدات التي كان يحصل عليها من دول المنطقة بمبلغ قدر ب ٦٠٠ مليون دولار سنوياً ، غير ان "الاقتصاد الاردني اظهر قدرة لم تكن متوقعة في استيعاب الصدمات الخارجية .

واوضحت المصادر ان الاردنيين وجدوا اسواقاً جديدة لصادراتهم وعملوا على تصريفها بطرق استثنائية الى دول اوروبا الشرقية وجمهوريات الاتحاد السوفياتي سابقاً وليبيا فتحول الانخفاض الضئيل في معدلات النمو الى زيادة بلغت حوالي ٢ او ٢,٥ في المئة سنة ١٩٩١ .

> مصرفيون دوليون
>
> «« الاصلاحات في السوق الاردني متميزة وقدرته على اجتياز المرحلة الصعبة مثيرة للاعجاب »»

ورات المصادر ان هذا الجهد ترافق مع جهود مستمرة تبذلها الحكومة من اجل الاستمرار في تطبيق البرنامج والاصلاحات التي اعتمدتها على رغم الضغوط التي تحيط بها من الخارج .

وتابعت انه غداة الحرب استؤنفت المفاوضات مع صندوق النقد الدولي ووضع برنامج جديد بهدف ضمان استقرار الوضع الاقتصادي ، وبعدها قدم البنك الدولي الجزء الثاني من القرض المخصص لاصلاح الوضع الصناعي والتجاري .

وقالت ان الاردن حصل خلال الحرب عل دعم عدد من الدول في اطار "مجموعة التنسيق المالية للخليج" التي تترأسها الولايات المتحدة ، وان اليابان والمانيا قدمتا دعماً مميزاً الى الاردن خلال السنتين الاخيرتين مما ساعده على استيعاب الصدمة الاقتصادية الناجمة عن حرب الخليج .

وقالت ان العام الماضي شهد تطوراً كبيراً نظراً الى سببين : الاول بطبيعته سلبي جداً لكنه ادى الى نتائج ايجابية وتمثل بالثلوج التي سقطت بكثافة على الاردن مما امن كميات من المياه ادت الى انعاش القطاع الزراعي ، والثاني عودة المهاجرين الاردنيين الى بلادهم ومعهم مبالغ من الاموال التي كانوا اودعوها في الخارج مما ادى الى تعزيز الوضع المالي وتنشيط قطاع البناء .

ومضت تقول ان هذه العوامل مجتمعة ادت الى تحقيق معدل نمو فاقت نسبته ١١٪ في العام الماضي ولعبت الادارة الاقتصادية الاردنية الجيدة دوراً مهماً في تحقيقه .

وعن التوقعات الاقتصادية المستقبلية اشارت المصادر الى انه بامكان للنمو الاقتصادي ان يستمر بمعدلات تراوح بين خمسة وستة في المئة خصوصاً اذا استمرت الحكومة في تطبيق برنامجها لتثبيت الوضع الاقتصادي وتقليص العجز المالي الذي يعد من ابرز عوامل عدم التوازن .

واوضحت ان العجز المالي تراجع من ١٨٪ من الناتج المحلي الاجمالي الى اقل من ٦٪ للعام الماضي وان المهم هو "الاستمرار في السيطرة على هذا العجز على مدى السنوات السبع المقبلة والعمل في الوقت نفسه على تطبيق مجموعة من الاصلاحات البنيوية في مجالات الطاقة والمياه والزراعة والري ، واكدت ان الدعم الدولي سيلعب دوراً مساعداً في تامين معدلات النمو هذه .

● د.زياد فريز

> **الحلقة النقاشية السادسة لرجال الأعمال تستضيف وزير التخطيط**
>
> الاسواق
>
> ■ ضمن برنامج سلسلة الحلقات النقاشية الشهرية التي تنظمها جمعية رجال الأعمال الأردنية لبحث قضايا الساعة الاقتصادية ، تقيم الجمعية في السابعة من مساء يوم الاثنين المقبل ١٩٩٣/٢/١٥ في قاعة الاحتفالات الكبرى في فندق البلازا الحلقة النقاشية السادسة يتحدث خلالها وزير التخطيط الدكتور زياد فريز حول موضوع «الاتجاهات الاقتصادية في المملكة خلال السنوات الخمس المقبلة» يعقبها حوار بين المشاركين والوزير .

ضمن الحملة لإفشال مشروع قانون ضريبة المبيعات

غرفة الصناعة تطالب بإرجاء الضريبة حتى عام ٩٦ وترفض القانون بشكله الحالي

كتبت سلام الشوا

■ شهدت قضية ضريبة المبيعات تصعيداً جديداً بعد فترة الهدوء التي سادت الأوساط الاقتصادية التي كانت مقتنعة بان ثمة توجهات تقضي بعدم تمرير ضريبة المبيعات او انه في حال تمريرها سيتم الأخذ بعين الاعتبار بجميع الملاحظات التي قام القطاع الخاص بتسجيلها على القانون .

إلا أن ما حدث في مطلع الاسبوع الماضي هو خروج رئاسة الوزراء بمشروع قانون ضريبة المبيعات بصيغة نهائية تختلف في العديد من النقاط المهمة عن مسودة القانون التي كان القطاع الخاص قد توصل إليها عبر ثلاثين جلسة عمل مع مسؤولين حكوميين .

وبدات غرفة صناعة عمان بتحركات واسعة بغية شن حملة لرفض مشروع قانون ضريبة المبيعات بشكله الحالي ومن ابرز ما قامت به :

● تشكيل لجنة لرفع مذكرة لسيادة رئيس الوزراء الشريف زيد بن شاكر تتضمن ابرز مطالب الصناعيين حول النقاط الهامة التي لا زالت في حاجة إلى تعديل .

● رفع مذكرة ثانية لسيادة رئيس الوزراء لمنع السياسة الاغراقية للسلع الأجنبية والاضرار التي تلحقها بالصناعات الوطنية .

● تكليف احد المكاتب الاستشارية باعداد دراسة جديدة حول الآثار الاقتصادية لتطبيق القانون بشكله الحالي على الاستثمار والعمالة والناتج المحلي الاجمالي والصناعة والمستهلك .



● خلدون ابوحسان

● عقد لقاء موسع ما بين الصناعيين وعدد من النواب والاعيان لاشراك البرلمان بالقضية واللجوء إلى مساندتهم .

● الدعوة لعقد لجنة مراجعة الجداول والنسب الملحقة بالقانون إذ لم تعقد هذه اللجنة اجتماعاتها بعد بعد ولم يسجل القطاع الخاص ملاحظاته بعد على الجداول المتضمنة السلع المعفاة .

وكان السيد خلدون ابوحسان - رئيس غرفة صناعة عمان - قد اكد خلال اجتماع طارئ عقد يوم الاحد قبل الماضي على ضرورة تبني الغرفة موقفا جديدا ازاء مشروع قانون ضريبة المبيعات في اعقاب المفاجاة التي حدثت وخروج مشروع قانون يختلف عن المسودة التي كان القطاع الخاص قد توصل إليها .

وطالب السيد ابو حسان بضرورة ارجاء تطبيق الضريبة وتبني نظام ضريبي متكامل وإعادة النظر بكافة القوانين الجمركية المعمول بها حاليا وبدء العمل على اعداد للكوادر اللازمة لتطبيق الانظمة الضريبية .

وقال ان الغرفة تقبل بضريبة المبيعات ضمن برنامج متكامل وشامل للإصلاح الضريبي وليست منفردة مطالبا بارجائها حتى عام ١٩٩٦ .

واضاف اننا لا ننكر بان القانون قد شذب وهذب واختلف كثيرا عن مشروع القانون الأصلي الذي كان يفتقر إلى الصيغة الحضارية ، إلا انه في شكله الحالي سيكون له العديد من الآثار السلبية ولا يتماشى مع المرحلة الاقتصادية الراهنة .

وكان السيد ايليا نقل - نقيب تجار المواد الغذائية - قد دعا إلى ضرورة عقد اجتماع على مستوى وزراء يضم وزير المالية ووزير الصناعة ورئيس غرفة صناعة عمان ورئيس غرفة تجارة عمان لتضييق الخلاف القائم حاليا ، علما بان هذا الاجتماع كان مقررا قبل تمرير مشروع القانون للرئاسة غير انه لم يعقد .

ويشار إلى وجود خلاف يدور حاليا ما بين القطاع الصناعي والقطاع التجاري حول بعض بنود ومواد القانون تبعا لتضارب مصالح الطرفين ومن ابرزها تعريف البيع والضريبة على الدفعات المسبقة والرسوم الجمركية على السلع المستوردة ومصاريف المنتجات المحلية .

وتاتي ردة فعل الصناعيين هذه ازاء ضريبة المبيعات خلافا لما كان سائدا من قناعة بان الحكومة قامت باخذ آراء الصناعيين وموافقتهم حول القانون .

ويعلق الصناعيون اهمية كبرى على الاجتماعات التي ستعقد مع الفاعليات البرلمانية باعتبارها الجهة المرشحة لأن تتبنى قضية ضريبة المبيعات وستعمل على عدم تمريرها .

> **الغرفة ترفع مذكرة لرئيس الوزراء ودراسة جديدة حول آثار القانون على الصناعة الأردنية**

جديد في الاسواق
فيشي تطرح مجموعتها لمنتجات حلاقة الذقن والعناية بالبشرة

اعلنت مختبرات فيشي عن طرح مجموعتها من المنتجات للعناية بالبشرة للرجال فقد طرحت مؤخرا اربع انواع جديدة خاصة بالحلاقة هي:

رغوة الحلاقة، معجون الحلاقة، بلسم وماء التواليت لما بعد الحلاقة.

بالاضافة الى جل الاستحمام وجل تنظيف البشرة وتؤمن هذه المنتجات حماية قصوى للجلد من الجروح والتهيجات والجفاف الذي يصيب البشرة سواء كانت البشرة او الذقن او الجسم بالاضافة الى حلاقة ذات دقة عالية.

ومن الجدير بالذكر ان مختبرات فيشي لها باع طويل في مجال الابحاث الخاصة بالعناية ببشرة المراة وقد استغلت الخبرات المكتسبه لتطوير هذه المجموعة الجديدة للرجال ذات الجودة العالية التي تضمنها خبرة فيشي المعهوده .

ومن مميزات هذه المنتجات عطرها المستخلص من رائحة الغابات وهو عطر الرجال كما تاخذ رغوة ومعجون فيشي في الاعتبار درجات الحساسية المختلفة للبشرة ويصلح جل الاستحمام لغسل الجسم والشعر فيترك الشعر ناعما وسهلا للمشط وينعش البشرة ويغذيها ويمنع عنها الجفاف.

كيف طبق البنك المركزي الأردني مقررات لجنة بازل بخصوص كفاية رأس مال البنوك

الأردن غير ملزم بتطبيق مقررات لجنة بازل لكن البنك المركزي اقر تطبيقها بعد تعديلات طفيفة لتتناسب مع البيئة المصرفية الاردنية وهو يدرس امكانية فرض نسبة اعلى من نسبة لجنة بازل (٨٪)

بقلم/ احمد عبد الفتاح
المدير التنفيذي لدائرة مراقبة البنوك والتفتيش/البنك المركزي الاردني

■ يشكل القطاع المصرفي الدعامة الرئيسة للاقتصاد الوطني ويعتبر رأس المال الدعامة الاساسية للجهاز المصرفي ، من هذا المنطلق تولي السلطات النقدية ممثلة بالبنوك المركزية لدول العالم اهمية خاصة تجاه قاعدة راس مال مؤسساتها المصرفية التي تخضع لرقابتها ، ويبرز ذلك من خلال التشريعات المصرفية والتعليمات التي تصدرها لهذه الغاية.

■ لجنة بازل اوجبت على البنوك ان تصل برأس مالها منسوبا الى موجوداتها وبنودها خارج الميزانية

اولا :

أ) تعريف رأس المال ووظائفه وطرق قياسه :

يعرف راس المال بشكل عام بانه الفرق بين الموجودات والمطلوبات لاي منشاة ويعتبر حماية لحقوق ودائني اي مؤسسة في حالة عدم وجود مخصصات لمقابلة أي خسائر قد تحدث مستقبلاً كذلك الامر بالنسبة للمصارف حيث يعتبر راس المال خط الدفاع الاول لامتصاص اية خسائر محتملة وذلك في حالة انخفاض قيمة اي بند من بنود الموجودات وعدم وجود مخصص يستوعب هذا الانخفاض ، ولا شك بان النشاط المصرفي يحتاج عادة الى راس مال اقل مما تحتاجه المؤسسات الاخرى (غير المصرفية) ويستطيع المصرف ان يعمل بنسب تشغيلية مرتفعة وذلك بسبب الرقابة الرسمية على المصارف والمتمثلة بالبنك المركزي مما حمل البنك المركزي مسؤولية رفع رؤوس اموال الجهاز المصرفي لديه وتوفير هوامش امان مصرفي لحماية حقوق دائني البنك وخصوصاً المودعين ، حيث تشكل الودائع المصدر الرئيس لتركيبة مصادر اموال البنوك .

ان عملية تحديد راس المال تختلف من بنك لاخر ، حيث يعتمد ذلك على عدة عوامل منها درجه المخاطرة في طبيعة موجودات البنك (فكلما زادت مخاطرة الموجودات يحتاج البنك لراس مال اكبر) اضافة الى الادارة التي تتولى اعمال البنك .

ب) أهم المعايير المستخدمة لقياس مدى كفاية راس مال الجهاز المصرفي لمختلف دول العالم وفي الاردن بالتحديد :

انه لمن الصعوبة بمكان تحديد راس مال البنك الذي يجب عليه ابتداء العمل به ، الا ان هناك بعض المعايير التي يمكن الاستئناس بها لمعرفة كفاية راس مال البنك اهمها مايلي :

* نسبة راس المال / الودائع :

تعتبر هذه النسبة من اوائل النسب الاخرى من حيث تطبيقها من قبل المصارف المركزية على البنوك التي تخضع لرقابتها . وقد اعتمدت معظم هذه البنوك المركزية ما نسبته (١٠٪) بمعنى ان تكون الودائع تعادل عشرة اضعاف راس المال فكلما زادت الودائع عن الحد المقرر تزيد مخاطرة البنك تجاه المودعين لديه .

يؤخذ على النسبة اعلاه انها لا تاخذ بعين الاعتبار حجم ونوعية الموجودات التي توظف فيها الودائع ، فقد يكون هناك بنكان لديهما نفس النسبة ، الا ان احدهما قام بتوظيف الودائع في موجودات عالية الخطورة والاخر في موجودات متدنية الخطورة .

* نسبة رأس المال الى الموجودات :

تعتبر هذه النسبة مؤشراً مقبولا الى حد ما لمواجهة اية خسائر قد يتحملها البنك في حدود تلك النسبة وما يؤخذ على هذه النسبة عدم تمييزها بين انواع وخطورة الموجودات لدى البنك .

* نسبة راس المال الى الموجودات الخطرة :

تعتمد هذه النسبة على الموجودات ذات المخاطر ومقارنتها براس المال ، حيث يتم استبعاد الموجودات غير الخطرة من النسبة وما يؤخذ عليها عدم تمييزها بين درجة المخاطر للموجودات المختلفة للبنك .

* نسبة راس المال الى الموجودات الخطرة المرجحة :

وهي النسبة التي سنتناولها بنوع من التفصيل لاحقا وذلك استجابة لقرارات لجنة بازل حول الموضوع .

اما فيما يتعلق بالتشريعات المصرفية التي قام باقرارها البنك المركزي الاردني فيما يتعلق بتنظيم راس المال واهم النسب المتعلقة براس المال ولدى مؤسسات الجهاز المصرفي الاردني فيمكن اجمالها بما يلي :

* لا يجوز ان يقل راس المال العامل في المملكة لاي بنك مرخص في اي وقت من الاوقات عن خمسة ملايين دينار للبنوك واربعة ملايين للشركات المالية ، وتجدر الاشارة الى ان هذه المادة جاءت لتقوية المراكز المالية لمؤسسات الجهاز المصرفي الاردني ، حيث كان راس مالها (٣) مليون دينار حتى عام ١٩٨٥ ، تم رفع راس المال بعدها ليصل (٥) مليون دينار وذلك نتيجة لتطور الجهاز المصرفي وارتفاع رقم اعماله وما نتج عن ذلك من ارتفاع المخاطرة لدى البنوك والتي تتمثل في التوظيفات المختلفة لديها .

* على كل شركة اجنبية رخص لها بالعمل في المملكة كبنك مرخص ان تحول اليها دفعة واحدة بعملة قابلة للتحويل مبلغاً لا يقل عن خمسة ملايين دينار قبل ممارسة الاعمال المصرفية ، وذلك بهدف ان يكون راس مال هذ البنوك داخل المملكة طالما انه يعمل فيها اضافة الى حماية حقوق المودعين لدى البنك في الاردن .

* لا يجوز لاي بنك مرخص ان يخفض راس ماله المدفوع في المملكة إلا بموافقة مسبقة من البنك المركزي ، شريطة ان لا يقل في اية حالة من الحالات عن الحد المقرر البالغ خمسة ملايين دينار ، ويلاحظ انه تم ربط عملية تخفيض راس المال بموافقة مسبقة من البنك المركزي وذلك للاهمية القصوى التي يوليها البنك المركزي لراس المال كما يلاحظ انه على الرغم من امكانية تخفيض راس المال وفي اضيق الحدود - إلا انه لايجوز باي حال من الاحوال ان ينخفض عن خمسة ملايين دينار .

* على كل بنك مرخص ان يقتطع كل سنة (١٠٪) من ارباحه الصافية في المملكة يخصص لحساب الاحتياطي القانوني للبنك حتى يساوي هذا الاحتياطي راس مال البنك العامل في المملكة وذلك بهدف تدعيم قاعدة راس مال البنك .

* لا يجوز لاي بنك مرخص ان يوزع ارباحا على المساهمين قبل اقتطاع كامل مصاريفه التاسيسية وتغطية اي نوع من الخسارة او المصاريف التي لا تقابلها موجودات حقيقية .

اما فيما يتعلق بالنسب المتعلقة براس مال البنوك ، فقد تم اقرار النسب التالية من قبل البنك المركزي الاردني .

* نسبة راس المال / الودائع :

اقر البنك المركزي ما نسبته (٧٥٪) وتختلف هذه النسب عن النسبة الدولية من حيث الاتي :

بسط النسبة : اجمالي حسابات راس المال ،مقام النسبة :ودائع العملاء مطروحا منها بعض الاستثمارات في سندات التنمية واذونات الخزينة وبعض القروض التنموية التي يوافق عليها البنك المركزي بجانب سياسته الرامية الى تدعيم حسابات رأس المال وتحقيق هامش امان للمودعين ، يعمل على توجيه البنوك من حيث توظيفاتها وفقا لما تقتضيه متطلبات التنمية الاقتصادية .

- نسبة التسهيلات الائتمانية المباشرة واسناد القرض والاسهم / راس المال :

تم تحديد هذه النسبة بحيث لا يزيد حجم التسهيلات الائتمانية واسناد القرض والاسهم عن (١٠) اضعاف رأس المال والاحتياطات لديها .

- نسبة كفاية راس المال حسب ما تم تعديله من قبل البنك المركزي الاردني لمقررات بازل بهذا الخصوص ، حيث سنتناول هذه النسبة بشكل مفصل لاحقاً .

ثانيا : مقررات لجنة بازل بخصوص كفاية راس المال ومدى تطبيق ذلك على مؤسسات الجهار المصرفي الاردني :

في شهر تموز ١٩٨٨ ، وافقت البنوك المركزية لاثنتي عشرة دولة صناعية (امريكا ، اليابان ، المانيا الغربية ، بلجيكا ، سويسرا ولكسمبورغ وبريطانيا وفرنسا وكندا وايطاليا وهولندا) على مقررات لجنة بازل بخصوص معيار كفاية رأس المال ، وبناء على ذلك يصبح لزما على البنوك التي تخضع لرقابة البنوك المركزية اعلاه ان تصل براس مالها منسوبا الى موجوداتها وبنودها خارج الميزانية مرجحة باوزان مخاطرها ما نسبته (٨٪) كحد ادنى .

١) سمات اتفاق بازل :

أ - تم ربط راس المال ومتطلباته بالمخاطرة التي نتنج عن التوظيفات المختلفة للمصرف ، اضافة الى البنود خارج الميزنية .

ب - تم تقسيم رأس المال الى را س المال الاساسي وراس المال الاضافي او المساند .

ج - تم تقسيم بنود داخل وخارج الميزانية الى عدة فئات بهدف اعطاء كل فئة وزن مخاطرة يتناسب معها .

د - بين الاتفاق الحد الادنى لنسبة راس المال الى الموجودات والبنود خارج الميزانية الخطرة .

ه - سمح الاتفاق ببعض المرونة للسلطات المحلية في تحديد الاوزان الترجيحية لبعض الموجودات .

و - ركز الاتفاق بشكل رئيس على مخاطر الائتمان ولم يبحث بشكل مفصل بمخاطر اخرى تؤثر في الوضع المالي لبنك مثل مخاطر التركيز في التسهيلات ، الاستثمارات ، مخاطر السيولة ، مخاطر الاستثمارات .... الخ .

٢ - اهداف اتفاق بازل :

يهدف اتفاق بازل الى تحقيق الاستقرار وتقوية النظام المصرفي العالمي والى توفير المنافسة العادلة للبنوك التي تخضع لتشريعات مصرفية مختلفة .

٣) مكونات رأس المال :

أ- راس المال الاساسي (CORE CAPITAL) ويمثل حقوق المساهمين التي تظهر بشكل دائم في الميزانية العامة للبنك ويشمل ما يلي :

* رأس المال المدفوع المتمثل بالاسهم العادية المصدرة والمدفوعة بالكامل والاسهم الممتازة الدائمة غير المتراكمة .

* الاحتياطات المعلنة مثل الاحتياطي القانوني الاختياري ، علاوة اصدار واية احتياطات اخرى لها نفس الطبيعة .

* الارباح (خسائر) المستبقاة .

* حقوق الاقلية في رؤوس اموال الشركات التابعة (التي تزيد الملكية فيها عن ٥٠٪) والموحدة ميزانياتها وذلك في حالة عدم الملكية الكاملة للشركات التابعة المذكورة .

ب) *راس المال المساند : Supplementary Capital ويشمل ما يلي :-*

* الاحتياطات غير المعلنة والتي تتكون من الارباح المحققة دون الافصاح عنها والتي لا يترتب عليها اي التزام مهما كان نوعه بما فيه الالتزام الضريبي .

* احتياطي اعادة تقييم الاصول وهي التي تنشا عن اعادة تقييم البنك لموجوداته الثابتة التي يستغلها لاعماله العادية ولا يشمل ذلك تلك الموجودات الثابتة التي يملكها البنك سدادا لديونه وعليه التخلص منها خلال مدة سنتين من تاريخ التملك (حسب متطلبات قانون البنوك الاردني) . وتشمل ايضا الفروقات الناتجة عن الزيادة في قيمة الاسهم والاوراق المالية الطويلة الاجل التي يملكها البنك ، ويشترط لقبول الاحتياطات الخاصة بالاوراق المالية والاسهم خضوعها لخصم مقداره (٥٥٪) من الفارق بين الكلفة التاريخية وبين القيمة السوقية وذلك لاستيعاب التقلبات الحادة في اسعارها .

* مخصصات المخاطر العامة للتسهيلات الائتمانية الجيدة :

ويقصد بها تلك المخصصات المكونة لمواجهة مخاطر ليست ظاهرة الان لكن قد تتحقق في المستقبل ولا تشمل المخصصات المكونة لمواجهة ديون محددة بعينها ، وقد اعد البنك المركزي حديثا تعليمات تحدد نسبة المخصصات العامة للديون الجيدة بنسبة تتراوح بين (١-٢٪) للتسهيلات المباشرة و (٢٥, - ٥,٪) للتسهلات غير الباشرة .

* الادوات ذات الصفات المشتركة بين رأس المال والدين :

يشمل هذا البند الادوات التي بها من صفات رأس المال اضافة الى صفات من تلك الموجودة في الدين ويشترط ان تكون غير مضمونة ، ومن الدرجة الثانية ومدفوعة بالكامل ، غير قابلة للاستعادة بمشيئة حاملها بدون موافقة مسبقة للسلطات الرقابية ، متاحة للاسهام في استيعاب خسائر البنك بدون اضطراره للتوقف عن العمل واخيرا تسمح بتاجيل اعباء خدمتها (دفع الارباح والفوائد) في الحالات التي لا تسمح ربحية البنك في الوفاء بمثل هذه الالتزامات .

* الديون المساندة :

وهي ديون غير قابلة لاستيعاب الخسائر التي قد تتحقق الا عند تصفية البنك فقط ، لذلك لا بد ان تتوفر فيها الشروط التالية : ان تكون محددة المدة وان لا تقل استحقاقاتها الاصلية عن ٥ سنوات ، غير مضمونة برهن او قيد على الموجودات ان يتم اطفاؤها بنسبة (٢٠٪) سنويا خلال السنوات الخمس الاخيرة من استحقاقتها وان لا تتعدى قيمتها (٥٠٪) من قيمة راس المال الاساسي (بسبب عدم مشاركتها في خسائر البنك الا عند التصفية) ، وتشمل الديون المساندة على الاسهم الممتازة ذات الاجل المحدد والقابلة للاستعادة .

٤) التنزيلات من رأس المال -Deductions from Capital :

يتم تنزيل البنود التالية من قاعدة راس المال وذلك لغايات احتساب نسبة كفاية راس المال :

أ) الشهرة وذلك في ضوء انها تعمل على تضخيم رأس المال الاساسي ، ونشير هنا ان البنك المركزي الاردني لم يدرج هذا البند في النماذج التي اعدها لغاية احتساب نسبة كفاية رأس المال للبنوك الاردنية نظرا لانه غير مسموح للبنوك الاردنية ادراج الشهرة في ميزانياتها .

ب) الاستثمارات في الشركات المصرفية والمالية التابعة وغير المجمعة وذلك لدفع المؤسسات لتوحيد حساباتها لمعرفة نسبة كفاية رأس المال للمؤسسة كمجموعة واحدة وعدم تكرار احتساب راس المال في اماكن مختلفة تتواجد فيها المجموعة .

ج) الاستثمار في راس مال البنوك والشركات المالية الاخرى وتجدر الاشارة الى ان اتفاق بازل ترك للسطات المحلية في البلدان المختلفة حرية تنزيل هذا البند كاملا او جزئيا الا ان سياسة البنك المركزي الاردني التي تهدف دائما الى اتباع كل السبل التي تؤدي الى تدعيم راس المال رات تنزيل هذا البند بالكامل (نظرا لأن تنزيله يؤدي الى خفض النسبة) اي انه يتم تنزيل كامل الاستثمارات في مؤسسات الجهاز المصرفي الاردني وذلك لمنع تبادل الاستثمارات الرأس مالية بين البنوك والتي تؤدي الى تضخيم راس المال والعمل على تشجيع استقطاب رأس المال من المستثمرين الاخرين (الخارجيين) كاحد الاسباب .

د) وصولا لنسبة كفاية راس المال حقيقة ، فقد طلب البنك المركزي الاردني (زيادة على متطلبات لجنة بازل) ان يتم طرح العجز في مخصص الديون المشكوك فيها والمعد لمواجهة ديون محددة وذلك من المخصص العام المعد لمواجهة الخسائر المحتملة وغير المرئية في التسهيلات الائتمانية في الوقت الحاضر لاعداد البيانات المالية ، وانه في حالة عدم كفاية المخصص العام لذلك يتم طرح المبلغ المتبقي من العجز من اجمالي رأس المال ، اذ انه من غير المقبول من الناحية المصرفية ان يصل البنك الى نسبة كفاية رأس المال في ظل وجود عجز في مخصص الديون المشكوك فيها (المحدد بديون معينة) لان ذلك من شانه اعطاء نسبة مضللة وغير حقيقية .

٥) المخاطر التي تتعرض لها فاعليات البنك المرخص :

في العادة تتعرض موجودات البنك والبنود خارج الميزانية الى عدة مخاطر منها على سبيل المثال لا الحصر مخاطر اسعار الفوائد ، مخاطر اسعار العملات الاجنبية ، مخاطر الاستثمارات ومخاطر السيولة ، الا ان اتفاق بازل لم يركز سوى على مخاطر الائتمان للاطراف الملتزمة بالتسديد ومخاطر التحويل من الدول وترك المجال للسلطات النقدية في البلدان المختلفة امكان وضع نظام لانواع اخرى من المخاطر ، ونشير في هذا المجال الى ان البنك المركزي الاردني فرض نسبة سيولة على البنوك المرخصة بحد ادنى مقداره (٣٠٪) وفق معادلة لهذه الغاية يتمكن خلالها من مراقبة اوضاع السيولة لدى مؤسسات الجهاز المصرفي الاردني :

اما فيما يتعلق بمخاطر التحويل من الدول فقد كان امام لجنة بازل خيارات الاول يتمثل بتقسيم الديون والمطاليات من مؤسسات محلية وخارجية والثاني يعني بتقسيمها على انها مطلوبة من مجموعة من دول محددة لها ملاءة ائتمانية عالية ، حيث استقر راي اللجنة (لجنة بازل) على انتقاء الخيار الثاني وقد تم اختيار دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية والدول الاخرى التي توصلت الى ترتيبات او دخلت في تسويات مع صندوق النقد الدولي وذلك كمجموعة مستقلة والتي عرفت بدول (OECD) وقد كان لهذا الاختيار ميرراته الخاصة به .

ومما تجدر الاشارة اليه في هذا المجال الى انه عند دراسة مقررات لجنة بازل من قبلنا لمعرفة امكان تطبيقها على مؤسسات الجهاز المصرفي الاردني تم اعتبار الاردن من ضمن الدول المتدنية المخاطر ، حيث تم في هذا المجال اعطاء اية ديون اومطلوبات من الحكومة او من اية جهة تكفلها الحكومة ، وزن ترجيحي لدرجة المخاطرة مقداره صفر٪ (حيث ان لجنة بازل اعطت السلطات النقدية المحلية المجال لاختيار الاوزان المناسبة للمطلوبات لمثل هذه الحالات) .

٦) اوزان المخاطر لبنود الموجودات والبنود خارج الميزانية للبنوك المرخصة :

تم تصنيف الموجودات بناء على مخاطر الالتزام بالتسديد ومخاطر التحويل من الدول ، وقد تم اعطاء هذه المخاطر اوزانا ترجيحية مختلفة هي (صفر٪ ، ١٠٪ ، ٢٠٪ ، ٥٠٪ ، ١٠٠٪) حيث تعطي طريقة اوزان المخاطرة اسسا عادلة للمقارنة بين البنوك على اختلاف الانظمة المصرفية التابعة لها اضافة الى انها تسمح بتضمين البنود خارج الميزانية في النسبة مدار البحث علاوة على انها تشجع البنوك على امتلاك موجودات وحسابات نظامية قليلة المخاطرة ، وقد تم تصنيف الموجودات للبنود المرخصة كما يلي :

١) البنود داخل الميزانية ON-BALANCE SHEET

أ- موجودات درجة مخاطرتها صفر٪

* النقد في الصندوق حيث اعتبرنا (كبنك مركزي اردني) الذهب من ضمن هذا البند وفقا للخيار الذي تركته لجنة بازل للسلطات المحلية بامكانه اعتبار الذهب الموجود لدى البنك نقدا في الصندوق .

* المطلوبات من الحكومات المركزية والبنوك المركزية بالعملة المحلية وتسدد بالعملة المحلية .

* المطلوبات من الحكومات المركزية لدول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية او بنوكها الدولية .

* المطلوبات المعززة بتامينات نقدية او بالاوراق المالية للحكومات المركزية في دول OECD او مضمونة من قبل حكومات هذه الدول وقد اعتبرنا كبنك مركزي اردني ان المطلوبات من جهات اخرى وبكفالة الحكومة المركزية وكذلك المطلوبات المضمونة باوراق مالية حكومية من ضمن المطلوبات المذكورة .

وقد ترك اتفاق بازل للسلطات المحلية المعنية حرية اختيار الاوزان الترجيحية المناسبة (صفر ، ١٠٪ ، ٢٠٪ ، ٥٠٪) وذلك للمطلوبات من المؤسسات المحلية للقطاع العام ، حيث اختار البنك المركزي الاردني ان تكون مخاطرة هذا البند تتراوح بين (١٠٪ - ٥٠٪) وليس صفر٪ (وذلك في ضوء ان لكل مؤسسة من هذه المؤسسات اوضاعها المالية الخاصة بها والتي تختلف عن الاخرى) .

ب) موجودات درجة مخاطرتها ٢٠٪ :

* المطلوبات من بنوك التنمية الدولية او المطلوبات المكفولة او المضمونة بسندات صادرة عن هذه البنوك (تشمل بنوك التنمية الدولية بنوك مثل البنك الدولي ، بنك التنمية الافريقي ، بنك التنمية الاسيوي ، بنك الاستثمار الاوروبي والاتحاد الدولي لبنوك التنمية) .

* المطلوبات من بنوك مؤسسة في دول OECD او الديون المكفولة منها .

* المطلوبات من بنوك مؤسسة في بلدان خارج دول OECD والتي لها استحقاقات لا تزيد عن سنة ، او قروض لا تزيد استحقاقاتها عن سنة ومكفولة من بنوك خارج OECD .

* مطلوبات من مؤسسات القطاع العام غير المحلية في OECD .

* بنود نقدية في مراحل التحصيل .

* وقد قمنا باعتبار الارصدة لدى البنوك والشركات المالية المحلية (في الاردن) لها مخاطرة درجتها ٢٠٪ .

ج) موجودات درجة مخاطرتها ٥٠٪ :

وتشمل القروض المضمونة بالكامل برهن عقار سكني مشغول او سوف يشغل من المقترض او يؤجر .

وقد قمنا بالاردن باعطاء وزن المخاطرة المذكورة على جميع التسهيلات الائتمانية الممنوحة بضمانات عقارية ، شريطة ان تكون العقارات من الدرجة الاولى ويجري حاليا دراسة موضوع التسهيلات بضمانات عقارية وذلك من اجل وضع قيود صارمة على مثل هذا النوع من الضمانات د) موجودات درجة مخاطرتها ١٠٠٪ :

- مطلوبات من القطاع الخاص .

* المطلوبات من البنوك المسجلة خارج OECD باستحقاقات متبقية تزيد عن السنة الواحدة .

* المطلوبات من الحكومات المركزية خارج OECD (ما لم تكن مقومة بالعملة المحلية وتسدد بها)

* المباني والمعدات والادوات والموجودات الثابتة الاخرى ، وقد سمح البنك المركزي للبنوك المرخصة بتنزيل قيمة الاستهلاكات للموجودات الثابتة وذلك في ضوء ان هذا الاستهلاك يغطي جزءا يعتبر غير خطر من الموجودات الثابتة .

* العقارات والاستثمارات الاخرى : والمقصود بالعقارات هي التي تؤول ملكيتها للبنك وفاء لديون مستحقة على عملائه وقد اشترط قانون البنوك الاردني التخلص من هذه العقارات خلال فترة اقصاها سنتين من تاريخ التملك ، اما فيما يتعلق بالاستثمارات الاخرى في الاسهم فقد تم طرح المخصص المعد لمواجهة الانخفاض في قيمة الاسهم وذلك من اصل الاستثمارات

* الادوات المالية الصادرة عن بنوك اخرى (ما لم يتم تنزيلها من رأس المال).

* الموجودات الاخرى .

٢) البنود خارج الميزانية -OFF-BALANCE SHEET

ويتم احتساب المخاطرة للبنود خارج الميزانية عن طريق ايجاد القيمة المعادلة للالتزام بضرب القيمة الاسمية للبنود خارج الميزانية بمعامل التحويل لهذه البنود (CONVERSION FACTOR) بعد ذلك يتم تصنيف البنود داخل الميزانية وفقا لها وكما بينا سابقا .

اما معاملات التحويل فهي اربعة (١٠٠٪ ، ٥٠٪ ، ٢٠٪ ، صفر٪) وذلك في ضوء الالتزام المترتب على البنك وكما يلي :

أ- بنود درجة مخاطرتها ١٠٠٪ :

* بدائل تسهيلات مباشرة (كفالات عامة للديون ، قبولات اعتمادات مالية بتصرف الغير) ، حيث تم تصنيف هذا البند في النماذج التي تم تطبيقها على مؤسسات الجهاز المصرفي الاردني كفالات دفع وقبولات .

* التزامات وارتباطات مالية وتشمل (اقساط اسهم غير مسددة اضافة الى اتفاقات البيع واعادة الشراء او البيع مع حق الرجوع ، الشراء المستقبلي للموجودات) .

ب) بنود درجة مخاطرتها ٥٠٪ :

* الالتزامات الطارئة المتعلقة بمعاملات معينة (كفالات حسن التنفيذ ، كفالات الدخول في عطاءات ، اعتمادات مالية تتعلق بمعاملات معينة).

* تسهيلات غير مسحوبة واستحقاقاتها الاصلية تمتد لمدة تزيد عن سنة اضافة الى التسهيلات الدوارة .

ج) بنود درجة مخاطرتها ٢٠٪ :

وهي عبارة عن الالتزامات الطارئة قصيرة الاجل ، ذات التصفية الذاتية (مثل الاعتمادات المستندية المضمونة بشحنات البضائع) .

د) بنود درجة مخاطرتها صفر٪ :

وهي عبارة عن التزامات طارئة وارتباطات يمكن الغاؤها في اي وقت دون شروط او التزامات طارئة وارتباطات لمدة تقل عن سنة .

هـ) اما فيما يتعلق بمعامل التحويل لسعر الفائدة وسعر الصرف فهي مبنية كما في الجدول (١) .

ونشير هنا الى ان عملية احتساب اوزان المخاطرة لعقود اسعار الفائدة وعقود اسعار الصرف عملية صعبة ، حيث لا تكمن المخاطرة في القيمة الاسمية للعقد وانما في كلفة استبدال التدفق النقدي وذلك في حالة عدم تمكن العميل من الوفاء بالعقد اضافة الى ذلك فإن المخاطرة تعتمد على المدة المتبقية لانتهاء العقد وعلى المخاطر المستقبلية المرتبطة بتغيرات الاسعار .

وتجدر الاشارة في هذا المجال انه اضافة لما تم ذكره من اختلاف في معالجة بعض بنود نسبة كفاية رأس المال على البيانات المالية للبنوك الاردنية وذلك عما جاء بمقررات لجنة بازل ، فقد قمنا بمراعاة ما يلي وذلك عند اعداد النماذج التي تعنى بكيفية احتساب نسبة كفاية رأس المال :

أ- اضافة للتصنيف المقر من قبل لجنة بازل بخصوص دول OECD واعطائها درجة مخاطرة متدنية ، فقد قمنا باضافة عبارة والدول الاخرى التي يوافق عليها البنك المركزي الاردني الى جانب دول OECD وذلك في ظل وجود بنوك ذات ملاءة عالية وموجودة في دول اخرى غير دول OECD وترتبط الاردن بعلاقات اقتصادية جيدة مع الدول الموجودة بها هذه البنوك .

ب- فيما يتعلق بالتسهيلات الائتمانية المباشرة وقبل ان نقوم بترجيح هذه التسهيلات وفقا لمخاطرتها

«الأردن معتبرة من الدول متدنية المخاطر والوزن الترجيحي لدرجة المخاطرة مقدارة صفر ٪»

«معظم البنوك تعتمد نسبة رأس المال الى ودائع ١٠ ٪ فكلما زادت الودائع عن الحد المقرر زادت المخاطرة»

«تحديد رأس المال يختلف من بنك لآخر ويعتمد على درجة المخاطرة في الموجودات والإدارة»

«نسبة كفاية رأس المال في الجهاز المصرفي الأردني ١٣,٠٩٪ ، البنوك الاردنية ١١,١٢٪ ، البنوك غير الأردنية ١٦,٥٩٪ ، البنوك التجارية ١٢,٦٪ ، بنوك الإستثمار ١٦,٧٪ ، بنك الإسكان ١١,٣٩٪ ، الشركات المالية ٧٤,٤٥ ٪»

جدول رقم (١)

المدة المتبقية للاستحقاق	عقود اسعار الفائدة	عقود اسعار الصرف
اقل من سنة	صفر ٪	١٪
اكثر من سنة	٠.٥ ٪	٥٪

جدول رقم (٢)

البند	نهاية العام ١٩٩٠	نهاية العام ١٩٩٢
- نسبة راس المال الى الموجودات الخطرة المرجحة	٧.٢٥٪ كحد ادنى	٨ كحد ادنى
- نسبة مكونات راس المال الى الموجودات الخطرة		
راس المال الاساسي	٣.٦٢٥٪	٤٪
راس المال المساند	٣.٦٢٥٪	٤٪
- نسبة احتياطي الديون المشكوك في تحصيلها الى الموجودات الخطرة (المخصص العام)	٢٪ كحد اقصى	١.٢٥٪ كحد اقصى
- نسبة مساهمة القروض المساندة لاجل والاسهم الممتازة		٥٠٪ كحد اقصى من راس المال الاساسي

جدول رقم (٣)

البند	١٩٩٢/٦/٣٠
البنوك الاردنية	٪١١.١٢
البنوك غير الاردنية العاملة في الاردن	٪١٦.٥٩
اجمالي البنوك التجارية	٪١٢.٠٦
بنوك الاستثمار	٪١٦.٧
بنك الاسكان	٪١١.٣٩
الشركات المالية	٪٧٤.٤٥
اجمالي الجهاز المصرفي	١٣.٠٩

الأسواق
حوار مع صديق يهبط
الناس في ... وتكاليـ
بقلم: موسى شريف الزعبي

نتائج آخر ٩٢ ستكون افضل من نتائج حزيران ٩٢ ٠ البنوك التي قد لا تصل في كفاية رأس مالها للنسبة المقررة (وشك في وجود مثل هذه البنوك)

سنطلب منها توفيق اوضاعها إما بزيادة رؤوس أموالها بطرق اسهم جديدة او تدعيم حسابات رأس المال بعدم توزيع ارباح .. او بالاسلوبين معا

وتصنيفها باعطائها الوزن الترجيحي المناسب لدرجة المخاطر ، تقرر ان يتم طرح ما يلي من هذه التسهيلات (الذي يمثل الجزء غير الخطر من التسهيلات) وذلك وصولا لصافي رقم التسهيلات :-

* مخصص الديون المشكوك في تحصيلها والمعد لمواجهة ديون معينة وذلك في ضوء ان هذا المخصص يتم اقتطاعه من الارباح ، اي انه قادر على تغطية جزء معين من الديون في حالة تحقق خسارة من هذه الديون .

* الفوائد والعمولات المعلقة والتي يتم اضافتها الى اصل الدين فحتى تصل الى المخاطرة الحقيقية لدين (صافي التسهيلات الائتمانية المباشرة) يجب ان يتم طرح هذه الفوائد والعمولات المعلقة .

* الضمانات النقدية بما فيها التامينات النقدية ، حيث يوجد هناك ودائع للعملاء يكون محجوز عليه ولكن لم تدخل ضمن التامينات النقدية المقدمة للبنك لقاء التسهيلات الائتمانية المباشرة ، علما بان مثل هذا النوع من الودائع المحجوز عليها تمكن البنك وبكل سهولة الرجوع عليها في حالة عدم تمكن العميل من سداد تسهيلاته وقد وضعنا شرطا لضبط حجم الضمانات يقضي انه لغايات نسبة كفاية راس المال يراعى ان لا تتجاوز الضمانات النقدية المستثناه من التسهيلات لكل دين على حدة ، عن قيمة ذلك الدين اذ قد يكون هناك عميل معين ضمانته اكبر من تسهيلاته فلا يجوز في هذه الحالة ان يستعمل البنك ما تبقى من ضمانة هذا العميل وذلك لمقابلة تسهيلات لعميل اخر .

٧) الحدود والقيود المفروضة على رأس المال وفقا لمقررات بازل:

١- لا يدرج ضمن الارباح المدورة الارباح المعدة للتوزيع .

٢- يتم طرح الخسائر المدورة من رأس المال الاساسي .

٣- لا تضم الارباح المحققة لغاية ٦/٣٠ من كل عام الى الارباح المدورة لكن تطرح الخسائر المحققة لغاية ذلك التاريخ من رأس المال الاساسي .

٤- يجب ان لا يقل رأس المال الاجمالي (الاساسي والمساند) عن (٨٪) من قيمة الموجودات والبنود خارج الميزانية الخطرة مرجحة .

٥- يجب ان لا يقل رأس المال الاساسي عن (٤٪) من قيمة الموجودات والبنود خارج الميزانية الخطرة المرجحة .

٦- يجب ان لا يزيد رأس المال المساند او الاضافي عن (١٠٠٪) من رأس المال الاساسي .

٧- يجب ان لا يزيد اجمالي الديون المساندة عن (٥٠٪) من رأس المال الاساسي .

٨- يجب ان لا يزيد اجمالي المخصص العام للديون عن (١,٢٥٪) من قيمة الموجودات والبنود خارج الميزانية الخطرة مرجحة .

٩- تخضع احتياطات اعادة تقييم الاسهم والاوراق المالية لخصم مقداره (٥٥٪) .

١٠- يطرح من اجمالي رأس المال ما يلي :

* الاستثمارات في شركات مالية وبنوك تزيد المساهمة فيها عن (٥٠٪) من مجموع رأس المال الخاص لتلك الشركات والبنوك ان لم تدرج ضمن ميزانية موحدة .

* الاستثمار في رؤوس اموال البنوك الاخرى والشركات المالية .

* اضافة للقيود والحدود المذكورة اعلاه طلبنا من البنوك في حالة عدم كفاية المخصصات المكونة لمواجهة ديون معينة بطرح الفارق من الاحتياطي العام او من مجموع رأس المال في حالة عدم كفاية الاحتياطي العام وذلك حتى نصل لنسبة تعبر عن الوضع المالي الحقيقي للبنوك .

٨- الترتيبات الانتقالية والتنفيذية TRANSITIONAL AND IMPLEMENTING ARRANGEMENTS

اقرت لجنة بازل مجموعة من الترتيبات الانتقالية لمعيار كفاية رأس المال وذلك كي تمكن البنوك التي وافقت بنوكها المركزية على المعيار المذكور من الوصول الى النسبة المتوخاة لكفاية رأس المال والبالغة (٨٪) بنهاية العام ١٩٩٢ ، وقد تم تجزئة الترتيبات الى عدة مراحل تستوعب الاختلافات القائمة بين الانظمة المصرفية للبنوك المذكورة .

والجدول التالي يبين الترتيبات الزمنية لمكونات رأس المال وفقا لمقررات لجنة بازل مبينة كما في الجدول (٢) .

> ‘‘ غير مسموح للبنوك الأردنية ادراج الشهرة في ميزانياتها ’’

ثالثا : نتائج تطبيق معيار كفاية رأس المال على مؤسسات الجهاز المصرفي الاردني :

كما سبق وبينت ، فإن مقررات لجنة بازل غير ملزمة الا للبنوك التي وافقت بنوكها المركزية على هذه المقررات (دول OECD) الا ان البنك المركزي اقر تطبيق هذه المقررات بعد ان تم اجراء بعض التعديلات الطفيفة ليتناسب مع البيئة المصرفية في المملكة الاردنية الهاشمية ، وذلك انطلاقا مما يلي :

١- سياساته الراميه دوما الى تدعيم وتقوية المراكز المالية لمؤسسات الجهاز المصرفي واولها كفاية رأس مال هذه المؤسسات الجهاز المصرفي واولها كفاية رأس مال هذه المؤسسات وليس ادل على ذلك من ادخاله نسبة رأس المال الى الموجودات لتصبح مطلوبة بموجب قانون البنوك الاردني .

٢- مواكبة التطورات المالية على الصعيد الدولي ، حيث يعتبر النظام المصرفي الاردني مفتوحا على النظام المصرفي العالمي .

٣- لا شك ان عدم تطبيق نسبة كفاية رأس المال على البنوك الاردنية وما يتبعه من مراقبة هذا المعيار والوصول به الى النسب المقررة سوف يؤثر سلبا على علاقة هذه البنوك مع البنوك التي تبنت هذا المعيار خصوصا في ضوء العلاقات المصرفية مع هذه البنوك .

٤) ان هناك بعض البنوك الاردنية متفرعة في الخارج ولا سيما في دول OECD وعدم تطبيق هذا المعيار على هذه البنوك يؤثر سلبا عليها خارجيا .

لذلك فقد قمنا باحتساب نسبة كفاية رأس المال لمؤسسات الجهاز المصرفي الاردني لمعرفة اين تقف هذه البنوك من النسبة المذكورة ، حيث تم احتسابها للبيانات المالية المنتهية في حزيران ١٩٩٢ وقد تبين لنا ما يلي في الجدول رقم (٣)

ويلاحظ من الجدول ارتفاع نسبة كفاية رأس المال لدى اجمالي مؤسسات الجهاز المصرفي الاردني سواء للبنوك التجارية او لبنوك الاستثمار او للشركات المالية . ويرجع السبب الرئيس لهذا الارتفاع الى كبر حجم رأس المال الاساسي للجهاز المصرفي والبالغ (٢١٩) مليون دينار اردني ، ومن هنا تنبع متانة المراكز المالية للجهاز المصرفي ، حيث ان رأس المال الاساسي يمثل الحسابات الدائمة لحقوق المساهمين ليس مثل رأس المال المساند الذي يمثل الحسابات المؤقتة ، مما يشكل امانا حقيقيا لحقوق مودعي البنك (من نسبة كفاية رأس المال البالغة ١٣,٠٩٪ لمؤسسات الجهاز المصرفي وبلغت حصة رأس المال الاساسي من هذه النسبة حوالي ١٢,٩٪ وهذا يدل على ان نسبة كفاية رأس المال تعبر بشكل حقيقي عن الوضع المصرفي لدينا .

رابعا : السياسات التي يتبعها البنك المركزي الاردني في تصويب الانحرافات عن نسبة كفاية رأس المال ان وجدت :

أ- من خلال تطبيق نسبة كفاية رأس المال على مؤسسات الجهاز المصرفي وعلى الرغم من ارتفاع النسبة لدى اجمالي البنوك ، الا ان هناك بعض البنوك كانت النسبة لديها منخفضة على الحد المقرر وذلك بسبب ظروف استثنائية تمر بها مثل هذه البنوك ، علما بان النسبة تتحسن بشكل مستمر نتيجة تدخل البنك المركزي ووضع برامج تصحيحي لهذه البنوك .

ب- لجأ البنك المركزي مؤخرا الى اقرار بعض السياسات والتي من شانها رفع نسبة كفاية رأس المال لدى البنوك ، فقد قام بتحديد سقوف للتسهيلات الائتمانية لا يجوز للبنوك تجاوزها ، مما يدفع البنك الى اختيار افضل العملاء لمنحهم التسهيلات وبالتالي تقليل حجم المخاطرة لدى البنك ، من جهة اخرى قام البنك المركزي بإصدار تعليمات من شانها تدعيم مخصص الديون المشكوك في تحصيلها مما يؤدي الى تقليل حجم المخاطرة في التسهيلات والتي تشكل اكبر بند يوجد به مخاطرة في توظيفات البنك .

ج- كذلك يستطيع البنك ضغط حجم موجوداته لتصبح متلائمة مع رأس المال لان ضغط هذه الموجودات يؤدي الى تقليل المخاطرة لدى البنك .

د- لا شك بان البنك الذي لا يصل الى الحد المقرر لنسبة كفاية رأس المال سوف يضع عراقيل امام تفرعه لان البنك المركزي سوف يأخذ ذلك بعين الاعتبار عند طلب اي بنك للتفرع سواء داخل او خارج المملكة .

هـ- اما بشأن العقوبات التي سوف يلجا اليها البنك المركزي تجاه اي بنك يخالف النسبة مدار البحث (اضافة الى ما سبق ذكره) فقد حددتها المادة رقم (٢٩) من قانون البنوك الاردني والتي تنص على انه اذا خالف البنك المرخص احد احكام قانون البنوك او الانظمة او التعليمات او الاوامر الصادرة بمقتضاه ، فللبنك المركزي ان يفرض ايا من العقوبات التالية :

* التنبيه .

* تخفيض تسهيلات التسليف الممنوحة له او تعليقها ولمجلس ادارة البنك المركزي في حالة تكرر المخالفة ان يمنع البنك من القيام ببعض العمليات وفرض اي تحديد للائتمان يراه مناسبا او تعيين مراقب مؤقت للاشراف على سير اعماله او الغاء ترخيصه .

ونشير في هذا المجال الى ان البيانات المالية كما بنهاية حزيران / ١٩٩٢ والتي احتسبت نسبة كفاية رأس المال لها تعتبر بيانات تأشيرية وسوف يتم اعتماد البيانات المالية كما بنهاية العام / ١٩٩٢ والتي تدل كل المؤشرات على ان نتائج تطبيقها ستكون افضل من نتائج حزيران/ ١٩٩٢ وفي ضوء تلك النتائج سوف يطلب من البنوك التي قد لا تصل الى النسبة المقررة (ونحن نشك في وجود مثل هذه البنوك) بان توفق اوضاعها اما بزيادة رؤوس اموالها عن طريق طرح اسهم جديدة او تدعيم حسابات رأس المال عن طريق عدم توزيع اية ارباح او بكلا الاسلوبين معا .

بقي ان نقول ان البنك المركزي الاردني يجري الدراسات في الوقت الحاضر لمعرفة امكان فرض نسبة اعلى من النسبة المحددة من قبل بازل والبالغة (٨٪) واجراء بعض التعديلات على النماذج المعدة من قبله لقياس كفاية رأس المال والتي من شانها التشدد في تطبيق النسبة مدار البحث .

> ‘‘ دراسة قدمت لندوة القاهرة عن مقررات لجنة بازل بخصوص كفاية رأس المال والاجراءات التنفيذية التي قام بها البنك المركزي الاردني لتنفيذ ذلك . ’’

أسواق المال والأسهم والسلع

الأسواق • الفاينشال تايمز - وول ستريت جورنال • بيزنس ويك فورتشن

على المستثمرين قراءة الجديد في سوق عمان المالي

المعلومات والبيانات والمعطيات الجديدة المقدمة من سوق عمان المالي منذ بداية العام تساعد المستثمرين في اتخاذ قراراتهم الاستثمارية

كتب علي أسعد

■ تشهد سوق عمان المالي منذ بداية العام الحالي تطورات على درجة كبيرة من الأهمية من حيث الدراسات والأبحاث التي اصبحت تقدم سواء في النشرة اليومية او الجداول الإحصائية التي أعدها السوق المالي والموجودة في قاعة التداول وذلك لمساعدة المستثمرين في اتخاذ قراراتهم الاستثمارية على ضوء المعلومات والمؤشرات التي يوفرها لهم السوق عن الشركات والقطاعات المختلفة في سوق عمان المالي.

النشرة اليومية اصبحت تتضمن الأزمان القياسية لأسعار الأسهم والتغير فيها اضافة إلى وجود أحرف (أ، ت، ج) في هوامش النشرة حيث تشير هذه الرموز إلى ان حرف أ الموجود امام الشركات أن أسعار اغلاقها تجاوزت لأعلى سعر نفذ خلال ١٢ شهرا، فمثلا في نشرة يوم السبت ١٩٩٣/١/٣٠ التي اوضحت اسعار اغلاق الشركات (بنك القاهرة عمان، والشرق الأوسط للتأمين، والمتحدة للتأمين، والمؤسسة الصحفية «الرأي»، والتنقيب للصناعات الانشائية، والعامة للتعدين، والاستثمارات العامة والمواشي والدواجن) ليوم السبت قد تجاوزت اعلى سعر إغلاق منذ ١٢ شهرا وتبين ايضا المقارنة ادنى سعر اغلاق لهذه الشركات منذ ١٢ شهرا، اما حرف (ت) فهو يدل على الشركات التي وزعت اسهما مجانية خلال ١٢ شهرا، ونشرة يوم السبت اظهرت ان الشركات (البنك الاردني الكويتي، والمحفظة الوطنية، والأوراق المالية، والصناعية التجارية الزراعية «الانتاج»، ومصانع الأجواخ الاردنية) وزعت اسهما مجانية خلال ١٢ شهر، اضافة إلى أن حرف (ج) يدل على الشركات التي ادرجت خلال ١٢ شهرا وهي شركات جديدة على السوق مثل شركة المركز الأردني للتجارة الدولية.

كما ان السوق المالي ارفق جداول احصائية اعدها قسم الدراسات المتضمنة النسب المالية المتعلقة باداء الشركات المساهمة العامة الأردنية وتستند النسب إلى للقيمة السوقية للشركات المساهمةكما هي في نهاية ١٩٩٢ في حين تستند البيانات المالية المتعلقة بالقيم الدفترية وصافي الارباح بعد الضرائب والارباح الموزعة على الميزانيات المتوفرة للسوق عن عام ١٩٩١، ١٩٩٠.

لقد اظهرت هذه البيانات ان مؤشر الارباح الموزعة إلى القيمة السوقية لقطاع شركات البنوك والشركات المالية كانت ٢٪ ولقطاع التامين ٤٪ وللخدمات ٢,٤٪ ولقطاع الصناعة ٣,٦٪ وفي السوق النظامي بشكل عام ٢,٩٪ وفي السوقين للنظامي والموازي ٢,٨٪ وهذا يدل على أن على المستثمر ان يبحث عن الشركات التي تكون لديها هذه النسبة اعلى ما يكون لأنه يمكن ان يحصل على أرباح عالية وهي متوفرة على ضوء هذه المعلومات في شركات قطاع التامين التي بلغت ٤٪.

كما ان نسبة القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية التي اظهرتها بيانات السوق المالي كانت ١,٨ مرة لدى البنوك والشركات المالية، ٢,٣ مرة في طاع التامين و٢,٤ مرة في قطاع الخدمات و١,٩ في قطاع الصناعة و١,٩ في السوق النظامي و١,٩ في السوقين النظامي والموازي.

وفيما يتعلق بمؤشر نسبة القيمة السوقية إلى صافي الارباح فقد اظهرت هذه البيانات انها كانت لدى قطاع البنوك ١٣,٤ مرة وقطاع التامين ١٧,٢ مرة وقطاع الخدمات ٢٨,٢ مرة وقطاع الصناعة ١٤,٩ مرة وهذا يدل على أن الأسعار ارتفعت بشكل أعلى من صافي الأرباح بعد الضرائب اكثر ما يكون في قطاع الخدمات

إن هذه المؤشرات والبيانات والمعلومات التي اصبحت في متناول المستثمرين قدمها سوق عمان المالي لهم كي تساعدهم في اتخاذ قراراتهم الاستثمارية على ضوء وقائع وأوضاع الشركات المالية بعيدا عن التكهن وعدم الدخول في مضاربات في أسعار الأسهم قد لا تفيد الشركات والسوق والاقتصاد الأردني بل تحمل عوامل عكسية وسلبية عليهم وعلى الاقتصاد الأردني.



أسبوعية سوق العملات العالمية

حنا ابو عيطة - قبرص

■ تابع الدولار الامريكي ارتفاعه بقوة مقابل معظم عملات العالم الرئيسة تباعا لصدور ارقام اقتصاديه افضل من المتوقع في الولايات المتحده، اضافه الى اعلان البنك المركزي الالماني عن تخفيض نسبة لومبارد بمقدار ٠,٥٪ ونسبة الخصم بمعدل ٠,٢٥٪. فقد صرح مدير البنك، هيلموت شليزنجر يوم الاربعاء الماضي، ان توقعات تباطؤ النمو الاقتصادي الالماني قد ادى الى تخفيض نسبة الفوائد الرئيسة في المانيا و واورد دلائل على ان الاقتصاد سوف يتباطأ هذا العام مشيراً الى ان هبوط اجمالي الانتاج الداخلي كان واضحا في الفصلين الاخيرين من السنه الماضيه وقد لعب دورا كبيرا في اتخاذ قرار تخفيض نسب الفوائد الرئيسه في المانيا.

صباح يوم الخميس الماضي، اعلنت وزارة الاقتصاد الالمانية ان طلبات المصانع في المانيا الغربية قد استمرت في الهبوط في شهر كانون اول، حيث انخفضت بنسبة ٣,٦٪ من حيث الكمية و ٠,٤٪ من حيث النوعية، مقارنة بشهر تشرين ثاني الماضي.

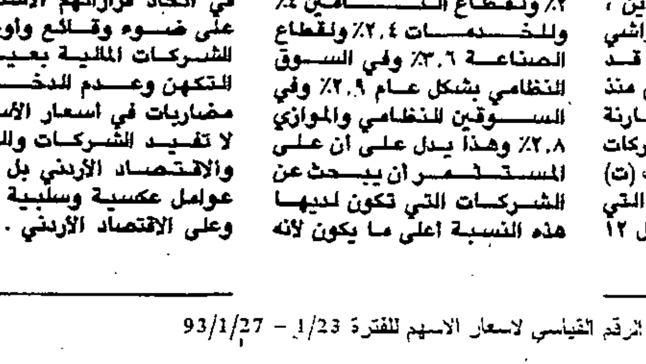
اما في الولايات المتحدة، فقد اعلنت دائرة التجارة يوم الثلاثاء الماضي ان المؤشرات الرائجة لشهر كانون اول قد ارتفعت بنسبة ١,٩٪، وكانت افضل من المتوقع، بل الاعلى منذ شهر نيسان لعام ١٩٨٣. اضافة لذلك، فقد زادت طلبات المصانع بنسبة ٣,٥٪، وكانت ايضا افضل من المتوقع والاعلى منذ شهر تموز لعام ١٩٩١ عندما سجلت ارتفاعاً بنسبة ٦,٧٪.

في اليابان، اوضح محافظ بنك اليابان ياسوشي مينو يوم الخميس الماضي، انه يامل ان يساهم تخفيض نسبة الخصم في تخفيض نسبة الفوائد الرئيسة بمعدل ٠,٧٥٪ لتصل الى ٢,٥٪ سنويا، ويعتبر هذا التخفيض السادس على التوالي منذ شهر تموز لعام ١٩٩١ عندما كانت النسبة ٦٪.

اقفل سعر الدولار الامريكي مساء يوم الجمعة الماضية على ١,٦٥٥٥ مارك الماني و ١٢٤,٣٠ ين ياباني مقابل ١,٦١١٠ او ١٢٤,٥٠ قبل اسبوع من ذلك، كما اقفل الجنيه الاسترليني على سعر ١,٤٤٦٠ دولار امريكي و ٢,٣٩٤٠ مارك الماني مقابل ١,٤٨٦٠ و ٢,٣٩٣٠.

في المملكة المتحدة اعلن بنك انجلترا يوم الثلاثاء الماضي، عن تخفيض نسبة الفائدة بمقدار ١٠٠ نقطة اساسية لتصل الى ٦٪ وعلى اثر هذا الاعلان، انخفض الجنيه الاسترليني بمقدار ٤ فينيغ مقابل المارك الالماني و٢ سنت مقابل الدولار الامريكي.

مؤشر اسعار الذهب



المعادن الثمينة (دولار - اونصة)

المعدن	١/٢٩	١/٢٨	١٩٩٣ أعلى سعر	١٩٩٣ ادنى سعر
ذهب	٣٣٠,٥٠	٣٣٠,١٥	٣٨٧,٧٥	٣٣٧,٥٠
فضة	٣,٧٢	٣,٦٩	٥,٣٨	٣,٤٥
بلاتين	٣٦٤,٥٠	٣٦٢,٥٠	٥٢٣	٣٣٥

(*) اقفال لندن الساعة ٣ بعد الظهر

المعادن بالطن

المعدن / السعر	١/٢٩	١/٢٨	١/٢٧	١/٢٦	١/٢٥
	١٩٩٣ (تسليم فوري)				
نحاس (جنيه)	١٤٨٢	١٤٩٠,٥	١٤٧٥,٥	١٤٥٣,٥	١٤٣٥,٥
الومنيوم (دولار)	١٢٠٤	١٢٠٤,٥	١١٩٣,٥	١١٨٨	١١٩٠,٥
زنك (دولار)	١١٠٩,٥	١٠٩٦,٥	١٠٥٣,٥	١٠٥٧	١٠٥٣,٥
نيكل (دولار)	٥٨٢٠	٥٨٤٠	٥٨٠٦	٥٨٠١	٥٧٣٥

النفط (دولار - برميل)

الخام	١/٢٩	١/٢٨	١/٢٧	١/٢٦	١/٢٥
	١٩٩٣				
دبي	١٦,١٥	١٥,٧٥	١٥,٦٠	١٥,٧٥	١٥,٥٠
مزيج برنت	١٨,٥٠	١٨,١٠	١٧,٩٥	١٨,٠٥	١٧,٨٠
غرب تكساس	٢٠,٢٥	١٩,٧٠	١٩,٦٠	١٩,٧٠	١٩,٣٥

السلع بالطن

السلعة / السعر	١٩٩٣ ١/٢٩	١٩٩٣ السابق	تسليم
سكر (جنيه)	١٩٦	١٩٧	آب
بن (دولار)	٨٧٧	٨٧٧	آذار
كاكاو (جنيه)	٧٠٣	٧٠٨	آذار
قمح (جنيه)	١٣٨	١٣٧	آذار
شعير (جنيه)	١٣٥	١٣٤	آذار
صويا (جنيه)	١٥٧	١٥٥	شباط
بطاطا (جنيه)	٥٤	٥٤	نيسان

ارتفاع أسعار صرف الدولار

إعداد: ناصر الجندي

■ واصلت اسعار صرف الدولار الارتفاع منذ بداية الاسبوع الماضي في الاسواق المالية العالمية ويعزى ذلك لنشاط ملحوظ في فاعليات الاقتصاد الامريكي كما تشير اليه معظم المؤشرات الاقتصادية الصادرة مؤخرا من جهة ومن جهة اخرى تخفيض معظم اسعار الفوائد على العملات الاوروبية، ففي خلال الاسبوع الماضي تم تخفيض سعر العملة الايرلندية بنسبة ١٠٪ رسميا وكذلك تم تخفيض سعر الفائدة على الجنيه الاسترليني بنسبة ١٪ ولتصبح ٦٪ وكذلك تم تخفيض اسعار الفائدة على كل من اللير الايطالي والين الياباني، وفي يوم الخميس الماضي وبعد اجتماع مجلس ادارة البوندسبنك تمخض اجتماعهم عن تخفيض في اسعار الفائدة بنسبة ٠,٢٥٪ وبالرغم من ان نسبة التخفيض ضئيلة الا انها وجدت ترحيبا اوروبيا وامريكيا ولا سيما ان المارك العملة الاقوى والاعلى فائدة بين كافة العملات الاوروبية الاخرى، الامر الذي سيعطي استقرارا لآلية الصرف للوحدة الاوروبية (EMS) ويعمل على تسهيل الاقتراض وانعاش الاقتصاد العالمي المتباطئ ومما يجدر ذكره تواصل ارتفاع مؤشرات اسواق الاسهم الامريكية واليابانية وذلك انعكاسا لنشاط حقيقي في اقتصاد البلدين.

ومن الناحية الفنية TE-CHINCAL فإن حواجز الدعم لاسعا ر الدولار هي كما يلي:

١,٦٥٧٠، ١,٥٦١، ١,٦٤٦٠، ١,٦٣٨٠، ١,٦٣٣٠ مارك.

وان حواجز المقاومة لاسعار الدولار هي كما يلي:

١,٦٦٧٠، ١,٦٧١٠، ١,٦٧٤٠، ١,٦٨١٠، ١,٦٨٧٥، ١,٧٢٣٠ مارك.

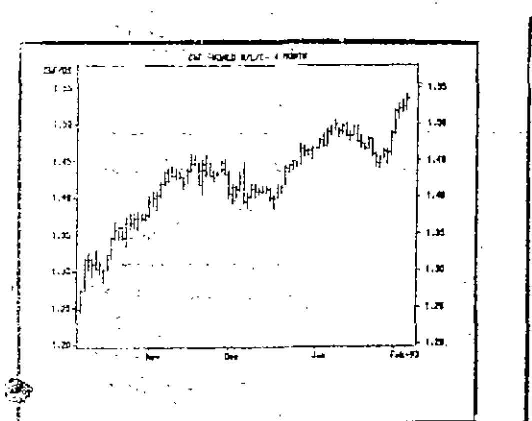
ويرى الدولار مرتفعا اذا ما استطاع اختراق حاجز المقاومة ١,٧٦٠٠ مارك، الا ان هاجس تخفيض الفائدة على الدولار عاد من جديد يرفرف في اجواء الاسواق المالية الامر الذي سيبقي فارق الفائدة ما بين العملات الاوروبية والدولار فرقا شاسعا، وبالتالي من المتوقع ان تنخفض اسعار الدولار مجددا.

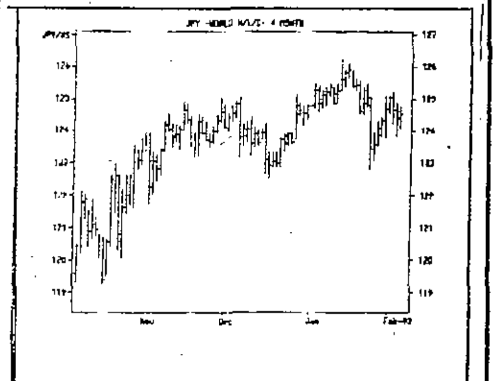
DATE	BUY	SELL
23-Jan	0.686	0.688
24-Jan	0.686	0.688
25-Jan	0.686	0.688
26-Jan	0.684	0.686
27-Jan	0.685	0.687
28-Jan	0.686	0.687
30-Jan	0.688	0.69
31-Jan	0.688	0.69
01-Feb	0.69	0.692
02-Feb	0.69	0.692
03-Feb	0.69	0.692
04-Feb	0.691	0.693
06-Feb	0.692	0.694

REUTER WORLD CROSS RATES

	DEM	GBP	JPY	CHF	FRF
DEM	*	0.4164/70	74.95/06	0.7231/43	3.3785/25
GBP	2.3983/14	*	179.87/14	2.2153/83	8.1008/137
JPY	1.3323/41	0.5551/60	*	1.2306/24	4.5078/55
CHF	1.0819/33	0.4508/14	81.14/26	*	3.6595/51
FRF	0.2956/60	0.1232/34	22.15/18	0.2728/33	*

RATES AT CLOSE FRI





WORLD BOURSES London was the star this week, as investors cheered an unexpected cut in interest rates. It rose 3.6% over the week, leaving it just 0.9% below its all-time high. New York gained 1.3%, Tokyo lost 1.8% and Frankfurt fell 0.2%.

Stock price indices

	Jan 26th	1992/93 high	1992/93 low	% change on one week	one year	record high	Dec 31st 1991 in local currency	Dec 31st 1991 in $ terms
Australia	1529.2	1684.5	1357.2	+ 0.7	− 5.9	−33.7	− 7.4	−17.6
Belgium	1178.3	1235.4	1046.1	+ 2.8	− 0.5	− 4.6	+ 7.9	+ 3.9
Canada	3312.8	3666.0	3195.4	+ 0.8	− 8.6	−19.5	− 5.7	−14.2
France	475.6	555.9	441.7	− 0.9	− 5.6	−15.8	− 0.2	− 3.0
Germany	1576.2	1811.6	1420.3	− 0.2	− 6.4	−19.9	− 0.1	− 3.9
Holland	200.4	215.5	189.7	nil	− 1.1	− 7.0	+ 4.7	+ 0.9
Hong Kong	5923.7	6447.1	4301.8	+ 0.4	+ 29.2	− 8.1	+37.8	+38.7
Italy	473.1	551.6	354.9	− 3.0	− 13.2	−47.9	− 6.8	−26.3
Japan	16492.6	23801.2	14309.4	− 1.8	− 22.9	−57.6	−28.2	−27.5
Singapore	1605.3	1605.3	1311.0	+ 2.1	+ 4.4	− 0.1	+ 7.7	+ 7.3
South Africa	4507.8	4689.0	3936.0	− 0.7	+ 1.8	− 3.9	+ 8.1	−28.4†
Spain	233.2	266.5	179.5	+ 1.6	− 8.6	−29.1	− 5.3	−18.1
Sweden	896.2	1014.5	639.0	− 4.1	− 8.9	−34.7	− 2.3	−23.5
Switzerland	2084.3	2127.9	1670.1	+ 1.0	+ 17.9	− 2.0	+24.8	+16.3
UK	2835.7	2861.5	2281.0	+ 3.6	+ 11.1	− 0.9	+13.7	− 6.5
USA	3299.0	3413.2	3136.6	+ 1.3	+ 0.8	− 3.3	+ 4.1	+ 4.1
World‡	498.7	542.1	467.5	+ 1.0	− 4.6	−12.7	− 6.5	− 6.5

‡ Morgan Stanley Capital International. † Converted at financial rate.

MONEY AND INTEREST RATES Britain's government cut its minimum lending rate by one percentage point to 6%, the lowest rate since 1977. In the year to December, Britain's broad-money measure, M3, grew 3.7%, Japan's fell 0.4% and Germany's increased 8.8%.

	money supply‡ % rise on year ago narrow (M1)	broad	interest rates % p.a. (January 26th 1993) money market overnight	money market 3 months	commercial banks prime lending	commercial banks deposits 3 months	bond yields gov't long-term	bond yields corporate	eurocurrency deposits 3 months	eurocurrency bonds
Australia	+21.5	+ 7.8 Nov	5.70	5.62	10.00	5.62	8.76	9.72	5.69	na
Belgium	+ 5.2	+ 9.1 Aug	8.40	8.31	11.75	8.30	7.63	7.64	8.19	7.57
Canada	+ 6.8	+ 7.9 Dec	6.13	6.54	6.75	6.50	8.73	9.85	6.56	9.00
France	− 0.2	+ 6.1 Nov	12.13	11.94	10.00	11.75	7.85	8.38	12.00	8.15
Germany	+11.7	+ 8.8 Dec	8.65	8.50	11.00	7.74	7.11	7.09	8.44	6.79
Holland	+ 8.0	+ 7.4* Nov	8.47	8.10	10.50	8.10	7.13	7.96	8.06	6.93
Italy	+ 3.0	+ 6.1 Nov	12.13	12.25	13.63	na	11.47	12.03	11.94	11.14
Japan	+ 1.2	− 0.4 Dec	3.81	3.61	4.50	3.43	4.33	5.29	3.53	4.54
Spain	− 1.5	+ 5.4 Dec	13.60	13.69	14.00	8.00	11.82	12.61	13.75	11.94
Sweden	na	+ 3.4 Dec	10.50	9.99	12.50	10.35	9.94	11.78	10.38	9.42
Switzerland	+ 1.7	+ 2.4 Oct	5.50	5.75	7.50	5.25	5.39	5.73	5.50	5.23
UK	+ 3.0	+ 3.7 Dec	7.06	6.69	7.00	6.19	8.68	10.01	6.25	7.51
USA	+14.1	+ 0.1 Dec	2.96	3.19	6.00	3.14	7.25	8.03	3.25	6.09

Other key rates in London: 3-mth Treasury bills 5.4%, 7-day interbank 7.0%, clearing banks' 7-day notice 4.0%. Eurodollar rates (LIBOR): 3 mths 3.3%, 6 mths 3.4%.

أسعار صرف بعض العملات العربية

العملة	الدولار الاميركي	الجنيه الاسترليني	المارك الالماني	الين الياباني	الفرنك الفرنسي	الفرنك السويسري
الدينار الكويتي	,٣٠٤٣	,٤٥٧٠	٥,٢٣٦	٤٠٩,٦	١٧,٧٢	٤,٨٣٩
الريال السعودي	٣,٧٥	٥,٦٣٠	,٤٢٥٠	٣٣,٢٥	١,٤٣٨	,٣٩٢٠
درهم الامارات	٣,٦٧	٥,٥١٠	,٤٣٤٢	٣٣,٩٧	١,٤٦٩	,٤٠٠٥
الدينار البحريني	,٣٧٧	,٥٦٦٠	٤,٢٢٧	٣٣٠,٧	١٤,٣٠	٣,٨٩٩
الريال العماني	,٣٨٤	,٥٧٦٥	٤,١٥٠	٣٢٤,٧	١٤,٠٤	٣,٨٢٨
الريال القطري	٣,٦٤	٥,٤٦٥	,٤٣٧٨	٣٤,٢٥	١,٤٨١	,٤٠٣٨
الليرة اللبنانية	١٨٢٥	٢٧٤٠,٢	١١٤٥,٠	١٤,٦٣	٣٣٨,٣	١٢٤١,٤
الجنيه المصري	٣,٣٤١	٥,٠١٦	,٤٧٧٠	٣٧,٣٢	١,٦١٤	,٤٣٩٩
الدينار العراقي	,٣١١٥	,٤٦٧٧	٥,١١٦	٤٠٠,٣	١٧,٣١	٤,٧١٩

* اسعار صرف الدولار و الجنية الاسترليني تشير الى قيمة كل منهما في مقابل العملة العربية المحددة، والعكس صحيح بالنسبة للعملات الاجنبية الاخرى.

النشرة الرسمية لاسعار صرف العملات الاجنبية الرئيسية الصادرة عن البنك المركزي

العملة	شراء	بيع	العملة	شراء	بيع
الدولار الامريكي	٠.٦٩٢	٠.٦٩٤	الين الياباني	٠.٠٥٦٢	٠.٠٥٥٩٠
الجنيه الإسترليني	١.٠٠١٧	١.٠٠٦٧	الجلدر الهولندي	٠.٣٧٠٧	٠.٣٧٣٦
المارك الألماني	٠.٤١٧٦	٠.٤١٩٢	الكرونا السويدية	٠.٠٩٢٩	٠.٠٩٣٤
الفرنك السويسري	٠.٤٥١٢	٠.٤٥٣٥	اللير الإيطالي*	٠.٠٤٥٢	٠.٠٤٥٤
الفرنك الفرنسي	٠.١٣٣٣	٠.١٣٣٩	الفرنك البلجيكي	٠.٢٠٢٢	٠.٠٢٠٢٢

أسعار الفائدة الأوروبية على العملات الدولية الرئيسة

العملة	٧ أيام من	٧ أيام الى	شهر من	شهر الى	ثلاثة اشهر من	ثلاثة اشهر الى	ستة اشهر من	ستة اشهر الى	سنة من	سنة الى
الدولار الاميركي	٢,٩٣٧	٣,٠٦٢	٣	٣,١٢٥	٣,١٢٥	٣,٢٥	٣,١٨٧	٣,٣١٢	٣,٥٦٢	٣,٦٨٧
الجنيه الاسترليني	٦,٣٧٥	٦,٥٠	٦,٣٧٥	٦,٥٠	٦,٢٥	٦,٣٧٥	٦	٦,١٢٥	٥,٩٣٧	٦,٠٦٢
الين الياباني	٣,٨١٢	٣,٩٣٧	٣,٥٦٢	٣,٦٨٧	٣,٥٠	٣,٦٢٥	٣,٣٧٥	٣,٥٠	٣,٣١٢	٣,٤٣٧
المارك الالماني	٨,٦٢٥	٨,٧٥	٨,٥٦٢	٨,٦٨٧	٨,٤٣٧	٨,٥٦٢	٨	٨,١٢٥	٧,٥٠	٧,٦٢٥

بنك الاسكان يعرض استراتيجيته للأعوام المقبلة

زهير خوري: الأولوية للمشاريع الاسكانية لذوي الدخل المتوسط والمتدني

الاسواق

■ عرضت خلال المؤتمر السنوي لمدراء دوائر وفروع بنك الاسكان في المملكة الذي عقد برئاسة السيد/ زهير خوري رئيس مجلس الادارة مدير عام بنك الاسكان، ثلاث اوراق عمل رئيسة تتعلق باستراتيجية البنك للاعوام المقبلة والمؤشرات الرئيسة في الاقتصاد المحلي ذات العلاقة بنشاطات البنك الى جانب مناقشة العناصر الرئيسة لستراتيجية وبرامج العمل المختلفة لتحقيق الاهداف التي تركزت على تفعيل دور البنك في خدمة الوطن والمواطن .

كما ناقشت الورقة الثانية قرارات لجنة بال ، وتاثيرها على التواجد المصرفي العربي في السوق الدولية ، بما في ذلك التحديات التي تواجه المصارف العربية نتيجة تطبيق هذه القرارات ابتداء من عام ١٩٩٣ .

ونوقشت خلال هذا المؤتمر ايضا ورقة ثالثة تضمنت التوجه الاستثماري خلال عام ١٩٩٣ بشكل عام ، وادوات الاستثمار المختلفة التي تمكن البنك من اداء دوره في عملية التنمية الوطنية الشاملة .

وقد تحدث السيد زهير الخوري رئيس مجلس الادارة المدير العام خلال هذا المؤتمر ، مؤكدا على المدراء الاستمرار في تطبيق السياسات المختلفة التي تضمن للبنك دورا فاعلا في تنشيط الاقتصاد الوطني وخاصة تدعيم مساهمة البنك في المشاريع التنموية المختلفة مع التركيز في المقام الاول على الاستمرار في دعم تمويل البناء السكني وذلك لمواجهة الاحتياجات السكنية المتزايدة للمواطنين ، وخاصة فئة ذوي الدخل المتوسط والمتدني ، واشار بهذا الصدد الى وجوب اعطاء الاولوية للمشاريع السكنية التي تستفيد منها هذه الفئة من المواطنين سواء من خلال التمويل الفردي او تمويل المشاريع السكنية الجماعية التي تنفذها مؤسسة الاسكان والتطوير الحضري والجمعيات السكنية او المشاريع التي ينفذها المستثمرون العقاريون في اسكانات ذوي الدخل المنخفض .

وتحدث السيد زهير الخوري عن التوجه المستقبلي لنشاط البنك ، فقال انه وفي الوقت الذي سوف يستمر البنك في تمويل المشاريع السكنية ، فإنه قد بدأ في التوجه نحو تقديم خدمات مصرفية تمهيدا لتقديم الخدمة المصرفية الكاملة للعملاء المتعاملين مع البنك .

ودعا السيد زهير الخوري المدراء الى وجوب اطلاق عنان الطاقات الشابة المبدعة وتفعيل العمل والفكر الابداعي لدى مختلف فئات المواطنين وقال لا بد من تفعيل المشاركة الواسعة في اتخاذ القرارات وصياغة السياسات لان تفاعل الاراء يفرز دوما الافضل لما فيه صالح البنك وصالح الموظف معا باعتبار الموظف جزءا لا يتجزأ من هذه المؤسسة الوطنية فالمشاركة الواسعة في الاراء من شانها ان تبلور قاعدة خصبة عريضة تمثل كافة الافكار والاتجاهات الايجابية للتطوير الاداري .

وحول انجازات بنك الاسكان التي تحققت خلال عام ١٩٩٢ ، اشار تقرير صادر عن البنك بان عام ١٩٩٢ شهد معدلات نمو مميزة في مختلف مجالات النشاط الاقراضي والمصرفي ، ففي مجال النشاط العمراني حقق البنك اكبر زيادة في مبالغ القروض والتسهيلات التي منحها خلال عام واحد وذلك تلبية للاحتياجات المتزايدة على تمويل المباني السكنية وذلك نتيجة مباشرة للنهضة العمرانية التي شهدته المملكة منذ منتصف عام ١٩٩١ ، وقد بلغ مجموع قيمة القروض والتسهيلات الائتمانية التي منحها البنك للغايات الاسكانية والانمائية حوالي ١٥٠ مليون دينار خلال عام ١٩٩٢ ، وهذه اكبر زيادة يحققها البنك في مبالغ القروض السكنية والانمائية التي منحها البنك منذ تاسيسه وحتى نهاية عام ١٩٩٢ بلغت حوالي مليار وثلاثمائة مليون دينار ، كما بلغ عدد الوحدات السكنية التي مولها بنك الاسكان منذ تاسيسه اكثر من مئة الف وحدة سكنية منتشرة في المدينة والقرية والريف مساحتها ١٤ مليون متر مربع .

ومن جانب اخر حقق البنك معدلات نمو وتقدم في مجال الموجودات اذ قاربت موجودات البنك المليار دينار اردني اذ وصلت الى ٩٨٨ مليون دينار اي بزيادة قدرها (١٦٦,٥) مليون دينار ونسبتها ٢٠٪ عما كانت عليه في نهاية عام ١٩٩١ .



البنك يتجه لتقديم الخدمة البنكية الكاملة لعملاء البنك

الإسكان يحتل المرتبة الأولى من حيث عدد فروعه داخل الجهاز المصرفي

ومركز الكمبيوتر سيربط كافة فروع البنك الـ ١٠٦ في كافة انحاء المملكة

الودائع ٨٤١ مليون دينار عام ٩٢ والمدخرات العائلية ٢٥٢ مليون دينار

دعم اسكانات ذوي الدخل المنخفض

لقد اولى البنك اهتماما متزايدا بمشاريع اسكان ذوي الدخل المتدني والمتوسط وقام خلال عام ١٩٩٢ بتمويل انشاء عدة مشاريع اسكانية بما فيها المشاريع التي تنفذها المؤسسة العامة للاسكان والتطوير الحضري ، وهي مشاريع موجهة لذوي الدخل المتدني ، واستمر البنك كذلك بمنح القروض الموجهة لذوي الدخل المتدني والمتوسط بمن فيهم المنتفعين من مشاريع المؤسسة العامة للاسكان والتطوير الحضري باسعار فائدة مدعومة وبشروط ميسرة واسهاما من للبنك في تمكين ذوي الدخل المتدني والمتوسط من امتلاك المسكن المناسب الذي يتلاءم ومقدرتهم المالية على الدفع وبناء على توجيهات جلالة الملك الحسين فقد قام البنك خلال عام ١٩٩٢ بتخفيض سعر الفائدة الذي يتقاضاها على القروض الممنوحة لذوي الدخل المتدني والمتوسط ليصبح ٧٪ سنويا .

دعم المشاريع الحرفية الانتاجية :

وتجسيدا لدور البنك في تشجيع الاستثمار وتوفير التمويل الانمائي للمستثمرين للمساهمة في تحريك عجلة الاقتصاد الوطني استمر البنك في تقديم القروض لمشاريع الحرفيين وصغار المستثمرين بهدف انشاء مشاريع جديدة وتعزيز القدرة الانتاجية الوطنية وفيما يتعلق بمساهمة البنك بدعم المشاريع الانمائية للهيئات والمؤسسات العامة والخاصة منح البنك خلال عام ١٩٩٢ قروضا للغايات الانمائية بلغ مجموعها حوالي ١٤ مليون دينار .

حشد الودائع والمدخرات:

وفيما يتعلق بحشد المدخرات والودائع بمختلف انواعها ومصادرها تمكن البنك من زيادة حصته من سوق الودائع من السوق المصرفي وحقق زيادة كبيرة في حجم الودائع لديه حيث ارتفع رصيد الودائع لدى البنك ليصل الى حوالي ٨٤١ مليون دينار اي بزيادة مقدارها ١٨٧ مليون دينار عما كان عليه في نهاية عام ١٩٩١ وجاء في التقرير ان سبب هذا النمو المتميز يرجع الى تزايد ثقة الجمهور الاردني مؤسسات وافردا بالبنك علاوة على تنوع وتطور الخدمات التي يقدمها لعملائه وكفاءة اساليب حشد المدخرات ، وفيما يتعلق من زيادة ارصدة التوفير تصل الى ٢٥٢ مليون دينار في نهاية ١٩٩٢ وذلك نتيجة للحوافز التشجيعية التي منحها البنك للمدخرات .

بنك الإسكان توجه نحو الخدمة الشاملة للعملاء :

بهدف الوصول الى تقديم الخدمة الشاملة للعملاء المتعاملين مع البنك فقد بدأ البنك بمنح التسهيلات غير المباشرة للعملاء وذلك من خلال تقديم خدمات فتح الاعتمادات المستندية واصدار الكفالات والحوالات المالية والشيكات السياحية وخدمات الصرافة وتبديل العملات وفق تعليمات البنك المركزي .

كما باشر البنك ولاول مرة اصدار بطاقات الائتمان بعد اعتماده كمصدر لبطاقات الفيزا من قبل مجموعة المؤسسات المتخصصة في اصدار بطاقات الائتمان .

وتمكينا للبنك من تقديم خدماته بكفاءة واداء متميز لتمويل التجارة الخارجية تم توسيع شبكة مراسلية الى البنوك والمؤسسات المالية في الخارج حيث بلغ عدد مراسليه في نهاية ١٩٩٢ حوالي ٢٢٦ بنكا مراسلا في مختلف انحاء العالم الامر الذي يساعد البنك على تقديم خدمة مميزة لعملائه ليمكنهم من انجاز اعمالهم المصرفية بسرعة وسهولة .

نقلة نوعية تقنية :

مع آفاق التسعينات وما يشهده هذا العقد من ثورة تكنولوجية في عالم المصارف حرص البنك على تطوير التكنولوجيا المصرفية المتقدمة الى مختلف انشطة عمله من خلال فروعه التي تجاوزت ١٠٦ فروع والتي سيتم ربطها ربطا شبكيا خلال فترة زمنية محددة بهدف ايجاد قاعدة معلوماتية مصرفية وادارية تساعد في اتخاذ القرار السليم الرشيد كما تمكنه من مواجهة تحديات السوق المصرفي مستقبلا وتمكين البنك من تقديم خدماته للعملاء باداء وكفاءة مصرفية متميزة ، وقد شهد عام ١٩٩٢ خطوات أولى كبيرة نحو تاسيس مركز كمبيوتر يربط مستقبلا كافة فروع البنك المنتشرة في كافة انحاء المملكة .

البنك رقم (١) :

واوضح التقرير ان البنك قام خلال عام ١٩٩٢ بافتتاح خمس[...] فروع جديدة في منطقة البار[...] في اربد ، ومنطقة بني كنانة ، [...] السماق في عمان ونيبان [...] ساديا ، وفرع حي معصوم [...] الزرقاء وقد تم افتتاح ه[...] الفروع في اطار سياسة الانتش[ار] الجغرافي التي تستهدف ايص[ال] خدماته المصرفية والاقراضية [...] مختلف التجمعات السكنية [...] المملكة ، كما سيتم خلال ه[ذا] العام افتتاح مزيد من الفروع [...] مناطق مختلفة في المدن الرئيسـ[ية] والقرية والبادية وبذلك فإن ب[نك] الاسكان يحتل المرتبة الاولى [...] حيث عدد فروعه داخل الجه[از] المصرفي .

مركز تدريب مصرفي عربي :

وفي اطار عملية التطو[ير] الاداري استمر البنك في تطو[ير] وتحديث وتاهيل خبرات ومهار[ات] العاملين بهدف رفع كفاءت[هم] وانتاجيتهم وقد وفر البنك خ[لال] عام ١٩٩٢ ، ما مجموعه ٨٢[...] فرصة تدريبية للموظفين [في] مختلف الاقسام والمستو[يات] الادارية ، وقد غطت الد[...] مختلف جوانب العمل المصر[في] والمالي والاداري ، كما اوفد [...] عددا من موظفيه في [...] شملت تخصصات مختلفة [...] الى درجة الماجستير في [...] المصرفية ونتيجة التطو[ر] [...] تم في مركز التدريب ، فق[...] بعض المؤسسات [...] والعربية خلال عام ٩٢ [...] من موظفيها للالتحاق ب[...] التدريبية التي يعقد[ها] [...] التدريبي التابع للبنك [...] البنك من هذه الخطوة [...] العلاقة ما بين [...] المؤسسات المصرفية [...] والخارجية .

تشكيل جمعية التأهيل والرعاية الخيرية للعائدين من الكويت والمقيمين

محمد عياش ملحم : التدريب واعادة التأهيل وايجاد الاعمال والرعاية للعائدين والمقيمين من أهداف الجمعية

على القطاع الخاص المساهمة في تحمل مسؤولية المحتاجين حتى لا تثقل الأعباء على الدولة

الاسواق

■ افاد السيد المحامي محمد عياش ملحم - رئيس جمعية التاهيل والرعاية الخيرية - انه من نشوب ازمة الخليج وبسبب توقف العمل في الكويت عاد الكثيرون من الأردنيين الذين كانوا يعملون في الكويت إلى الأردن مشيرا أن العدد الذي كان في الكويت يقدر بـ ٣٥٠ الف شخص في نهاية عقد الثمانينات . واضاف انه لم يكن بوسع الذين غادروا الكويت بعد ٩٠/٨/٢ ان ياخذوا ممتلكاتهم ومدخراتهم ، وان ٤٠٪ منهم لم يكن لديهم في الأردن سكن سواء ملكا او بالأجرة . وأن هذا النزوح من محيط إلى محيط آخر سبب مشكلات للأردن من اهمها مشكلة البطالة التي تفاقمت على ضوء ذلك واصبحت الزيادة السكانية على ضوء النزوح حوالي ١٢٪ حيث اضطر الأردن إلى تحمل أعباء الخدمات الإضافية من مدارس ومستشفيات .. الخ التي ترتبت على ذلك .

واشار السيد ملحم انه على ضوء هذا الوضع فقد رأت مجموعة من القادمين من الكويت ضرورة تشكيل لجنة اغاثة والتي شكلت من ١١ شخصا ، ٧ من العائدين ، و٤ من اللجنة التنفيذية لاتحاد الجمعيات الخيرة التي كنا نعمل في ظلها ومن خلالها ، واوضح السيد ملحم انَّ المهمة الأولى كانت جمع تبرعات وإعانات من اتحاد الجمعيات الخيرية وبعض البنوك وشركات التامين والأفراد لتقديمها إلى المحتاجين ، وان هذه التبرعات والإعانات كانت اقل بكثير من المتطلبات .

ورغم هذا فقد تم مساعدة حوالي ٢٠٠٠ عائلة محتاجة معظمها من عمان والزرقاء . واضاف ان الحاجات والمتطلبات ازدادت على ضوء قدوم ٨٠٪ من الفلسطينيين والأردنيين من الكويت إلى الأردن وذهاب ١٠٪ إلى الضفة علما ان ١٠٪ فقط هم الباقون في الكويت .

وافاد السيد ملحم انه تبين ان ٣٥٪ من هؤلاء القادمين من الكويت لم يكن لديهم اي رصيد او مدخرات وهم من صغار الموظفين والعمال والجدد الذين كانوا في الكويت ، وان ٨٥٪ من العائدين لم يجدوا عملا خلال السنة الاولى وبعد مضي اكثر من سنتين تبين ان نسبة الـ ٣٥٪ وهم المحتاجون إلى مساعدة ازدادت إلى اكثر من ذلك ويرجع ذلك إلى ان قسما منهم عمل مشاريع غير ناجحة او دفع جمركا على السيارات او نتيجة ازدياد نفقات المعيشة .

واشار السيد ملحم انه تم تشكيل جمعية التاهيل والرعاية الخيرية على ضوء هذا الموضوع حيث تم تسجيلها في وزارة التنمية الإجتماعية وعقدت اجتماعها التاسيسي في العشرين من الشهر الماضي وانتخاب الهيئة الادارية الأول لمدة سنتين وتم انتخاب المحامي محمد عياش ملحم رئيسا للجمعية والسيد حمدي غنيم نائبا للرئيس والسيد توفيق أبوبكر امينا للسر والسيد فيصل الرافعي امينا للصندوق وتقدم السيد طلال ابوغزالة مشكورا لتدقيق الحسابات .

● السيد محمد ملحم وحديث الزميل علي اسعد

قدمنا مساعدة لحوالي ٢٠٠٠ عائلة محتاجة معظمها من عمان والزرقاء

واضاف السيد ملحم أن تشكيل الجمعية من أجل القيام بهدفين للوافدين والمقيمين في الأردن على حد سواء . *الهدف الأول* التدريب واعادة التاهيل والعمل على ايجاد أعمال او الحصول على قروض من بنك الإنماء أو صندوق للتشغيل ليتمكن هؤلاء من إنشاء مؤسسات او اعمالا تدر عليهم دخلا وتغنيهم عن السؤال او طلب الإغاثة . حيث كان مطلب الجهات المتبرعة وخصوصا اتحاد الجمعيات الخيرية ومؤسسة التعاون الخيرية هو *القيام بهذا الهدف* . اما الهدف الثاني والأقل شانا وامكانية هو الرعاية التي لا بد منها في حالات طارئة او ملحة ولكنها محدودة .

واكد السيد ملحم ان عملنا هذا يرمي إلى دعم مجهودات الدولة في هذه المجالات ، ودعا القطاع الخاص المباشرة في تحمل مسؤولية المحتاجين من اهلنا حتى لا تثقل الأعباء على الحكومة .

وفي نهاية حديثه اشار السيد ملحم ان الاجتماع الثاني للهيئة الادارية عقد في السابع والعشرين الشهر الماضي وتم تشكيل اللجان الإعلامية والمالية والعضوية والمحافظات والتاهيل والتدريب والإجتماعية من أجل ان تباشر اعمالها لخدمة أبناء الوطن ، كما تقرر تعيين السيد صادق مثقال الصادق مديرا للجمعية .

التقرير السنوي للمؤسسة العربية المصرفية :

حكومات عربية تدرس بيع شركات الطيران للقطاع الخاص

انعاش السياحة خلال عام ٩٢ أهم تطور في كافة القطاعات الاقتصادية

الأسواق

■ اصبحت المؤسسات المملوكة للدولة في عدد من الدول العربية هدفا متزايدا لبرامج التخصيص (البيع للقطاع الخاص) بغرض تحسين الكفاءة الاقتصادية وجوانب المنافسة ، وتضمنت الشركات العامة التي عرضت للبيع للقطاع الخاص في عام ١٩٩٢ فنادق ومنشآت سياحية وصناعات نسيجية وغذائية . وفي الوقت ذاته اعتبر تخصيص المؤسسات العامة الكبرى والجيدة التمويل صعبا نظرا لمحدودية الأسواق المالية في المنطقة وحداثة عهدها بالتعامل في الأسهم والأوراق المالية ، ومع ذلك فإن بعض الحكومات تدرس بيع أجزاء هذه المؤسسات العامة الكبيرة مثل شركات الخطوط الجوية .

التقرير الاقتصادي الصادر عن المؤسسة العربية المصرفية الذي اكد ان الاداء خلال عام ١٩٩٢ كان مؤشرا لعودة الاقتصاد العربي إلى وضعه الطبيعي بعد فترة القلق التي مر بها في عامي ١٩٩٠ و ١٩٩١، لاحظ حدوث تراجع اضافي في الدور المهيمن لبعض الحكومات في تسيير الاقتصاد ورافقه تقدم اضافي للقطاع الخاص في التخطيط الاقتصادي واعداد الموازنات المالية التي كانت تعتبر حكرا على الحكومة لطبيعتها الاستراتيجية او لتخوف القطاع الخاص من الاضطلاع بدور فيها .

واضاف التقرير ان هذه التطورات تؤلف في مجموعها تحولا مهما من المناهج السابقة وتؤكد في ذات الوقت حقيقة ان الحكومات نفسها بدات تعي ان الدور المهيمن للدولة في تسيير الاقتصاد كان يحول دون الاستفادة كاملا من الطاقات الكامنة للدول العربية ومن العوامل الأخرى وراء تراجع الدولة عن دورها المهيمن في عدد من القطاعات الصناعية وقطاعات الخدمات قرار بعض الحكومات زيادة مساهمة الدولة في مشاريع البنية التحتية والإجتماعية مثل التعليم والصحة والسكن وهذا التركيز لا يعني ان هذه القطاعات الإقتصادية كانت مهملة بل يعني انها ستلقى حصة اكبر من الاستثمارات العامة التي لولا الإهتمام الجديد لانفقت على تغطية عجوزات بعض المؤسسات المملوكة للدولة .

وظل قطاع الطاقة عام ١٩٩٢ في صدارة القطاعات الاقتصادية التي شهدت الكثير من عمليات التطوير وشهد العام مشاركة مباشرة للشركات الأجنبية في قطاع الطاقة خصوصا في الدول العربية التي طالما اعترضت على اية مشاركة اجنبية إلا ان الدول العربية كانت تبحث ايضا عن فرص للاستثمار في قطاع الهيدروكربونات في الخارج وشاركت في بعض الحالات في مشاريع لا ترتبط مباشرة بصناعته الهيدروكربونية اي المشاريع التي تضمن لإنتاجه من النفط الخام منافذ تسويقية فالغرض من استثماره في الخارج كان تنويع المصالح النفطية للدول العربية المعنية .

الحاجة ماسة الى استكمال برنامج التمويل التجاري العربي والتنمية المستقبلية بحاجة الى تعاون مماثل

اما فيما يتعلق بالقطاع الزراعي فإن معظم الدول العربية الرئيسة المنتجة للغذاء شهدت موسمين جيدين بفضل معدلات الامطار الجيدة في المنطقة في العامين المنصرمين إلا ان الاصلاحات الهيكلية بما فيها رفع الضوابط المفروضة على اسعار المولد والمنتجات ساهمت ايضا في تحسين اداء القطاع الزراعي .

واضافة إلى ما سبق ساهمت للتحسينات في مشاريع البنية التحتية الزراعية مثل مشاريع ومنشآت الخزن والنظم والتوزيع في تعزيز اداء هذا القطاع والاهم من ذلك وبينما يقترب القطاع الزراعي العربي من بلوغ امكانات الحقيقة فإن العجز في بند الغذاء في الحساب التجاري لميزان المدفوعات يتضاءل باستمرار .

وبالنسبة لقطاع السياحة فان الانتعاش الذي شهده عام ١٩٩٢ كان اهم تطور على كافة القطاعات الاقتصادية فالقطاع السياحي كان الاكثر تضررا من ازمة الخليج لكن انتعاشة كان مثيرا ايضا إلا ان الازمة سلطت الاضواء ايضا على عمق اعتماد بعض الدول العربية على القطاع السياحي الذي يتاثر بسهولة بالأحداث الخارجية والذي يزداد التنافس فيه

وعليه ولموازنة الوضع فإن من الضروري أن لا يكون الإهتمام بالانشطة السياحية على حساب الصادرات التقليدية ويجب تطوير امكانات جديدة على صعيدي الاستثمار والتسويق .

وعلى الصعيد المالي قال التقرير ان اوضاع المنطقة استقرت بعض الشيء في عام ١٩٩٢ بعد ان شهدت زيادة مفاجئة في النشاط خصوصا فيما يتعلق بوضع الديون الخارجية على العالم العربي ، مثل دخول مقترضين جدد إلى سوق القروض الجماعية والاتفاقات الثنائية بشأن الاعفاءات من سداد الديون إلا ان اوضاع بعض الدول العربية ما تزال خطيرة وتستدعي مساعدات مالية دولية وعربية كافية .

وبالنسبة للمساعدات العربية فإن الحاجة ماسة إلى اجراءات عربية مثل برنامج التمويل التجاري الذي يرعاه صندوق النقد العربي لتكملة المعونة العربية التي تتخذ صورة اتفاقات ثنائية كما ان فرص التنمية الاقتصادية المستقبلية في العالم العربي تستدعي درجة مماثلة من التعاون العربي وشهد عام ١٩٩٢ زيادة في هذا التعاون الأمر الذي يعزز الآمال في أن يستمر هذا التعاون مستقبلا .

نظمتها جمعية وكلاء السياحة والسفر :

وزير السياحة يفتتح دورة تدريبية لتطوير امكانات العاملين بمكاتب وكلاء السياحة

كتب جهاد الهباب



■ افتتح السيد ينال حكمت وزير السياحة الدورة التدريبية التي تقيمها جمعية وكلاء السياحة والسفر لتطوير امكانات العاملين في مكاتب وكلاء السياحة .

وقد القى السيد ينال حكمت كلمة الافتتاح مباركا ما تقوم به الجمعية من جهد في خلق كوادر مدربة على اسس اكاديمية علمية ، واهاب بالدارسين والبالغ عددهم ٢٥ دارسا ودارسة ضرورة التجاوب التام مع الدورة كونهم حملة مشعل السياحة في المستقبل .

وابدى الوزير الاستعداد التام للتعاون مع الجمعية ووكلاء السياحة والسفر من اجل تطوير السياحة وتنمية واثراء العمل السياحي في الأردن .

كما القى السيد ياسر ابو السعود رئيس الجمعية كلمة شكر فيها الوزير على تفضله بافتتاح الدورة واعرب عن تقديره للدور المميز الذي يقوم به وزير السياحة في خدمة قطاع السياحة وتطوير القطاع .

وقال السيد ابوالسعود ان هذه الدورة هي بداية سلسلة الدورات التدريبية لهذا العام منها ٤ دورات للموظفين المستجدين في مكاتب السياحة والسفر ودورتان للخريجين الذين ينوون الالتحاق بهذه المهنة بحيث يتم تدريبهم علميا وعمليا وذلك بتوزيعهم على مكاتب السياحة والسفر والطيران من اجل الخبرة العملية .

هذا وتقوم الجمعية بتامين عمل لكافة الناجحين في هذه الدورات علما بأن الدورات مجانية وعلى نفقة الجمعية .

واضاف السيد ابوالسعود بان الجمعية تقوم بالاعداد لدورتين متقدمتين للموظفين الذين امضوا في عملهم اكثر من ثلاث سنوات .

وتحدث السيد يوسف الموسوس احد المحاضرين في الدورة ومدير مكتب الجمعية عن المساقات التي يدرسها الطلاب في الدورة وطبيعة المحاضرات .

وستتاح الفرصة للمشاركين للإطلاع على المعالم السياحية والاثرية في الاردن مع شرح واف عنها .

ثم زار الوزير مكتب الجمعية حيث اجتمع مع رئيس واعضاء الهيئة الإدارية .

فورتشن : أفضل ٥٠ شركة في بورصة نيويورك

■ نشرت مجلة فورتشن مؤخرا افضل ٥٠ شركة من حيث الاداء في بورصة نيويورك .

وفي القائمة السنوية التي تقدمها مجلة فورتشن للاسهم الافضل – والاسوأ من حيث الاداء حددت المجلة افضل ١٠٠ شركة كما حددت اسوا ٢٠ شركة بمساعدة مكتب بارا للاستثمار في بيركلي بكاليفورنيا ومكتب رايت انفستورز في بريدجتاون بولاية كونيكتكات . وقد تم ترتيب الاسهم حسب عائدها الكلي اخذين في الاعتبار تغيرات الاسعار والعائدات المعاد استثمارها حتى ٢٤ كانون اول ١٩٩٢ . وقد استبعدت فورتشن من حساباتها شركات التضامن والصناديق ذات الاهداف المنتهية ، والاسهم الممتازة (ذات الاولوية في توزيع العوائد والاسهم التي سجل سعرها في بداية العام ما يقل عن ٥ دولارات .

وفيما يلي افضل ٥٠ شركة من حيث الاداء في بورصة نيويورك .

م	اسم الشركة ونشاطها الرئيسي	سعر السهم بالدولار ٩١/١٢/٣١	سعر السهم بالدولار ٩٢/١٢/٢٤	كل سهم بالدولار	جملة العائد على المستثمرين
١	تاندي كرافتسي (تجارة التجزئة)	٨	١٩	٠٠	٪٢٦٦
٢	كوتشمين انداستريز (عربات الاستجمام)	٥,٧٥	٢٩,٢٥	٠,٠٨	٪١٨٨
٣	كيزور انداستريال (ثلاجات تجارية)	٧,٠	١٦,٣٨	٠,٤	٪١٨٠
٤	إي. إم. س (كمبيوتر)	٨,٣٣	١٨,٨٨	٠٠	٪١٧٩
٥	كرايزلر (سيارات)	١١,٧٥	٢٣,٢٥	٠,٦	٪١٧٧
٦	باكسار (منسوجات)	٨,٨	٢١,٧٥	٠٠	٪١٧١
٧	جاكبوت انتربرايزيس (المراهنة)	٧,٥	٢٣,٨٨	٠,٢٣	٪١٦٧
٨	موللر إنداستريز (صناعة المعادن)	٨,٥	١٩,٦٣	٠٠	٪١٥١
٩	سيونتفيك ـ اتلانتا (اليكترونيات التليفزيون)	١٠,٩٢	٢١,٣٨	٠,١١	٪١٤٩
١٠	بروموس (كازينوهات وفنادق)	٢٢	٢٧,٠	٠٠	٪١٤٨
١١	كونتننتال بانك (شركة مصرفية)	٩,٣٨	٥٤,٥٠	٠,٦	٪١٢٥
١٢	بانك اوف بوسطن (شركة مصرفية)	١١,٥	٣٠,٣٨	٠,١	٪١٢٤
١٣	ترانزتكنولوجي (معدات الفضاء والطيران)	٥,٥	٢٥,٦٣	١,٥	٪١٢٣
١٤	إكسترا (شركة لمعدات النقل)	٢٨,٨٨	١٠,٧٥	٠,٨	٪١١٨
١٥	وين ـ ديكسي ستورز (تجارة تجزئة للطعام)	٢٧,٥	٦١,٦٣	١,٢٦	٪١١٥
١٦	إيمكو ريسايكلنج (صناعات معدنية)	٦,٦٣	٧٨,٧٥	٠٠	٪١١٥
١٧	سيركويت سيتي ستورز (تجارة تجزئة	٢٣,١٣	١٤,٢٥	٠,١٢	٪١١٤
١٨	لاليكترونيات المستهلك)				
١٩	بيك (منتجات استهلاكية)	١٤,٩٤	٤٩,٣٨	١,٠٦	٪١١٣
٢٠	لويزياناباسيفيك (منتجات الغابة)	٢٩,٥٨	٣٠,١٣	٠,٧٨	٪١١٣
٢١	ماجماكوبر (استخراج النحاس)	٥,٨٨	٦٣,٠٠	٠٠	٪١١٣
٢٢	انترناشيونال جيم تكنولوجي (ماكينات	٢٣,٠٠	١٢,٥	٠٠	٪١١٢
٢٣	المراهنات)				
٢٤	بيست باي (تجارة تجزئة للاليكترونيات)	١٦,٥	٤٨,٧٥	٠٠	٪١١١
٢٥	تيمبرلاند (كساء واحذية)	٩,١٣	٢٤,٨٨	٠٠	٪١١١

م	اسم الشركة ونشاطها الرئيسي	سعر السهم بالدولار ٩١/١٢/٣١	سعر السهم بالدولار ٩٢/١٢/٢٤	كل سهم بالدولار	جملة العائد على المستثمرين
٢٦	فيديليتي ناشيونال فاينانشيال (تامين)	١٣,٥	١٩,٢٥	٠,٢٩	٪١٠٩
٢٧	ليوكاديا ناشيونال (تامين وصناعة)	٣٦,٨٨	٢٧,٦٣	٠,٤	٪١٠٧
٢٨	فيشر سيونتفيك انترناشيونال (ادوات علمية)	١٥,٥	٧٥,٧٣	٠,٠٨	٪١٠١
٢٩	شلوموت ناشيونال (شركة مصرفية)	٩,٢٥	٣١,٠٠	٠٠	٪١٠٠
٣٠	ان. بي. بي. بانكورب (شركة مصرفية)	١٥,٠	١٨,٥٠	٠,٨٤	٪٩٩
٣١	سيجنيت بانكنج (شركة مصرفية)	٢٣,٠	٢٨,٨٣	٠,٩٠	٪٩٩
٣٢	جنرال دايناميكس (مقاولات عسكرية)	٥٣,٧٥	٤٤,٣٨	١,٤٥	٪٩٩
٣٣	سيتيكورب (شركة مصرفية)	١٠,٣٨	١٠٤,٧٥		٪٩٨
٣٤	بورلينجتون كوت فاكتوري (تجارة تجزئة في الكساء)	١١,٨٣	٢٠,٥٠	٠٠	٪٩٨
٣٥	يونيون كاربايد (شركة كيماويات)	٢٠,٢٥	٢٣,٣	٠٠	٪٩٨
٣٦	فينتاج بتروليوم (إنتاج الغاز والبترول)	٦,٥٠	١٦,٥٠	١٦,٣٨	٪٩٧
٣٧	مارفيل انترتينمنت جروب (تسلية الشباب)	١١,٤٤	١٢,٧٣	٠,٠٢	٪٩٧
٣٨	شوبوت (فنادق وكازينوهات)	٨,٧٥	٢٢,٣٨	٠٠	٪٩٦
٣٩	سيرفيس ميرشاندايز (تجارة تجزئة)	٧,١٧	١٦,٨٢	٠,١	٪٩٤
	فاريتي (آلات زراعية)	١٣,١٣	١٢,٨٢	٠٠	٪٩٤
٤٠	سي. إم. إل. جروب (تجارة تجزئة)	١٧,٠٦	٢٥,٧٥	٠٠	٪٩٣
٤١	فيشاي انتركنولوجي (مكونات اليكترونية)	١٧,١٤	٣٢,٧٨	٠,٠٦	٪٩٣
٤٢	اليكساندرز (عقارات)	٢٤,٢٥	٣٣,٠٠	٠٠	٪٩٣
٤٣	كلايتون هومز (بناء مساكن)	١٢,٣٠	٤٦,٣٨	٠٠	٪٩١
٤٤	إيجاس (توزيع الغازات الصناعية)	١٢,٠٠	٢٢,٥٠	٠٠	٪٩١
٤٥	جنرال سينما (ناشر وتاجر)	١٩,٠٠	٢٢,٨٨	٠٠	٪٩١
٤٦	ايلكور (مواد تسقيف)	٩,١٣	٢٥,٣٨	٠٠	٪٩١
٤٧	ابلايد ماجنيتكس (مكونات كمبيوتر)	٥,٧٥	١٧,٢٣	٠,٥٣	٪٩٠
	كونتينوم (برامج تشغيل وخدمات كمبيوتر)	١٢,٢٥	١٠,٧٥	٠٠	٪٨٩
٤٨	كيميكال بانك (شركة مصرفية)	٢١,٢٥	٣٨,٥٠	٠٠	٪٨٧
٤٩	يونيترود (مكونات اليكترونية)	٦,٠	١١,٢٣	٠٠	٪٨٦
٥٠	كومباك كمبيوتر (كمبيوتر شخصي)	٢٦,٣٨	٤٧,٦٣	٠,٩٠	٪٨٥

شركة التامين الوطنية تباشر نشاطها في رام الله وجهازها الوظيفي اعتمد على العائدين من الكويت

الاسواق

■ باشرت شركة التامين الوطنية المساهمة المحدودة في الضفة الغربية المحتلة أعمالها اعتبارا من يوم امس الاول في مقرها الرئيس بمدينة رام الله .

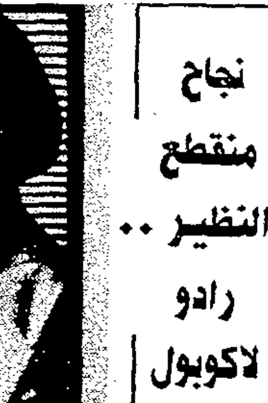
وسيغطي نشاط الشركة كافة انواع التامين ، في سوق يقدر حجمه بنحو ٦٠ مليون دولار سنويا .

ويبلغ راس مال الشركة خمسة ملايين دولار موزعة على اربعة آلاف مساهم يمثلون مختلف الشرائح والفئات على ان لا تزيد حصة اي مساهم عن ٢٪ ، وروعي في تشكيل مجلس الادارة جميع مدن الضفة الغربية وقطاع غزة .

واعتمدت الشركة التي تاسست بموجب احكام قانون شركات التامين الأردني في جهازها الاداري والوظيفي على العائدين من الكويت والخليج والذين لديهم خبرات تصل إلى اكثر من ثلاثين عاما في مجال التامين ، ونظرا للحجم الكبير لسوق التامين في الأراضي المحتلة التي لا توجد فيه سوى شركة عربية واحدة هي مؤسسة التامين العربية ، فإن اسهم الشركة الجديدة جرى تغطيتها ست مرات .

الجدير بالذكر ان اسعار التامين مرتفعة جدا في الاراضي المحتلة حيث تتراوح كلفة تامين سيارة صغيرة على سبيل المثال بين ثلاثة و اربعة آلاف دينار اردني سنويا .





نجاح منقطع النظير .. رادو لاكوبول

■ اغلب الظن ستكون رادو في التسعينات ، بمجموعة لاكوبول الجديدة ، سباقة باجتذاب اصحاب الذوق الرفيع ممن يستهوون الساعات الانيقة . ومن المحتمل ان تكون رادو قد عرفت كيف تضفي على هذه المجموعة مميزات هي محط انظار الجيل الصاعد المتشوق . ومهما يكن من امر ، لابد من ذكر واقع ملموس : في اواخر عام ١٩٨٧ ، بعد القيام بحملة ترويجية استطلاعية في اسواق اليابان التجريبية ، لاقت الساعة المستديرة ، بزجاجها الكريستال الصفيرية المقببة الشكل ، نجاحا منقطع النظير في كافة انحاء العالم .

تشتهر ساعات رادو بتصميم يتحدى مرور الزمن ، مكون من مواد مطورة لا تفنى ، لاكوبول هي مثال نموذجي على ذلك . ياتي في المقام الاول ، جميع موديلات هذه الساعة خالية من الزخارف النانئة وكانها صنعت من قطعة واحدة . ورغم استدارتها ، فإنها تختلف عن اية ساعة غيرها . زجاجتها الكريستال الصفيرية اللطيفة الانحناء تغطي وجهها العلوي بالكامل ، تاجها المندمج ووصلات سوار المعصم الانيقة هي من صفات التصميم المميز التي تؤكد جمال اسر رفيع الجمع ، ايا كان بين مينا بالوان ... عة مرهفة وزجاجة كريستال ممعدنة وحزام من الجلد ، هي ميزات تكمل متطلبات العصر الحديث .

سواء جاء الموديل بمينا ثنائية اللون ، خالية من ... فة والتنميق ، وباثنتي عشرة نقطة ترقيمية ، او ... ات اصيلة ترصع احدث طراز صمم لساعة «جوبيليه» ... لا من هذه الموديلات يؤكد ميزة الاناقة المتالقة وطابع ... الشخصي الفريد .

عام ١٩٨٩ ، طرحت رادو في الاسواق ثلاث نسخ ... متفاوتة الالوان بحزام متناسق من الجلد الانيق ، ... وديلات الحديثة تكمل على نحو امثل ، سلسلة ... وله الناجحة وتوسع مجال الاختيار امام الجيل ... د المتشوق وكل من يتطلب ويهوى باحساس مرهف ... الابداع الفني الرفيع ، بل ومن يعتز بارتداء ساعة ... رية الماركة تمتاز بتصميم تقني متطور وتحافظ على ... ها طوال فترة التسعينات بمثابة درة ثمينة رائعة

معرض دائم في الما اطا

... كو تفتح أسواق الدول المستقلة وتصدر شحنة من منتجاتها إلى كازاخستان

... واق

اعلن مصدر مسؤول في الشركة الاردنية للصناعات الخشبية "جوايكو" عن التوصل الى اتفاق مع احدى الشركات الكبرى في جمهورية كازاخستان المستقلة ، لتصدير منتجات جوايكو من الاثاث المكتبي والمنزلي والمطابخ الى كازاخستان ، واقامة معرض دائم لمنتجات جوايكو في عاصمة الجمهورية الما اطا .

واكد المصدر ان اول حاوية من عقد التصدير الذي يشمل ثلاث حاويات قد تم شحنها الى كازاخستان مؤخرا ، وسيتم شحن الحاويتين الاخريين خلال شهر شباط الجاري .

ان دخول منتجات جوايكو لاحدى كبريات الجمهوريات المستقلة ، يشكل نجاحا متميزا ويبشر بتوسيع قاعدة تصدير منتجات الشركة الى باقي الجمهوريات المستقلة ، بعد تحولها الى نظام اقتصاد السوق ، وعليه فإن جوايكو تبحث حاليا سبل اقامة معرض مماثل لها في جمهورية روسيا الاتحادية ، حيث تجري الاتصالات لتحقيق الهدف .

واكد المصدر ان تصدير منتجات جوايكو الى جمهورية كازاخستان يتم في اطار التخطيط المستمر لتوسيع قاعدة التصدير الى اسواق جديدة في العالم العربي والخارجي .

عيسى الشعيبي .. مدير دائرة العلاقات العامة في المؤسسة المصرفية العربية

■ باشر الزميل الاستاذ عيسى الشعيبي مسؤولياته في بنك المؤسسة المصرفية العربية مديرا لدائرة العلاقات العامة والدراسات ، الوسط الإعلامي والمصرفي تلقى النبا بارتياح كبير لما للاستاذ الشعيبي من تجربة طويلة معمقة في المجالين الإعلامي والمصرفي .

وليد الخطيب عضوا في مجلس ادارة "الراي"

■ انضم السيد وليد الخطيب الى مجلس ادارة المؤسسة الصحفية الاردنية "الراي" عضوا ممثلا لغرفة صناعة عمان وقد شارك هذا الاسبوع في الاجتماع الاول لمجلس الادارة

عرض مصانع المانيا الشرقية للبيع في مؤتمر تحضره وفود عربية

بون :

■ يعقد في مدينة كمنتس الالمانية في الفترة من ٨–١٠ شباط الحالي المؤتمر الدولي للتجارة الخارجية وللتعاون المشترك والذي سيشارك فيه اعضاء من عدة دول عربية في الغرفة التجارية الالمانية العربية .

ويشارك في المؤتمر ايضا ٤٥٥ شركة اجنبية من دول مختلفة منها :

انجلترا وهولندا وكندا والدانمارك والنرويج وفنلندا وبلجيكا بخلاف المشاركين من الجانب الالماني والذي يضم رؤساء ٢٥٠ شركة المانية من الجزء الشرقي بجانب "TREUHAND" وهي الشركة القابضة المسؤولة عن الشركات الالمانية التي تتم تصفيتها .

ومن المنتظر ان تناقش خلاله فرصا في مختلف المجالات من بينها :

- بيع مصانع كاملة .
- بيع الماكينات والعدد الجديدة والمستعملة .
- بيع الانتاج المخزون لبعض الشركات .
- توكيلات تجارية .
- اقامة مشروعات مشتركة .

هذا اضافة الى زيادة عدد من للصانع في مدينة لا يتبسيج الالمانية .

وسيتم تنظيم مؤتمر مماثل خلال حزيران القادم في مدينة "روستك" بالجزء الشرقي من المانيا يتناول اساسا مجال الملاحة وصناعة السفن .

سوق الاعلان المصري يشكو من قلة المتخصصين

القاهرة

■ يبلغ الانفاق الإعلاني في مصر ٣٠٠ ملايين دولار سنويا يذهب ٣٦٪ منها للدولة كضريبة مفروضة على الاعلانات ولا يتجاوز عدد الذين يديرون سوق الإعلان الـ ٢٠٠٠ شخص ما بين فني ومندوب ـ الخ ، من الفئات التي تخدم العمل الإعلاني في الوكالات .

ومن اهم المشكلات التي يواجهها قطاع الإعلان في مصر نقص الكوادر العاملة فيه وحاجته للتعليم والفهم الخاطيء للمهنة من بعض القائمين عليها الذين يعتقدون ان كل من كان ذا مظهر جيد ولباقة في الحديث يستطيع العمل في الإعلان علما بان على العامل في قطاع الاعلان أن يكون مؤهلا علميا وجيدا في مجال تخصص الإعلان لانه علم مستقل بذاته مع دراية واسعة بعلم التسويق وابحاثه .

محمد أبو زيد

■ الزميل الاستاذ محمد ابوزيد ـ مدير دائرة العلاقات العامة في بنك الاسكان ـ غادر المستشفى هذا الاسبوع بعد اجراء فحوصات طبية ومطمئنة ـ ابو زين تلقى تهاني الوسطين الإعلامي والمصرفي بالشفاء .

٦ ملايين مسافر الى مصر و ٤٠٠ الف سيارة عبر العقبة

القاهرة

■ قام الجسر العربي بين نويبع والعقبة بنقل ستة ملايين مواطن مصري وعربي الى مصر واربعمائة الف سيارة منها ناقلات وشاحنات يزيد عددها على ٨٠ الف شاحنة خلال الفترة من عام ١٩٨٥ وحتى قبيل نهاية عام ١٩٩٢ ، مما يعني ان هناك حوالي ١٥ الف شاحنة تنقل البضائع من والى العقبة في كل عام .

صناعة الولاعات البلاستيكية لأول مرة في الأردن :

عبدالمجيد ارشيد : إنتاج ولاعة «بترا» بمواصفات عالمية تلائم جميع الأذواق

الأسواق

■ تعد صناعة الولاعات البلاستيكية في الأردن هي من الصناعات الجديدة في الوسط الصناعي وفريدة بين صناعات الدول المجاورة والولاعات البلاستيكية تختلف في صناعتها عن الولاعات الاخرى وفي مجال هذه الصناعة ابتكرت الشركة الأردنية لصناعة الولاعات البلاستيكة نوعا جديدا من الولاعات تعد الأولى من نوعها في الأردن والدول المجاورة ، وعن هذه الصناعة تحدث السيد المجيد ارشيد شديفات - رئيس مجلس ادارة الشركة ومديرها العام - فقال : بعد دراسة السوق الاردني وعمل الجدوى الاقتصادية قمنا بعدة زيارات لدول أوروبا وامريكا وبعدها حصلنا على خط انتاج متكامل لهذه الصناعة الفريدة من نوعها في الاردن ولنشرنا الشركة عام ٩١ كشركة مساهمة محدودة لصناعة الولاعات البلاستيكية واخترنا موقعا مناسبا للمصنع وشيدناه على اسس علمية مدروسة وضمن مواصفات عالية ومتقنة كون هذه الصناعة من الصناعات الدقيقة التي تحتاج إلى الحيطة والحذر لان معظم المواد الخام التي تدخل في صناعة الولاعات سريعة الاشتعال مثل الغاز ، وخلال هذه الفترة ارسلنا المهندس المسؤول عن المصنع للخارج لاكتساب الخبرة في هذا المجال والتدريب على الآلات ولقد لخذ هذا المشروع صبغة اقتصادية وحصلنا على تشجيع استثماري لهذا المصنع عام ٩٢ ويقوم للمصنع الآن بمرحلة الإنتاج الاولى لهذه الصناعة التي تضاهي الصناعة الأجنبية والتي سوف تتوفر بالاسواق الاردنية خلال الاسبوعين المقبلين .

واضاف السيد عبدالمجيد انه من الصعب جداً ادخال اي منتج جديد إلى الاسواق من الصناعات الاردنية ولا بد من وجود صعوبات وتحديات سنعمل على اجتيازها لفرض منتجنا الجديد علما بانه المنتج الاول من نوعه في الاردن لذا فإننا نراعي ان يكون ذا جودة عالية وخاليا من الاخطاء الفنية والتي من الممكن ان تتولجد باي صناعة ، واشار السيد عبد المجيد إلى ان الولاعة البلاستيكية تختلف في صناعتها عن صناعة الولاعات الاخرى ، فولاعة «بترا» هي ولاعة احادية الاستعمال ، بلاستيكية وبالوان عديدة ومميزة باناقتها تلائم جميع الاتواق كما انها لا تعبا .

وعن الخطط المستقبلية للشركة اوضح مدير علم الشركة بان من اهم طموحات الشركة تصدير منتجاتها وايجاد اسواق خارجية لها في الدول العربية والاجنبية لتضيف إلى صادرات الاردن مفخرة اخرى الا وهي ولاعة بترا ، سواء كان هذا الطموح سيتحقق عن طريق مؤسسة تنمية الصادرات الاردنية او عن طريق الاشتراك المباشر بالمعارض التجارية والاتصال التجاري مع كبرى الشركات العالمية والجدير بالذكر أن الشركة بدات بالاتصالات بالفعل لهذا الغرض ، اضافة إلى تشجيع الاستثمار الذي تتبناه الحكومة وتدعمه بكل السبل لتدفع بعجلة الصناعة الوطنية إلى الامام ونتمنى ايضا على وزارة الصناعة والتجارة والجمارك والمسؤولية عنها بتخفيض نسبةالجمارك التي تفرض على المواد الخام التي تدخل في التصنيع حتى تستطيع الصناعة الوطنية منافسة الصناعات المستوردة كما اننا نطمع كباقي الشركات الصناعية الاردنية باعادة النظر بقانون التعرفة الجمركية وعلى سبيل المثال لا الحصر فنحن كصناعة الولاعات البلاستيكية وقطعها يستوجب علينا ان ندفع ما قيمته ٥٢٪ كنسبة جمركية لذا نشعر بالاجحاف وعدم وجود انصاف لنا عندما ندفع هذه القيمة كمصنعين لهذه الولاعة الاردنية الذي يحتاج لبعض القطع لإكمال صناعته وهي نفس النسبة التي يدفعها مستورد لولاعة أجنبية لذا نتمنى على المسؤولين ان يعطونا الحماية لصناعتنا حتى يتسنى لهذه الصناعة ان تدخل للسوق المحلي بتكلفة اقل ومن ثم تباع بسعر مناسب .

● عبدالمجيد ارشيد-المدير العام



● م.تحسين-مدير المصنع ومدير الانتاج



تتمات تتمات تتمات تتمات

الدولار

خلفية المعلومات التي تؤكد أن خفضا جديدا على اسعار فائدة الاسترليني باتت في حكم الأمر المؤكد .

وفي الوقت الذي تتحدث فيه التوقعات عن أن انخفاضا جديدا في اسعار الفائدة ربما يعلن في شهر اذار المقبل قبل موعد الإعلان عن الموازنة الجديدة في السادس عشر من شهر آذار ، هناك آراء بأن التوقعات التي سبق وأن نشرتها الاسوق بان الفائدة على الاسترليني ستصل في النهاية إلى مستوى الـ ٣٪ هي توقعات ما تزال قائمة وأن الدولار الأمريكي مرشح للمزيد من الارتفاع هذا العام مقابل الاسترليني والعملات الأوروبية الأخرى .

وقد انعكست تاكيدات المسؤولين البريطانيين والأوروبيين التي سبقت الإعلانات الأخيرة عن خفض اسعار الفائدة سلبا على اسواق صرف هذه العملات ، فقد جاء اعلان خفض اسعار الفائدة على الجنيه إلى ٦٪ الثلاثاء قبل الماضي بعد تاكيدات لوزير الخزانة البريطاني لامونت بأن الاسترليني في وضع قوي دون اي اشارة إلى خفض محتمل في الفائدة وهو الامر الذي دفع السوق إلى رفض تاكيدات تالية بان الخفض الاخير لن يليه خفض آخر .

وهذا الأمر نفسه تكرر مع المارك الالماني حيث قام البنك المركزي الالماني بخفض سعر الفائدة الرئيسة التي تعرف باسم «لومبارد» من ٩.٥٪ إلى ٩٪ وخفض سعر الحسم من ٨.٢٥٪ إلى ٨٪ بعد ساعات من اعلان بنك اليابان المركزي خفض سعر الحسم من ٣.٢٥٪ إلى ٢.٥٪ وتلا ذلك إعلان عدد من البلدان الأوروبية عن خفض سعر الفائدة الرئيسة وكانت بلجيكا اولى هذه الدول التي خفضت الفائدة إلى ٩.٧٥٪ من ١٠٪ وقد كان الدولار الأمريكي هو المستفيد الرئيس من هذا الأمر حيث ارتفعت اسعاره مقابل العملات العالمية الاخرى المرشحة للمزيد من الاضطرابات لعوامل الركود الاقتصادي ولاحتمالات احداث المزيد من الخفض على اسعار الفائدة .

وفي المقابل فإن خبراء اسواق المال العالمية لا يتوقعون أن يغير مجلس الاحتياط الفدرالي سعر الفائدة على الدولار سواء ارتفاعا او هبوطا نظرا إلى أن المؤشرات الاقتصادية الأخيرة تشير إلى انه ليست هناك حاجة في الوقت الحاضر لخفض سعر الفائدة من ناحية ، ومن ناحية ثانية لا يتوقع أن يرفع المجلس الفائدة قريبا نظرا إلى أن رفعها بسرعة قد يؤثر في الانتعاش الاقتصادي الذي لا يزال في مراحله ورفع الفائدة ربما ادى إلى احباط هذا الانتعاش .

وفي الوقت الذي تتركز الانظار فيه الآن على الفرنك الفرنسي ومدى لاحتمالات صموده بدعم من البنك المركزي الالماني ، فإن الخبراء الذين يتوقعون تعرض الفرنك إلى هجمات متكررة من المضاربين حتى موعد الانتخابات الفرنسية العامة في اذار المقبل ، يربطون مصير الية سعر الصرف الاوروبية الموحدة بقدرة الفرنك الفرنسي على الصمود امام الضغوط ، ويقولون أن المضاربات الكثيفة المتوقعة على العملات الاوروبية خصوصا إذا اخفقت الحكومة الفرنسية في الدفاع عن الفرنك بمساعدة السلطات الالمانية المالية ، وقد تعهد عدد من المسؤولين الفرنسيين بالدفاع عن الفرنك وعدم الرضوخ لموجة المضاربات الجديدة التي ادت مؤخرا إلى تقليص سعر صرف البونت الايرلندي بنسبة ١٠٪ والتي كانت قد سبقتها موجة ايلول الماضي وادت إلى انسحاب الاسترليني والليرة الايطالية من النظام الأوروبي في منتصف ايلول وهي الأزمة التي تمكن خلالها الفرنك الفرنسي من الصمود بدعم كثيف من البنك المركزي الألماني .

يبقى عامل رئيس يبدو انه سيكون له اثره المباشر على العملات العالمية هو الاعتبار السياسي إلى جانب الاعتبار الاقتصادي

احمد عبد الفتاح

التنفيذي للبنك المركزي الأردني لندوة اتحاد المصارف العربية (القاهرة ١٨ - ٩٣/١/٢٠) حول مقررات لجنة بازل بخصوص كفاية رأس المال والاجراءات التنفيذية التي قام بها البنك المركزي الأردني لتنفيذ ذلك ، قال السيد عبدالفتاح ان مقررات لجنة بازل ليست في الاصل ملزمة للأردن لكن البنك المركزي الأردني قرر تطبيقها بعد اجراء بعض التعديلات الطفيفة عليها لتتناسب مع البيئة المصرفية الأردنية . وذلك انطلاقا من سياسته الرامية دوما لتدعيم المراكز المالية لمؤسسات الجهاز المصرفي ومواكبة التطورات المالية على الصعيد الدولي والحفاظ على علاقة البنوك الأردنية مع البنوك الدولية التي تبنت هذا المعيار وضمان سلامة مواقف البنوك الأردنية المتفرعة في الخارج ولا سيما في دول المجموعة الأوروبية .

وإذا كانت لجنة بازل قد اعتمدت نسبة ٨٪ لكفاية راس مال للبنوك ، فإن البنك المركزي الأردني - كما قال السيد عبدالفتاح - يدرس امكانية فرض نسبة اعلى من نسبة لجنة بازل واجراء بعض التعديلات على النماذج المعدة من قبله لقياس كفاية رأس المال والتي من شأنها التشدد في تطبيق هذه النسبة .

"الأسواق" ترصد كل ما يتعلق بقطاع الملابس في السوق الاردنية

الملابس تحتل المرتبة الخامسة في اهتمامات المستهلك الاردني

الأهمية النسبية لقطاع الملابس ٦.٠٨٪ من مجمل الرقم القياسي لتكاليف المعيشة

■ تزايد قيمة الانتاج الكلي من ١١,٠٤٨ - ١٣,٩١٩ مليون دينار خلال الفترة ٨٨ - ١٩٩٠

■ ارتفاع القيمة المضافة من ٥,٢ - ٨,٥٧١ مليون دينار نتيجة ارتفاع الأسعار بالدرجة الأولى خلال الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩٠

كتب علي أسعد :

■ تتضح اهمية قطاع الملابس في السوق الأردنية من اهمية وحجم الانفاق النسبي من دخل الأسرة على منتجات هذا القطاع ، حيث يشير الرقم القياسي لتكاليف المعيشة أن الاهمية النسبية للملابس ٦.٠٨٪ من مجمل الرقم الكلي لتكاليف المعيشة في الأردن ، وتاتي في المرتبة الخامسة كمتطلبات اساسية من ضمن متطلبات المجتمع الأردني . فقد احتلت المواد الغذائية المرتبة الأولي وبنسبة ٣٨.٥٢٪ فيما مثلت نفقات السكن والنفقات المنزلية المرتبة الثانية وبنسبة ٢٨.٠٩٪ ، واحتل النقل ٩.٦٪ المرتبة الثالثة والتعليم ٦.١٣٪ المرتبة الرابعة ، واتت الملابس في المرتبة الخامسة ثم تلاها نفقات العناية الشخصية بنسبة ٣.١٣٪ ومشروبات التبغ بنسبة ٢.٦٥٪ والعناية الطبية بنسبة ٢.٠١٪ والنفقات الأخرى كانت بنسبة ٢.٤٢٪ .

ولقد تزايد عدد المؤسسات وعدد العاملين في قطاع الملابس كما تشير الاحصاءات فقد ارتفع عدد المؤسسات من ٧٦٦ عام ١٩٨٨ إلى ١٢٦٨ عام ١٩٩٠ ، كما ارتفع عدد العاملين من ٢٨٨٣ إلى ٣٧٩١ عامل وموظف خلال نفس الفترة ، وبنسبة ارتفاع ٧٪ ، ٣١٪ عامي ١٩٨٩ ، ١٩٩٠ عن عام ١٩٨٨ . الأمر الذي انعكس في تزايد قيمة الانتاج الكلي في الأردن من ١١.٠٤٨.٠٠٠ إلى ١٣.٩١٩.٠٠٠ مليون دينار خلال الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩٠ اي بنسبة زيادة ١٤٪ ، ٢٥٪ عامي ١٩٨٩ ، ١٩٩٠ عن عام ١٩٨٨ والملاحظ ان معدل انتاجية العامل انخفضت من ٣٨٣٢ عام ١٩٨٨ إلي ٣٦٧٢ دينار عام ١٩٩٠ وهذا يوضح ان معدل التوظيف وتزايده اعلى من تزايد الانتاج مما يعني أن هناك بطالة مقنعة وعدم الاستغلال الأمثل للموارد والطاقات في قطاع انتاج الملابس ، وان تزايد الانتاج كان بمعدل متناقص خلال الفترة .

وإذا دققنا في قيمة الانتاج المتزايد بمعدل متناقص فإننا نرى أن هذا التزايد تابع بالأساس من ارتفاع الأسعار نتيجة الطلب المتزايد على منتجات الملابس حيث يشير الرقم القياسي لأسعار الملابس على أساس عام ١٩٨٦ انه كان متزايدا (١١١٪ ، ١٨٥.٤٪ ، ٢٤٤.٤٪ ، ٢٧٤.١٪) خلال الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩١ وأن الرقم القياسي للإنتاج كان متراجعا (١٧٥.٩٪ ، ١٤٩.٨٪ ، ١٥٩.٦٪ ، ١٣٨.٣٪) خلال الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩١ . وهذا يؤكد مرة اخرى ان تزايد الانتاج كان بمعدل متناقص وان ارتفاع قيمة الانتاج كانت بالأساس نتيجة ارتفاع الأسعار اكثر بكثير من تزايد كميات الانتاج وهذا ما جعل السوق الأردني بحاجة متزايدة إلى الملابس وسد هذه الثغرة من خلال الاستيراد من الخارج .

والملفت للانتباه ان الاردن يستورد من الخارج اكثر مما ينتج بحدود اكثر من الضعفين خلال الفترة وقد يكون ذلك صحيحا لو انه قائم على اساس الميزات النسبية في نظرية التجارة الدولية . لكن الامر يتعلق بان الاردن مستهلك اكثر مما يكون منتجا ، ومن المفترض ان يكون التوظيف مثاليا سواء من حيث الأيدي العاملة او من حيث راس المال . ففي الوقت الذي كان فيه الانتاج الاردني ١١.٠٤٨.٠٠٠ مليون دينار عام ١٩٨٨ فإن المستوردات لنفس العام بلغت ٢٦.٥٨٨.٠٠٠ مليون دينار اردني وارتفاع الانتاج إلى ١٣.٩١٩.٠٠٠ مليون عام ١٩٩٠ قابله ارتفاع في المستوردات لنفس العام وبلغ ٣٠.٩٧٢ مليون دينار . ورغم ان الانتاج الأردني اقل من حاجة السوق إلا ان الملاحظ ان هناك تصدير من منتجات الملابس الاردنية وهذا عائد إلى حاجة البلد وضرورة التصدير من أجل الحصول على العملات الصعبة . والمؤشر الايجابي في قطاع الملابس أن نسبه تغطية المستوردات الأردنية من الصادرات الأردنية كانت ترتفع ١٥٪ - ٢٨٪ خلال الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩١ باستثناء عام ١٩٨٩ وكانت اعلى نسبة تغطيه هي عام ١٩٨٩ حيث ارتفعت الصادرات الأردنية من ٤.٠٣٦ مليون دينار عام ١٩٨٨ إلى ١٠.٤٣٣ مليون دينار عام ١٩٨٩ وبالمقابل بقيت المستوردات خلال العامين المذكورين على حالها تقريباً ونعتبر ذلك ان انخفاض الدينار عام ١٩٨٨ ادت إلى تشجيع الصادرات الأردنية حيث اصبحت ذا سعر مطلوب بالخارج وبالمقابل توقفت المستوردات كما كانت عليه عام ١٩٨٨ تقريبا حيث اصبحت اسعارالمستوردات الأردنية عاليه بالنسبة للمستهلك الأردني الامر الذي حدّ من عملية المستورادت اضافة إلى اجراءات الدولة للحد من الاستيراد الخارجي واعتماد الأردن على ذاته ولتشجيع الصناعة الوطنية . وكان تزايد الصادرات ١٥٨٪ ، ٧٠٪ ، ١٤٧٪ خلال لفترة ١٩٨٩ - ١٩٩١ عما كان عليه عام ١٩٨٨ اعلى من تزايد المستوردات ٠.٠٠٧٪ ، ١٦٪ ، ٣٠٪ خلال نفس الفترة .

لقد ارتفعت القيمة المضافة المتولدة من هذا القطاع من ٥.٢ إلى ٨.٥٧١ مليون دينار خلال الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩٠ وبنسبة ٣١٪ ، ٦٤٪ عامي ١٩٨٩ - ١٩٩٠ عما كانت عليه عام ١٩٨٨ وهذا الارتفاع في القيمة المضافة نابع من ارتفاع الأسعار بالدرجة الأولى اكثر من غيره واحتل فائض التشغيل (الربح) المرتبة الأولى من حيث الأهمية النسبية من قيمة القيمة المضافة حيث ارتفعت الأرباح من ٢.٧٤٣ إلى ٥.٣١٦ مليون دينار ما بين العامين ١٩٨٨ ١٩٩٠ وبنسبة ٥٢٪ ، ٩٤٪ عامي ١٩٨٩ ، ١٩٩٠ عما كانت عليه عام ١٩٨٨ ، فيما اتت عوائد العاملين في المرتبة الثانية من حيث الأهمية النسبية مجموع القيمة المضافة حيث ارتفعت من ٢.١١٦ إلى ٢.٥٠١ مليون دينار ما بين عامي ١٩٨٨ - ١٩٩٠ وبنسبة ارتفاع ٣٪ ١٨٪ عامي ١٩٨٩ ، ١٩٩٠ عما كانت عيه عام ١٩٨٨ وكان تزايد فائض التشغيل بنسبة المحلي من تزايد عوائد العاملين على حساب عوائد العاملين الامر الذي انعكس على معدل اجر العامل الذي انخفض من ١٠٠٪ إلى ٩٧٪ ثم إلى ٩٠٪ خلال الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩٠ على التوالي وهذا يعني ان عوائد العاملين كانت تتزايد في قيمتها المطلقة بمعدل متناقص

التكوين الراس مالي اي الموجودات الثابتة في قطاع الملابس خلال فترة الدراسة في حالة تزايد من عام لآخر كما هو معبر عنها في القيمةالدفترية في نهايةالعام والتي ارتفعت من ٣.٨٢٦ إلى ٤.٩٥٢ مليون دينار عام ١٩٨٨ - ١٩٩٠ وبنسبة ارتفاع ٥٪ ، ٢٩٪ عامي ١٩٨٩ ، ١٩٩٠ عما كانت عليه عام ١٩٨٨ ، وكانت نسبة التزايد هذه اقل من نسبة التزايد في عدد المؤسسات وعدد العاملين الامر الذي عكس نفسه في تناقص معدل الإنتاجيه خلال العامين ١٩٨٨ - ١٩٩٠ . وهذا يؤكد لنا ان الاردن يعتمد على المؤسسات الصغيرة التي تستخدم الايدي العاملة اكثر مما تستخدم راس المال وهذا صحيح في الجانب الاقتصادي الاجتماعي للدول النامية حيث يوفر حلاً لمشكلة اجتماعية متفاقمة في غالبية هذه الدول وهي البطالة وكان ذلك على حساب الاستخدام الاكفا للموارد المالية فيما لو استخدم راس المال بشكل اكثر كثافة .

جدول يبين مؤشرات تكاليف المعيشة في السوق الأردني

ملابس	٦.٠٨٪	النقل	٩.٦٠٪
احذية	١.٣٧٪	العناية الطبية	٢.٠١٪
المواد الغذائية	٣٨.٥٢٪	التعليم	٦.١٣٪
مشروبات وتبغ	٢.٦٥٪	العناية الشخصية	٣.١٣٪
للسكن والنفقات المنزلية	٢٨.٠٩٪	اخرى	٢.٤٢

جدول يبين تطور مؤشرات قطاع الملابس في السوق الاردنية

	١٩٨٨	٪	١٩٨٩	٪	١٩٩٠	٪	١٩٩١	٪	حتى تموز ١٩٩٢	٪
١ - عدد العاملين	٢٨٨٣	٪١٠٠	٣٠٩٥	٪١٠٧	٣٧٩١	٪١٣١	-	-	-	-
٢ - عدد المؤسسات	٧٦٦	٪١٠٠	٨٧٧	٪١١٤	١٢٦٨	٪١٦٥	-	-	-	-
٣ - القيمة المضافة	٥.٢٠٠.٠٠٠	٪١٠٠	٦.٨١٣.٠٠٠	٪١٣١	٨.٥٧١.٠٠٠	٪١٦٤	-	-	-	-
- عوائد العاملين	٢.١١٦.٠٠٠	٪١٠٠	٢.٢٠٠.٠٠٠	٪١٠٣	٢.٥٠١.٠٠٠	٪١١٨	-	-	-	-
- معدل أجر العامل	٧٣٤	٪١٠٠	٧١١	٪٩٧	٦٦٠	٪٩٠	-	-	-	-
- فائض التشغيل	٢.٧٤٣.٠٠٠	٪١٠٠	٤.١٩٠.٠٠٠	٪١٥٢	٥.٣١٦.٠٠٠	٪١٩٤	-	-	-	-
- الإهتلاك	٢٧٣.٠٠٠	٪١٠٠	٣٤٠.٠٠٠	٪١٢٤	٥١٦.٠٠٠	٪١٨٩	-	-	-	-
- صافي الضرائب غير المباشرة	٥٨.٠٠٠	٪١٠٠	٨٣.٠٠٠	٪١٤٣	١١١.٠٠٠	٪١٩١	-	-	-	-
٤ - مستلزمات الانتاج	٥.٥١٨.٠٠٠	٪١٠٠	٧.٢٧١.٠٠٠	٪١٣١	٧.٧٩٧.٠٠٠	٪١٤١	-	-	-	-
٥ - القيمة الدفترية للموجودات الثابتة	٣.٨٢٦.٠٠٠	٪١٠٠	٤.٠٢١.٠٠٠	٪١٠٥	٤.٩٥٢.٠٠٠	٪١٢٩	-	-	-	-
بنهاية العام							-	-	-	-
٦ - الصادرات	٤.٠٣٦.٠٠٠	٪١٠٠	١٠.٤٣٣.٠٠٠	٪٢٥٨	٦.٨٧٢.٠٠٠	٪١٧٠	٩.٩٩٦.٠٠٠	٪٢٤٧	-	-
٧ - المستوردات	٢٦.٥٨٨.٠٠٠	٪١٠٠	٢٦.٥٩٠.٠٠٠	٪١٠٠.٠٠٧	٣٠.٩٧٢.٠٠٠	٪١١٦	٣٤.٧٥٠.٠٠٠	٪١٣٠		
- نسبة الصادرات إلى المستوردات		٪١٥		٪٣٩		٪٢٢	-	٪٢٨	-	-
٨ - الرقم القياسي للأسعار على اساس عام ١٩٨٦		٪١١١		٪١٨٥.٤		٪٢٤٤.٤	-	٪٢٧٤.١	-	-
٩ - الرقم القياسي للإنتاج على اساس عام ١٩٧٩ = ١٠٠٪		٪١٧٥.٩		٪١٤٩.٨		٪١٥٩.٦	-	٪١٣٨.٣	-	٪١٣٩.١
١٠ - قيمة الانتاج خلال العام / دينار	١١.٠٤٨.٠٠٠	٪١٠٠	١٢.٦٣٢.٠٠٠	٪١١٤	١٣.٩١٩.٠٠٠	٪١٢٥	-	-	-	-
١١ - معدل انتاجية العامل /دينار	٣٨٣٢	٪١٠٠	٤٠٨١	٪١٠٦	٣٦٧٢	٪٩٥	-	-	-	-
١٢ - المبيعات / دينار	١١.٢٣٣.٠٠٠	٪١٠٠	١٢.٢٨٥.٠٠٠	٪١٠٩	١٣.٨٥١.٠٠٠	٪١٢٣	-	-	-	-

في دراسة للجنة البطالة والتدريب في نقابة المهندسين

الزام شركات المقاولات والشركات الهندسية الأجنبية بتشغيل ٥٠٪ من مهندسيها من الأردنيين

عقد برامج تدريبية لاستعمال التقنيات الحديثة في الأعمال الهندسية

الاسواق

■ البطالة بين صفوف المهندسين بمختلف التخصصات مشكلة مزمنة ، ويتحدد حجمها حسب الأوضاع الاقتصادية السائدة ، لجنة البطالة والتدريب في نقابة المهندسين الاردنيين والذي يراسها للدكتور احمد عطوان - مدير عام مؤسسة التدريب المهني اعدت دراسة حول هذا الموضوع جاء فيها ان البطالة تظهر بصيغتين اثنتين هما :

١ - عدم وجود فرص عمل لمهندسين ذوي خبرة .

٢ - عدم تمكن المهندسين حديثي التخرج من دخول سوق العمل لعدم وجود خبرة لديهم .

ولوحظ ان هناك تناسقا لعمل هذه اللجنة في مهمتين هما البطالة والتدريب ، أولا في توفير فرص عمل للباحثين عن عمل وثانيا لتامين التدريب الفاعل للمهندسين حديثي التخرج .

نتيجة هذه الدراسة التي اعدتها اللجنة كانت كما يلي :

اولا : في مجال البطالة ترى اللجنة وجوب العمل على ما يلي :

١ - تحديث سجلات النقابة المتعلقة بالزملاء الباحثين عن عمل لتحديد اعدادهم بالإعلان الدوري لتعبئة استمارة خاصة بتجديد البيانات .

٢ - البحث عن فرص لتشغيل المهندسين الباحثين عن عمل عن طريق فتح قنوات اتصال مع الجهات التي تمثل فرص عمل مثل نقابة المقاولين واتحاد غرف الصناعة دائما واتحاد غرف التجارة وامانة عمان الكبرى والبلديات .

٣ - العمل على انشاء صندوق خاص لتمويل برامج الحد من البطالة .

٤ - التاكيد على تطبيق التشريعات التي تساهم في توفير فرص عمل للمهندسين مثل :

أ - المادة (٢٤) من قانون النقابة بشان الزام الشركات الاجنبية (مقاولات وشركات هندسية ..الخ) ان يكون نسبة ٥٠٪ من المهندسين العاملين لديها من الاردنيين والتحقق من تطبيق ذلك عن طريق تشكيل لجان تفتيش مشتركة من النقابة ووزارة الاشغال العامة والإسكان .

ب - المادة (٢٥) المتعلقة بالزام المؤسسات والشركات الاردنية التي تمارس الاعمال الهندسية باستخدام مهندس واحد على الأقل كحد ادنى وطبقا لنظام التصنيف في وزارة الأشغال العامة .

جـ - البند الخامس من المادة (٢٣) من قانون النقابة والذي ينص على عدم السماح لاي شركة هندسية غير اردنية بتنفيذ عقود عملها في الاردن بدون الاشتراك مع شركة هندسية اردنية .

٥ - تصويب أوضاع المكاتب الهندسية الاردنية بحيث يجري تحديد المهندسين المسجلين في كل مكتب وفق تصنيفه .

٦ - دعوة النقابة إلى دعم مشاريع فردية او جماعية ينفذها زملاء تساهم في تشغيل زملاء باحثين عن عمل وذلك بتامين تمويل او تقديم ضمانات .

٧ - انشاء مكتب تشغيل المهندسين في النقابة والذي تكون مهامه هي البحث عن عمل للمهندسين داخل الأردن وخارجه كذلك تولي شؤون تشغيل المهندسين وتنظيم عقود العمل . ومن هذه المهام كذلك اجراء الاتصالات مع نقابات وجمعيات المهندسين في الاقطار العربية بغرض فتح مجالات عمل للمهندسين الباحثين عن عمل ، وتوفير احصاءات وبيانات حديثة عن البطالة بين المهندسين .

٨ - تخفيض كوتة التصميم والإشراف للمهندس المدني والكهربائي مثلا لزيادة فرص العمل امام المهندسين المدنيين والكهربائيين الباحثين عن عمل .

٩ - التنسيق مع دائرة العطاوات الحكومية في وزارة الاشغال العامة والاسكان ودعوتها للطلب من الجهات التي تحال عليها العطاءات الحكومية تعيين مهندسين حديثي التخرج في وظائف المساحة وحساب الكميات والمراقبة .

ثانيا : في مجال التدريب : ترى اللجنة وجوب العمل على ما يلي :

١ - الطلب من الحكومة استصدار التشريعات اللازمة وتوفير الاموال الضرورية لجعل برنامج تدريب المهندسين حديثي التخرج برنامجا وطنيا يضمن له الديمومة .

٢ - تصميم محتوى متطور للبرنامج التدريبي بحيث يحقق غرض تزويد الخريجين الجدد بالخبرة اللازمة للدخول في سوق العمل بثقة وكفاءة على أن تشارك النقابة في تصميم هذا البرنامج بالتعاون مع الجامعة الأردنية والجمعيات والوزارات والدوائر ذات العلاقة .

٣ - العمل على تحديد حد ادنى لمكافات التدريب بحيث تضمن العيش الكريم للمهندس المتدرب .

٤ - العمل على تكثيف وتنويع وعقد دورات تدريب متخصصة من خلال لجان التعليم الهندسي في النقابة بالتعاون مع الجهات المعنية لقاء رسوم اشتراك رمزية في المجالات التي تتوافر فيها فرص عمل مثل استخدام الحاسوب في الاعمال الهندسية كالرسوم والتصميم كذلك صيانة اجهزة الحاسوب وصيانة الأجهزة والمعدات الالكترونية .

٥ - التشجيع على عقد برامج تدريبية لاستعمال التقنيات الحديثة والمتطورة في الاعمال الهندسية المختلفة وتشجيع مؤسسات القطاعين العام والخاص لاشراك مهندسيهم لرفع كفاءاتهم وتطويرهم لمواكبة التطور العلمي الهندسي .

ثالثا : المتابعة : ترى اللجنة في هذا المجال ضرورة :

١ - متابعة المهندسين المتدربين في برنامج تدريب المهندسين حديثي التخرج وخصوصا في قطاع المقاولين والمكاتب الهندسية .

٢ - متابعة تقييم البرنامج التدريبي والمشاركة في تطوير هذا البرنامج .

٣ - متابعة وارشفة ماينشر من مقالات وبحوث ودراسات حول مشكلة البطالة من قبل الأمانة العامة لمجلس النقابة حتى يتم انشاء مكتب تشغيل المهندسين المقترح .

ضرورة اصدار التشريعات اللازمة وتوفير الأموال لوضع برامج تدريب المهندسين

انتخاب المهندس رياض أبو هزيم أمينا عاما لمجمع النقابات المهنية

الاسواق

■ انتخبت الهيئة المشرفة لمجمع النقابات المهنية المهندس رياض ابوهزيم أمينا عاما جديدا لها .

وجاء انتخاب المهندس ابوهزيم بعد الاقتراع وحصل على ٩٠٪ من الاصوات التي لها حق الاقتراع .

وانحصر التنافس على هذا المنصب بين ثلاثة اشخاص هم المهندس رياض ابوهزيم من الشعبة الكيماوية في نقابة المهندسين الاردنيين والدكتور موسى ابوحميد - الأمين العام السابق ، ونقيب الاطباء السابق الدكتور اسحق الخيري .

وينص قانون مجمع النقابات المهنية على تعيين امين عام للمجمع وفق الطريقة المناسبة التي يراها الاعضاء المكونون من نقباء النقابات المهنية المشتركة في المجمع وعضو مجلس الادارة من هذه النقابات .

ويذكر ان المهندس رياض ابو هزيم هو عضو في مجلس نقابة المهندسين الاردنيين منذ عدة دورات ورئيسا للشعبة الكيماوية فيها .

٣٠ مليون دولار قيمة عقارات "نسكورب" المرهونة

الاسواق

■ في محاولة منه لمنع بيع عقارات الشركة والبالغ قيمتها حوالي ثلاثين مليون دولار بالمزاد العلني ، عرض عوني الحاجب - الحارس القضائي للشركة الوطنية للاوراق المالية (نسكورب) على مساهمي الشركة عرض امكان قيام مساهمين في الشركة بشراء هذه العقارات بصفتهم الشخصية بهدف تسديد قيمة الرهن المترتب على الشركة للمصارف الامريكية .

وتبين أن هناك رغبة لدى عدد من هؤلاء بشراء هذه العقارات المؤلفة من ثلاثة عقارات اثنتان منها في فلوريدا والثالثة في فرجينيا .

عملية تاجيل بيع هذه العقارات بالمزاد العلني يوفر فرصة بيع هذه العقارات بيعا حرا بسعر افضل مما يحققه المزاد العلني اضافة انه يعطي وقتا اضافيا لايجاد اي حلول مناسبة اخرى لمشكلة العقار ...

ردود فعل المكاتب الهندسية حول تعليمات نقابة المهندسين الجديدة :

م. طوقان : النظام الجديد يعطل اموال المكاتب الهندسية وقانون النقابة لا يبيح ذلك

الاسواق

■ تواصل "الأسواق" رصد ردود الفعل لدى المكاتب الهندسية والاستشارية حول التعليمات الجديدة التي اصدرتها نقابة المهندسين الأردنيين بشان الية الدفع والتوزيع وقانونية هذه التعليمات .

بداية تساؤل المهندس عبد الفتاح طوقان - مدير عام مكتب المهندسون العرب - قال لماذا تريد نقابة المهندسين الاردنيين تطبيق مبدأ الوصاية على المكاتب الهندسية ، فالنظام الاقتصادي المعمول به في الأردن هو نظام اقتصادي حر ، هذا أولا ، اما النقطة الثانية فهي ان القائمة التي نجحت في لانتخابات نقابة المهندسين قائمة اسلامية ومن الغريب أن تقوم هذه القائمة بطرح التعامل مع البنوك الربوية .

اما عن سيئات هذا النظام قال م.طوقان إن النظام الذي تريد النقابة تطبيقه فيه تعقيد للعمل ، حيث هناك ادخال البنك بين اطراف هذا الموضوع ، ثانيا سيؤدي هذا النظام الجديد إلى تعطيل اموال المكاتب الهندسية لفترة تمتد إلى حوالي تسعين يوما .

النقطة الثالثة هي ان هذا النظام يخلق مجالا لمراكز قوى داخل بعض اقسام النقابة حيث انه لن يتم اعطاء المكتب اي دفعة إلا بعد حصوله على موافقة الموظف المختص .

النقطة الرابعة عدم وجود منطقية في الطرح لان هذا النظام سيجعل مكاتب الاغنياء قادرة على العمل واما المكاتب الصغيرة والمتوسطة فإنها ستضطر للإغلاق ، اضافة لذلك فإنه في قانون النقابة لا يوجد اي نص يبيح مثل هذا التدخل في الاموال العامة .

وإذا كان الهدف من هذه التعليمات ردع المكاتب المخالفة فليست هذه هي الطريقة الصحيحة للقيام بذلك ، فهناك امكانية التاكد من سلامة المخططات ومتابعة الاشراف ووجود المهندسين في المكاتب .

هذا القانون كذلك يعطي مجالا كبيرا للتحايل على القانون إذا أصرت النقابة عليه لماذا يكون الأساس في التعامل مابين النقابة والمالك هي الثقة والضمير وهذا القانون كذلك يؤثر سلبيا على حجم الاستثمارات في المشاريع والبناء القائم وسيلزم المكاتب الهندسية قاطبة بتعيين محاسبين ماليين اضافيين لمتابعة تحصيل الأموال .

ويعتقد المهندس طوقان ان هذا النظام يخلق مشكلة في التعامل بين النقابة والمكتب الهندسي والبنك لان احجام التعامل ستصل إلى حوالي ٥٠ مليون دينار بحركة مستمرة وهناك تداخل بين اطرافها الأربعة .

واقترح المهندس عبدالفتاح تعيين كادر فني متخصص في التدقيق في المخططات اضافة لكادر النقابة الاكفاء في القسم الفني الحالي ومحاسبة المهندسين داخل الجسم الهندسي وبغير ذلك لن تستقيم الأمور .

الهم الاكبر كما وصفه م. طوقان يبقى في التدخل من قبل النقابة في مشاريع القطاع الخاص دون التدخل في مشاريع القطاع العام (الحكومة) والتي يفوق حجمها مئة ضعف حجم المدفوعة في القطاع الخاص ، وطرح حلولا لهذه المشكلة امام النقابة وهي

١ - إما أن يبقى الحال كما هو بدون التعليمات الجديدة .

٢ - أن يكون الاشتراك في هذا النظام اختياريا لمن يريد من المكاتب الهندسية والاستشارية .

المهندس ابراهيم عطا الله - مدير شركة (ع.ا.ج) مهندسون مستشارون قال : أن ميكانيكية الدفع هذه حسب التعليمات الجديدة غير صحيحة ويجب ان تلغى لانها تعتبر ظلما للمكاتب الهندسية والاستشارية ونحن في بلد ديمقراطي لذلك يجب ان لا تكون هناك قيود حول تعاملنا مع الزبائن اضافة لذلك فإن على واضعي هذه التعليمات دراستها جيدا من قبل اصحاب الاختصاص قبل اقرارها ، واستشارة المكاتب الهندسية والاستشارية وهم اصحاب العلاقة في هذا الموضوع .

اما بالنسبة لموضوع رفع رواتب المهندس في الاشراف وبوجه عام فانا مع هذا التوجه كون هذه الرواتب متدنية جدا في البداية ، فعند التخرج يجب أن يكون هناك نوع من التشجيع للمهندسين حديثي التخرج وهذا بالتالي سيساعد المهندس على بناء حياته والمساعدة في بناء المجتمع ككل .

وحول قانونية هذه التعليمات قال المهندس عطا الله : أنها ليست قانونية وتعود لنا في تطبيقها وهي تعليمات كما ذكرت ليست صحيحة حيث تضع النقابة في منصب الوصي على اصحاب المكاتب الهندسية والاستشارية والزبائن كذلك .



وحسب هذه التعليمات تكون ٥٠٪ من الاموال محجوزة في النقابة والمكتب الهندسي لديه مصاريف متفرقة ورواتب وغيرها ، وحجز مثل هذه المبالغ يضطر اصحاب المكاتب الهندسية للاستدانة من البنوك ودفع فوائد باهظة وبالتالي تحميل المكاتب نفقات اضافية لا ضرورة لها الامر الذي يرهق هذه المكاتب ويعيق تقدمها وتطورها وبالتالي يبقى العمل الهندسي الاستشاري متعسرا ويتقدم بخطى بطيئة جدا ، وبما ان النقابة سمحت لأعضائها بفتح مكاتب هندسية لهم فعليها ان تشجعهم لا أن تقتل عندهم روح الطموح والتطور .

وكان عدد من اصحاب المكاتب الهندسية والاستشارية المتاثرون من هذه التعليمات قد عقدوا عدة اجتماعات في عدد من المكاتب خلال الفترة السابقة تباحثوا خلالها في السبل التي يمكن اتباعها لمحاولة تعديل أو تغيير هذه التعليمات من قبل النقابة وهيئة المكاتب الهندسية والاستشارية وطالب عدد من اصحاب هذه المكاتب القيام بالاعتصام او الاضراب حتى يتم الاستجابة لطلباتهم .

فقدان الأخشاب المستعملة في البناء في أمريكا نتيجة زيادة حركة البناء

الاسواق

■ ادى ارتفاع معدل البناء للمنازل في الولايات المتحدة الأمريكية خلال العام الماضي إلى ارتفاع اسعار الاخشاب نتيجة لزيادة الطلب على العرض واعلنت وزارة التجارة الأمريكية ان معدل بناء المنازل ارتفع بنسبة ١.٥٪ خلال شهر تشرين الثاني ووصل إلى مليون و٢٤٢ الف وحدة سكنية .

ولعل قلة الكميات الواردة من الاخشاب من كولومبيا الكندية يعتبر العامل الاخر الذي اثر على سوق الخشب ، حيث تساهم مصانعها في نسبة كبيرة من الاخشاب المستعملة في بناء المنازل في الولايات المتحدة .

محللون اقتصاديون في امريكا يرون أن الاقبال على شراء الاخشاب يعد احد مؤشرات انتعاش الاقتصاد الامريكي ، إلا انهم حذروا من التفاؤل بشان حالة الاقتصاد الكلي كما توقعوا انخفاض الاسعار بعد قيام المصانع الكندية بزيادة انتاجها لتلبية حاجات السوق الأمريكية .

من ارشادات نقابة المهندسين

● المواد الجيدة هي التي تدوم طويلا وتعمر طويلا وتوفر على الاقتصاد الوطني ، والمواد السيئة تسبب الخراب في الأماكن التي تركب فيها ومثال على ذلك الحصمة - الركام - فهناك حصمة قوية مكسرة من صخر قوي ، وخالية من التراب والحصمة السيئة الضعيفة تكون من صخر ضعيف يمتص الماء .

اخي المواطن لا تقبل ان تستعمل حصمة سيئة والتعرف على الحصمة السيئة سهل ، فمثلا عليك اولا اخذ حفنة من الحصمة وغمرها بالماء ثم النظر اليها بعد اخراجها من الماء فإن كانت الحصمة تلمع فهي جيدة وإن اعطت سطحا ناشفا فهي سيئة ضعيفة تمتص الماء ، والتراب يظهر للعيان .. الطريقة الأحسن والمثلى هي فحص الركام بالمختبر ولكن إذا تعذر ارسال الركام للمختبر فيمكن عمل الفحص النظري .

ما يهمنا الا تستعمل الحصمة السيئة لأنها تضعف الخرسانة وتخفض قوتها إلى النصف ومع الزمن تمتص هذه الحصمة الماء وتنتفخ ويضعف البناء والتراب في الحصمة يضعف الخرسانة ويفتتها ، لذلك لا تستمع إلى من يقول لك أن الحصمة الطرية يمكن أن تسلك شغلا ، لا تهتم بانجاز العمل بسرعة على حساب النوعية فإن الخسارة كبيرة في المستقبل .

● اخي المواطن لا تقبل اي مادة في بنائك إلا إذا طابقت المواصفات ، والمواصفات مكتوبة ومتوفرة لدى المكاتب الهندسية والمؤسسات الحكومية والرسمية والشعبية ولدى المقاولين والمهندسين والجامعات ونقابة المهندسين .

هل يخرج سوق العقار الأمريكي من وضعه المتردي ؟

الاسواق

■ تشير الأرقام الخاصة بتصريحات البناء والانفاق على مشروعات البناء في الولايات المتحدة الأمريكية اضافة للتوسع في شراء المعدات وبناء المصانع ، أن سوق العقارات قد بدا في الخروج من اوضاعه السيئة التي سادت في السنوات الأخيرة .

واظهرت هذه الأرقام زيادة كبيرة في عقود وتصريحات بناء المساكن الفردية عام ١٩٩٢ وهذا لم يحدث في القطاعات الأخرى وظهرت بعض الدلائل على عدم انخفاض اسعار المباني التجارية كالمكاتب والفنادق ووصلت إلى حالة من الركود المستقر .

من الجدير ذكره أن هذا القطاع تعرض لعدة اعوام للركود إلا انه عاد وتحرك النشاط في هذا القطاع نتيجة الافراط الشديد في حركة بناء العمارات التي تتضمن شققا سكنية او للمكاتب وبناء مراكز التسوق المغلقة .

مصادر مطلعة في سوق العقارات الأمريكي توقعت حدوث تحسن في حركة بناء المصانع في وقت مبكر عن بقية القطاعات ، ومن المتوقع أن يكون هناك حوافز للاستثمار في معدات جديدة للمصانع مثل تخفيضات الضرائب في حالة شراء المعدات الصناعية .

"هذه المصادر توقعت أن تكون هناك فرص للاستثمار خلال العامين القادمين في بناء الشقق التي انخفض المعروض منها بدرجة كبيرة خلال السنوات الست الماضية حيث اظهرت الإحصاءات أن حركة بناء الشقق وصلت إلى ذروتها عام ١٩٨٦ وانخفضت الآن بنسبة ٦٥٪ .

كما تشير الأرقام إلى انخفاض معدلات الشقق الخالية وتحسن الإيجارات ومعدلات استيعاب المساحات الجديدة المحدودة

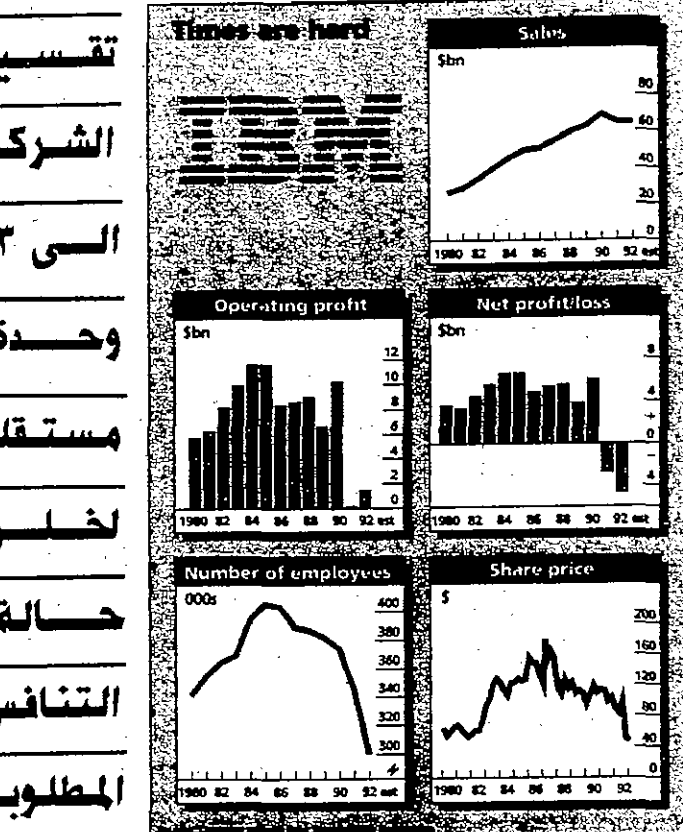
تاريخ الشركة يثبت انها قادرة على الخروج من الازمات ..

٥٥ مليار دولار انفقتها I.B.M على تطوير الانتاج خلال السنوات العشر الأخيرة

تراجع المبيعات بنسبة ٦٪ والخسائر وصلت ٤،٩٦ مليار دولار

«تتابع "الأسواق" آخر المحاولات لإنقاذ ما يمكن انقاذه ، ومحاولة اعادة الهيكلة لكبرى شركات الكمبيوتر في العالم مجموعة (I.B.M) التي هزت انتكاستها الاخيرة اسواق الكمبيوتر في العالم»

■ حتى خمس اعوام خلت ، كانت IBM واحدة من اكثر الشركات العالمية تحقيقا للربح كما وكانت نموذجا يحتذى من حيث الكفاءة الادارية اما اليوم فإن شركة الكمبيوتر هذه تعتبر على رأس الشركات الخاسرة ، الأمر الذي يدفع المحللين إلى القول بان IBM بحاجة ماسة إلى ستراتيجية جديدة وربما إلى رئيس جديد ليحل محل جون اكرز الذي يحمله النقاد الجزء الاكبر من المسؤولية لما آلت إليه الشركة من اوضاع دفعتها إلى تسريح عشرات الآلاف من العاملين فيها لينخفض حجم العمالة من ٤٠٧ الآف عامل قبل ستة اعوام إلى ٣٠٠ الف عامل عام ١٩٩٢ والسير في برنامج من التقشف وعلى اقل التقليل من خسائرها التي يتوقع ان تصل إلى ٤،٩٦ مليار دولار وذلك عندما تنشر الشركة الأرقام النهائية لنتائج العا م المنصرم ، وكانت الشركة قد تكبدت خسائر عام ١٩٩١ وصلت إلى ٢،٨ مليار دولار وتراجعت مبيعاتها بنسبة ٦٪ ، وهي نتائج تسجل لأول مرة منذ ٨٠ عاما هي عمر الشركة ، ومع ذلك فإن المتابعين لمسيرة IBM يقولون ان تاريخ الشركة اظهر أنها قادرة على الخروج من الأزمات وأن اعادة الهيكلة ممارسة اضحت عادية بالنسبة للقائمين عليها وكان آخر هذه الخطوات تلك التي اتخذها



تقسيم الشركة الى ١٣ وحدة مستقلة لخلق حالة التنافس المطلوبة

Akers's tree
IBM's new structure

Marketing and service businesses:
- ASIA PACIFIC
- NORTH AMERICA
- EUROPE / MIDDLE EAST / AFRICA
- LATIN AMERICA

Manufacturing and development businesses:
- TECHNOLOGY PRODUCTS — Chips and components
- ENTERPRISE SYSTEMS — Mainframes and mainframe software
- ADSTAR — Disk drives, other storage devices and related software
- PENNANT SYSTEMS — Large printers and related software
- NETWORKING SYSTEMS — Software and services for computer networks, mainly mainframes
- PROGRAMMING SYSTEMS — Data-management and office-systems software
- APPLICATION SOLUTIONS — Software and services for specific industries
- APPLICATION BUSINESS SYSTEMS — Minicomputers and related software
- PERSONAL SYSTEMS — Personal computers, workstations and related software

But who'll get the fruits?

من ابرز اسباب انتكاسة الشركة التنافس الشديد في طرح الموديلات المتسارعة

السيد اكرز في كانون اول ١٩٩١ عندما تم تقسيم الشركة إلى ١٣ وحدة مستقلة (كما هو مفترض) وذلك بهدف تنشيط الشركة وخلق حالة التنافس المطلوبة ، ومع ذلك فإن عملية اعادة الهيكلة هذه لم تجد نفعا وإن كانت بعض الوحدات هذه وخاصة وحدة انتاج PC قد سجلت بعض الاستجابة ومثل هذه التطورات ادت إلى تراجع كبير في اسعار اسهم الشركة من ١٧٥،٥ دولار عام ١٩٨٧ إلى ٥٠ دولارا مؤخرا ، بل إن الأسعار هذه مرشحة لمزيد من التراجع كما يؤكد المحللون ،

الذين يعزون الإنتكاسة التي منيت بها IBM إلى مجموعة عوامل ليس اقلها الوضع الصعب الذي تمر به صناعة الكمبيوتر بشكل عام ولأسباب منها انهيار الأسعار وتعاظم الكلفة بسبب التنافس الشديد على طرح المزيد من الموديلات المتسارعة بكل ما يترتب على تطوير الجديد منها من أموال طائلة .

IBM تحاول الآن جاهدة الحفاظ على موطئ قدم في صناعة يسيطر عليها تنافس وحشي في الأسعار ومنافسون متخصصون يصعب احصاؤهم ،

ولعل من الأخطاء القاتلة التي وقعت بها IBM انها كانت السبب في التوسع الهائل الذي طرأ على صناعة الكمبيوتر معطية بذلك الفرصة لمئات الشركات الصغيرة بالولوج لهذه الصناعة والتحول إلى منافسة للشركة الام في وقت قصير ، خاصة وأن IBM بدأت بالاعتماد على غيرها من الشركات الأصغر مثل مايكروسوفت في التزود ببرامج وشرائح واجهزة دقيقة أخرى ، ولم يمض وقت طويل قبل أن تنجح الشركات الصغيرة في تقليد النظام الذي وضعته IBM السهل التقليد بطبيعته وتطويره لتستطيع الأنظمة الجديدة الإحاطة بالنظام الأم ، ومن الواضح ان محاولات IBM انفاق ما لا يقل عن ٥٥ مليار دولار خلال السنوات العشر الماضية على تطوير الإنتاج لم ينجح في وضع منتجات الشركة على رأس القائمة من جديد ، كما لم تنجح جهود الشركة التسويقية الهائلة ولا ماكنة المبيعات الضخمة في تنبيه القائمين على الشركة للاتجاهات والعوامل التجارية والتقنية الآخذة في اعادة صياغة صناعة الكمبيوتر العالمية ، ويبدو أن البيروقراطية التي سيطرت على الطريقة التي تدار بها الشركة كان له بدوره أثره البالغ في الإطاحة بموقعها المتقدم وجعلها عاجزة عن تقديم الجديد ، وخلال الفترة من ١٩٨٧ إلى ١٩٩١ تراجعت الطاقة الانتاجية للشركة بنسبة ٤٠٪ واعيد توجيه الجهود التسويقية للشركة بعيدا عن اجهزة الكمبيوتر للتركيز على البرامج والخدمات الامر الذي اضطرها إلى اجراء تخفيضات رئيسة على القوة العاملة ومثل هذه السياسة الجديدة التي استهدفت انتشال الشركة من اوضاعها الصعبة يقف وراءها رئيس مجلس الادارة جون اكرز كما ويقف المذكور خلف سياسة الإنفتاح على الشركات الأخرى وبالتالي التوقيع على مئات العقود المشتركة معها ، غير أن مثل هذه الخطوات جاءت متأخرة على ما يبدو ولم تنفع في تجنيب IBM التورط في خسائر كبيرة خلال العامين الماضيين ، المدافعون عن رئيس الشركة جون اكرز يقولون أن من الأفضل الانتظار حتى تتضح نتائج سياسة اكرز قبل الحكم عليه ، غير ان العديد من المحللين يؤكدون بانه لا مجال للتفاؤل .

بعد ثلاثة اعوام من سياسة خفض النفقات ، فقد تحظى IBM ببعض الهدوء خلال العام الحالي أو العامين المقبلين خاصة إذا ما اظهر الاقتصاد الأمريكي بعض الانتعاش ، غير انه وبدون ستراتيجية واضحة تنص على التخلص من جزء كبير من نشاطات الشركة ، فإن IBM ستظل تواجه المزيد من المصاعب في المستقبل وعلى المدى البعيد ، صحيح ان جون اكرز اظهر شجاعة وبراعة في قيادة الشركة في ذروة الأوقات الصعبة إلا أن الوقت حان لاستدعاء شخص خارجي من اجل بداية جديدة وجريئة .

تتمات تتمات تتمات تتمات

وزير الصناعة

هي إلا عضو في هذا البناء المتكامل موضحا ان ما تحقق من استثمارات ومجالات تعاون جديدة برزت في المدة الاخيرة بين الشركات والمؤسسات الأردنية ونظرائها من الشركات العالمية هي اكبر دليل على ذلك وعلى نتاج العمل المؤسسي الناجح للقطاع الخاص في هذا البلد .

واشاد الدكتور النسور في قطاع الكمبيوتر في الأردن مشيرا إلى انه اكبر دليل على ما وصلت إليه الأردن من مواكبة التكنولوجيا العالمية ، موضحا ان الغرب يراقب هذا التطور الهائل في السوق الأردني والاقتصاد النشط الذي على الرغم من التطور التكنولوجي العالمي إلا ان قفزات السوق المحلية قياسا بالآخرين تعد خطوات اكثر تسارعا وثباتا .

والمح الدكتور النسور إلى ان هناك مطاليات لقطاع الكمبيوتر من اجل ادراج التعاون في مجال الكمبيوتر والبرمجيات تحديدا من خلال الاتفاقات الثنائية وبروتوكولات التعاون مع الدول موضحا ان ذلك الأمر مشمول تحت بند التعاون في مجال الخدمات .

هذا وقد حضر حفل الاستقبال الذي اقامته شركة البتراء لأنظمة المعلومات والاتصالات السفير الفرنسي في عمان ولفيف من المسؤولين والشخصيات ورجال الأعمال ورجال الصحافة والإعلام .

من جانب آخر فقد سبق الحفل مؤتمر صحفي في قاعة الولحة بفندق الماريوت شارك فيه مدير عام شركة البتراء لأنظمة المعلومات والاتصالات والسيد ثيري موبيليه - المدير العام لعمليات مجموعة Bull في الشرق الأوسط الذي اكد من جانبه خلال المؤتمر على ان حرص شركة Bull الفرنسية العالمية على التواجد في السوق الأردني "نابع من حرصنا الشديد على الحضور في هذا السوق النشط وتحضير انفسنا للمرحلة المقبلة ولمستقبل الأردن في منطقة الشرق الأوسط ومن واقع يقيننا وعلمنا المسبق بالنشاط الاقتصادي الذي يشهده الأردن وتطور القطاع الخاص والتوجه نحو "الخصخصة" ، اضافة إلى المهارات والكفاءات البشرية التي يمتاز بها الشعب الأردني الأمر الذي نعتقد بان الأردن سيلعب دورا هاما للغاية في تطور التكنولوجيا في الشرق الأوسط خلال السنوات المقبلة .

هذا وقد اعلن في المؤتمر الصحفي الإعلان عن توقيع اتفاقية توزيع بين البتراء لأنظمة المعلومات والإتصالات ومجموعة Bull الفرنسية والاعلان بان البتراء هي الموزع المعتمد الوحيد لمنتجات Bull في الأردن .

وقد تاسست البتراء لأنظمة المعلومات والاتصالات حديثا لتكون ثمرة خبرة تزيد عن المائة عام في مجال الكمبيوتر والعمل التجاري المتصل به ، وستقوم الشركة بتسويق وتعزيز النطاق الواسع من الحلول التي تقدمها مجموعة Bull بدءا من انظمة زينيت للبيانات والمذكرات مرورا بقواعد يونيكس ريسك حتى انظمة الاجهزة الرئيسة مع القيام باضافة حلول محددة مثل أجهزة الصرف الآلي ATM واجهزة المحاسبة للمبيعات POS وانظمة الطباعة العربية الفائقة السرعة ، على حد تعبير السيد مصطفى ناصر الدين - المدير العام لشركة البتراء .

وتعد مجموعة Bull واحدة من اكبر الموردين في العالم وفي اوروبا في مجال تقنية المعلومات وقد بلغت إيراداتها العالمية في عام ١٩٩٢ مبلغ ستة مليارات دولار ، ويغطي نشاطها ١٢٠ بلدا بقوة عاملة يبلغ عدد افرادها ٣٥٠٠٠ عامل ، وقد التزمت مجموعة Bull بتلبية حاجات عملائها في الأردن كما فعلت في بقية انحاء العالم وذلك بتوفير الحلول الشاملة (الاجهزة والمعدات ، البيانات والبرامج ، والخدمات) الملائمة لأسواق الصناعة (القطاع الخاص ، البنوك ، تجارة التجزئة ، التصنيع ، الاتصالات السلكية واللاسلكية) كما يقول ثيري موبيليه - المدير العام لعمليات مجموعة Bull في الشرق الأوسط .

ويضيف السيد موبيليه قائلا : إن إتفاقنا مع البتراء خطوة هامة في استراتيجية Bull الجديدة لمنطقة الشرق الأوسط ، وإننا على يقين باننا سنحتل مكانا رائدا في هذا البلد بفضل خبرة مجموعة Bull في مجال تقنية المعلومات ومعرفة البتراء للسوق الأردني .

وزارة السياحة تقدم الخدمة المعلوماتية الأولى من نوعها في الشرق الاوسط

شبكة معلوماتية عبر جهاز (المينيتيل) يوفر معلومات تاريخية وجغرافية واقتصادية وثقافية خاصة بالاردن

الاسواق

■ انطلاقا من توجهات وزارة السياحة لتنشيط الحركة السياحية وتطويرها ودعمها بوسائل حديثة تعزز من دور المرافق السياحية في جذب الوفود السياحية من مختلف المناطق المجاورة او البعيدة ، قامت الوزارة مؤخرا بإدخال خدمة جهاز «المينيتيل» ضمن خدماتها التي تقدمها للمؤسسات السياحية كأداة جديدة في خدمة وسائل الاتصال .

ولتقديم صورة واضحة حول هذه الخدمة التقت "الأسواق" بالآنسة عبير حتر من قسم (التسويق/ المينيتيل) بوزارة السياحة لتحدثنا عن طبيعة عمل هذا الجهاز ، فقالت في بداية تعريفها بالجهاز :

«المينيتيل» وهي كلمة مركبة من كلمتين MINI وتعني صغير و TERMINAL - TELE وتعني شاشة صغيرة بحيث تعمل بالاتصال بالشبكة المعلوماتية وهذا عبارة عن تزاوج بين الهاتف والحاسب الآلي TELEMATICS ، اي المعلوماتية حيث يمكن وصل الجهاز في المكان المخصص لوضع (فيوز الهاتف) وطلب رقم الخدمة المطلوبة ، فيظهر فورا على شاشة المينيتيل اسئلة معينة يتم الاجابة عليها ويتم الحصول بذلك على المعلومات المطلوبة .

اما بالنسبة للفائدة من جهاز المينيتيل فقد اوضحت الآنسة عبير انه يستخدم في الغالب للوصول إلى دليل الهاتف الإلكتروني الذي يسمح بالحصول على ارقام هواتف وعناوين الشخص المطلوب او المؤسسة المرغوب في الحصول على هاتفها وعنوانها ، وهناك كذلك دليل الكتروني ثان يقدم نفس الخدمة للحصول على ارقام التلكسات والفاكس للشخص او المؤسسة كما ويمكن استخدامه في نواحي تجارية فبالإمكان ان يستفسر الشخص عن حسابه البنكي وهو في منزله وان يقوم بجميع العمليات البنكية المألوفة كذلك فإنه يمكن القيام بعمليات الشراء من خلال المينيتيل والدفع بواسطة بطاقات الإئتمان ، وليصال المشتريات إلى المنزل إضافة إلى الاستخدامات العديدة والحديثة في مختلف المجالات .

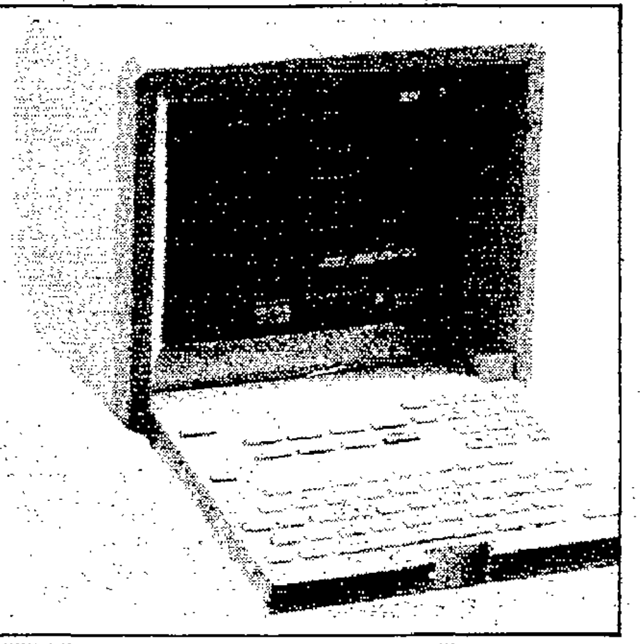
وحول طبيعة استخدام المينيتيل في الأردن قالت الآنسة عبير أن اقامة الشبكة الأردنية للمعلومات وهي الخدمة المعلوماتية الأولى من نوعها في الشرق الأوسط ، والتي قامت الوزارة بالتعاون مع السفارة الفرنسية في عمان بتنفيذ اقامة هذه الشبكة والتي سوف تسمح منذ هذه اللحظة بامكان الحصول وبسهولة على معلومات تاريخية وجغرافية واقتصادية وثقافية وعملية خاصة بالأردن وذلك بواسطة اربعين شاشة موزعة في مناطق سياحية الاكثر ارتيادا من قبل السياح .

وتتسم هذه الخدمة بالمرونة التي تتمتع بها تكنولوجيا هذه الشبكة بتعديل وتحديث المعلومات الموجودة ويخلق ابواب جديدة للمعلومات حسب الحاجة .

كما أن هذه الشبكة تبث المعلومات على مدار أربع وعشرين ساعة وتحتوي على عناوين مكاتب السياحة والفنادق ومكاتب تأجير السيارات السياحية والسفارات والمرافق السياحية ومعلومات شاملة عن الأردن تخدم السائح منذ لحظة وصوله الأردن حتى يغادرها .

ويتم الاشتراك بهذه الخدمة المعلوماتية من خلال تقديم طلب لوزارة السياحة مقابل رسوم سنوية مقدارها ١٠٠ دينار حيث يقوم الموظف المسؤول من الوزارة بالإشراف على عملية تركيب الجهاز .

ولقد لاقت هذه الخدمة اقبالا جيدا من قبل المؤسسات العامة والخاصة وعدد المشتركين يزداد يوما بعد يوم ومن بعض هؤلاء الجمعية العلمية الملكية ، والمكتبة الوطنية الأردنية وسلطة الطيران المدني إضافة إلى فنادق الدرجة الأولى وبعض المكاتب السياحية .



٤ برامج تدريبية ينظمها الخبراء العرب في الهندسة والإدارة

برنامج حول استخدام الحاسب الآلي في التخطيط المالي واعداد الموازنات

■ افتتح يوم السبت الماضي برنامجان تدريبيان في فندق البلازا - عمان نظمهما الخبراء العرب في الهندسة والإدارة احداهما بعنوان المهارات السلوكية والقيادية والبرنامج الثاني بعنوان استخدام الحاسب الآلي في التخطيط المالي واعداد الموازنات .

وهدف البرنامج الأول : المهارات السلوكية والقيادية الى شرح ومناقشة عناصر المنظور المتكامل لعملية الإدارة . تحسين القدرة على فهم دوافع السلوك الإنساني واساليب تنمية وتحفيز المرءوسين ، تنمية مهارات التعامل والإتصال بالآخرين من : رؤساء وزملاء ومرءوسين ، تزويد المشاركين بالمهارات القيادية اللازمة لإدارة العمل بفاعلية .

واحتوى البرنامج على السلوك الإنساني والقوى المؤثرة على السلوك المهارات القيادية المهارات السلوكية اللازمة للقيادات .

وهدف البرنامج الثاني : استخدام الحاسب الآلي في التخطيط المالي واعداد الموازنات الى التدريب العملي على كيفية ادخال البيانات المالية والمحاسبية الى الحاسب الآلي ، التعرف على مبادىء البرمجة والتعامل مع البرامج الجاهزة ، تأهيل المشاركين لتحديد احتياجاتهم واختيار ما يناسبهم من البرامج والنظم الآلية .

واحتوى البرنامج على مقدمة الحاسب الآلي ، اساليب التنبؤ ، مقدمة على الجداول الالكترونية LOTUS 123 ، استخدام الحاسب الآلي في التخطيط والتحليل المالي واعداد الموازنات .

ونفذ البرنامج الأول المهارات السلوكية والقيادية الدكتور كمال بكداش والبرنامج الثاني استخدام الحاسب الآلي في التخطيط المالي واعداد الموازنات الأستاذ عصام الطوانسي .

وحضر البرنامجين عدد من موظفي القطاعين العام والخاص وقد اختتم البرنامجان اللذان استمرا لمدة اسبوع بعد ظهر يوم الاربعاء الماضي .

كما تم افتتاح برنامجي الاساليب الحديثة في فن البيع والتخطيط الاستراتيجي صباح السبت ٩٣/١/٣٠ في فندق البلازا - عمان .

ويهدف البرنامج الاول : الاساليب الحديثة في فن البيع الى : تزويد المشاركين بالمعارف والاساليب لممارسة العملية البيعية بكفاءة وفعالية . توفير اطار مرجعي للممارسات البيعية الناجحة القابلة للتطبيق في مجال العمل ، وتنمية المهارات البيعية والسلوكية لدى المشاركين .

ويحتوي البرنامج على :

فن البيع .. هل هو فن أم علم ؟ ، المسئوليات الرئيسية لرجال البيع ، الخطوات العلمية للعملية ، دور المندوب في تنمية المبيعات ، كيفية التفوق على المنافسين ، مقومات البائع الفعال ، فن التقديم واجراءات المقابلات البيعية ومعالجة الاعتراضات . التعامل مع الانماط المختلفة من العملاء .

ويهدف البرنامج الثاني : التخطيط الاستراتيجي الى :

تحسين قدرة المديرين واصحاب المشروعات على رؤية وتحليل المؤثرات البيئية ، والتعامل معها لمصلحة مشروعاتهم ، وتحسين قدرة المديرين على التعامل الفعال مع عنصر المخاطرة وعدم التأكد ووضع الخطط لمواجهة المواقف البيئية المحتملة .

ويحتوي البرنامج على : [illegible] ماهية التخطيط الاستراتيجي ، اهمية التخطيط الاستراتيجي ، النموذج المتكامل لعملية التخطيط الاستراتيجي ، التحليل الاستراتيجي الرباعي ، صياغة الاستراتيجية ، تنفيذ الاستراتيجية ، تقييم ومراجعة الخطة الاستراتيجية تمارين وحالات عملية .

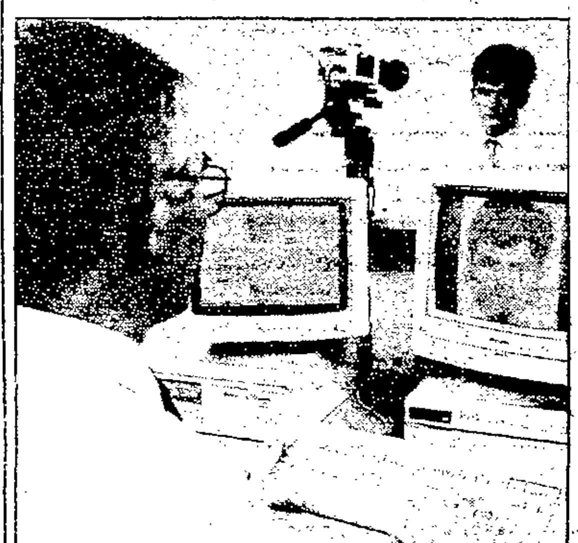
وينفذ البرنامج الاول : الاساليب الحديثة في فن البيع الاستاذ مجدي عطية والبرنامج الثاني التخطيط الاستراتيجي الدكتور رشاد الحملاوي .

ويحضر البرنامج عدد من موظفي القطاعين العام والخاص .

وسيتم اختتام البرنامجين اليوم الاربعاء ١٩٩٣/٢/٣ .

لاول مرة بالمملكة

الخدمات الطبية تدخل الحاسوب لاصدار بطاقات التأمين الصحي للمنتفعين



قامت الخدمات الملكية مؤخراً بالاستخدام الفعلي لنظام جديد يستعمل الحاسوب الشخصي لانتاج بطاقات تامين صحي لكافة منتفعي القوات المسلحة الاردنية ، ومن المتوقع ان يزيد عدد البطاقات المنتجة عن المليون بطاقة .

نظام كومبيك (COMPIC) من شركة ايدنتيلام البريطانية (IDENTILAM) يتكون من حاسب شخصي من نوع IBM ، البرمجيات اللازمة لمعالجة البيانات و الصور ، كاميرة فيديو لالتقاط صورة الشخص او تصوير صورة ماخوذة له مسبقا وطابعة ليزر لطباعة البطاقات بواقع ٨ بطاقات بالصفحة الواحدة .

الطاقة الإنتاجية للنظام تبلغ ٢٥٠ - ٣٠٠ بطاقة يوميا ويتم حاليا استبدال البطاقات القديمة لجميع المنتفعين حسب برنامج زمني معين تتبعه الخدمات الطبية الملكية .

وفي مقابلة مع السيد مروان بطاينة من شركة انظمة وخدمات الحاسوب الفنية (CATS) الوكيل المعتمد لشركة ايدينتلام (IDENTILAM) بالاردن تبين انه بالامكان استخدام النظام لاصدار انواع عديدة من البطاقات مثل الهويات الشخصية ، بطاقات التامين الصحي بكافة انواعها ، الهويات الجامعية والمدرسية ، رخص سواقة المركبات وبطاقات المشاركين بالمؤتمرات وجوازات السفر ، ومن الجدير ذكره انه بالامكان اصدار البطاقات باللغتين العربية والانجليزية بصورة ملونة او بالابيض والاسود مع اضافة احتياطات امنية لمنع عمليات التزوير للبطاقات . واضاف قائلا ان نظام كومباك (COMPIC) يتمتع بسهولة الاستخدام وحماية داخلية تمنع الاشخاص غير المسموح لهم باستخدامه .

لمزيد من المعلومات عن نظام COMPIC يمكنكم الاتصال بشركة CATS في مكاتبها الدوار السابع - عمارة الواحة -جبل عمان

رجال أعمال لامعون يقعون في شرك كتاب الاعتماد

الأسواق

■ الاحتيال قديم قدم التجارة إلا أنه يأخذ ومع مرور الوقت أشكالا وأبعادا جديدة ومتباينة ولعل أكثر أشكال الاحتيال التجاري شيوعا هذه الأيام تلك المرتبط بكتاب الاعتماد الذي من المفترض أن يكون صمام الأمان في العملية التجارية على اعتبار أنه يكفل الحق لكل من البائع والمشتري على السواء وهما اللذان تفصل بينهما حواجز جغرافية وسياسية وقانونية وثقافية .

فالبائع يتردد بطبيعته في شحن البضاعة للمشتري قبل أن يقبض للثمن في وقت يحق للمشتري فيه أن يشعر بالإطمئنان على أن ما سيدفعه من مال هو مقابل البضاعة التي أوصى عليها . وعليه فإن كتاب الاعتماد الذي ظهر وبأشكاله البدائية في أعقاب الحرب العالمية الثانية ، هو في واقع الحال أمر من بنك في دولة المشتري يصدر إلى البنك في بلد البائع يفوضه بموجبه بدفع مبلغ معين للبائع ، على أن يتم الدفع ضمن فترة محددة ومقابل توفير مجموعة من الوثائق الخاصة المحددة .

وهكذا فإن المشتري يطلب من البنك الذي يتعامل معه بفتح كتاب اعتماد لصالح البائع ، ويقوم البنك المصدر لكتاب الاعتماد بالطلب من البنك المعتمد من قبل البائع بتسليم الأخير قيمة البضاعة المتفق عليها بناء على ابراز البائع للوثائق التي تؤكد على قيامه بشحن البضاعة المطلوبة .

أبرز الجوانب الايجابية لكتاب الاعتماد من وجهة نظر البائع تكمن في أن البنك مطالب بالافراج عن المبلغ بموجب الوثائق المقدمة ولا يحق له التأكد من أن البضاعة المشحونة مطابقة للمواصفات فعلا ما دامت الوثائق المقدمة مطابقة تلك، وهنا تكمن الخطورة .

والواقع أن الآلية التي تحكم كتاب الاعتماد تعمل على ما يرام ما دامت عناصر الصدق والأمانة والشرف هي التي تحكم العملية التجارية هذه ، غير أن المشكلة الحقيقية في هذا النظام تكمن في أن الوثائق المطلوب تقديمها للبنك للافراج عن المبلغ قيمة الصفقة من السهل تزويرها وبالتالي تخليص المبلغ من البنك دون الوفاء بشروط البيع أو حتى دون تسليم البضاعة المطلوبة . وفي العادة فإن الوثائق التي تحكم عملية البيع بواسطة كتاب الاعتماد تتراوح بين ٢ - ٢٠ يوما أو أكثر طبقا لطبيعة الصفقة وحجمها والجهات المتعاملة بها . إلا أن الوثائق هذه عادة ما تضم بوليصة الشحن التي تؤدي عدة أغراض في ذات الوقت منها أنها تعتبر وصل اعتراف من شركة الشحن بأن البضاعة تم شحنها وهي بمثابة عقد بين الشاحن والشركة الناقلة للبضاعة ، كما وتضم الأوراق المطلوبة فاتورة تجارية تصدرها عن البائع تحدد فيها كمية ونوع البضاعة وشهادة منشأ .

طرق الاحتيال المحتملة

هناك أكثر من طريقة للاحتيال من خلال التلاعب بكتاب الاعتماد ، وفي العادة يكون الطرف المحتال هنا هو البائع ولكن ليس دائما بالضرورة وتبدأ عملية الاحتيال ببحث البائع عن هدف مناسب وهو المشتري ليعرض عليه بضاعته ، وما أن يستجيب المشتري للعرض ويقوم بفتح كتاب الاعتماد المطلوب باعتباره أسلم وأيسر الطرق في التعامل التجاري ، حتى يبدأ البائع المحتال خطته للحصول على قيمة رسالة الاعتماد وتأخذ الخطة في العادة أحد الأشكال التالية :

قبضة رمل

● شحن مواد غير البضاعة المطلوبة وكثيرا ما يكتشف المشتري أن الحاويات التي تسلمها بعد انتظار تحتوي على شحنة من الرمال أو الصخور أو حتى النفايات ، وفي هذه الحالة تنص بوليصة الشحن على البضاعة المذكورة «قيل أنها البضاعة المطلوبة» . ومع أن البائع يتحمل وفي معظم الحالات أجور الشحن ، إلا أنه يبقى له من قيمة البضاعة المفترضة ما يحقق له هامش ربح كبير .

● شحن بضائع دون الحجم والنوعية المطلوبين ، وهنا كذلك يتحمل البائع أجور الشحن ، ويبقى له هامش ربح مجز .

وحتى في حالة تغريمه قانونيا فإنه على الأغلب سينجو من المسؤولية الجنائية ويتحمل فقط الخسائر التي تكبدها المشتري طبقا للدعوى المدنية .

● عدم شحن أي شيء اطلاقا : فبدلا من تكبد مشاق شحن بضاعة تالفة أو مواد لا قيمة لها وتقديم وثائق رسمية بالشحنة ، فما على المحتال في هذه الحالة سوى تزوير كافة الوثائق المطلوبة كما ينص عليها كتاب الاعتماد بما في ذلك بوليصة الشحن ولعل هذه الطريقة هي الأكثر شيوعا بين الباعة المحتالين لأنها تمثل الوسيلة الأسلم والأيسر ، بل إن الأمور وصلت ببعض المحتالين درجة بيع بضاعتهم الوهمية لأكثر من بائع في نفس الوقت وقبض الثمن أكثر من مرة .

البنوك في الفخ

عمليات الاحتيال باستخدام كتاب الاعتماد البنكية تتم وفي بعض الأحيان على أيدي عصابة تضم باعة ومشترين وهميين بحيث تتوزع مهمة الاحتيال على أكثر من طرف وفي بلدان مختلفة ، أما الضحية هنا فيكون أحد البنوك الذي تقدم له وثائق مزورة ولا يكتشف البنك الورطة التي وقع بها إلا عندما يطلب من البنك الذي صدرت عنه الوثائق المزورة تسديد قيمة كتاب الاعتماد المفترض .

> «بائعون ومشترون وهميون يسطون على أموال البنوك وسلاحهم "كتاب الاعتماد"»

يصعب القول أن هناك احصائية محددة خاصة بحالات تزوير كتب الاعتماد في سنة معينة ، إلا أن التقديرات تشير إلى أن حجم المبالغ المهدرة في هذا القطاع هي بمئات الملايين من الدولارات ، وعادة ما يفضل ضحايا الاحتيال التجاري عدم الكشف عما حصل لهم لأسباب تتعلق بالمصداقية .

هذا وليس من الصعب تصور لماذا تعتبر جريمة تزوير كتاب الاعتماد المصرفي بأنها الجريمة الكاملة ، لأنه وبكل بساطة يسهل التخطيط لها وتنفيذها علاوة على أن البنوك ورغبة منها في التسهيل على عملائها الكبار من التجار تعمل على تيسير الأمور الأمر الذي يسهل معه التلاعب بها ، فما على المتلاعب سوى أن يكون على دراية بالقواعد الأساسية التي تحكم التجارة الدولية ، وأن يعمل على ادارة شركة وهمية وأرقام هاتف وتلكس أو فاكس وحساب مصرفي الأمر المثير في هذا النوع من التحايل أنه يصعب اكتشافه قبل مرور أسابيع بل وأشهر من وقوعه على اعتبار أن الوقت هذا لا يحين قبل ذهاب المشتري المسكين إلى الميناء للتخلص على بضاعته وحتى يحين وقت اكتشاف التزوير ولجوء المتضرر إلى القضاء وما يتبع ذلك من إجراءات يكون المحتال قد استلم قيمة البضاعة الوهمية وتصرف بالغنيمة ، وربما يكون المال المسروق قد انتهى إلى بلد تحكم السرية نظامه المصرفي ، أو تم ايداع المبلغ باسم وهمي الأمر الذي يصعب معه ملاحقته .

والأمثلة المسجلة على التحايل التجاري من خلال نظام كتاب الاعتماد عديدة وطريفة في الوقت ذاته وتطال أسماء لامعة في قطاع المال والأعمال والملاحظ أن أغلب عمليات التحايل هذه أبطالها من دول جنوب شرق آسيا وبخاصة تايوان وهونغ كونغ وكذلك بعض الدول الافريقية [illegible] الضحايا فالعديد منهم شرق أوسطيون ، وشحنة الرمال التي تلقاها تجار خليجيون من مصدر تايواني قبل بضعة أعوام ليست سوى مثال بسيط على ما يتعرض له التجار البسطاء من ممارسات ومن القضايا الطريفة المسجلة في هذا الشأن قضية التاجر النيجيري الذي أراد خداع مصدر نرويجي فوقع الإثنان ضحية لموظف بنك في لاغوس . وتتلخص القصة في اتفاق أبرمه النيجيري مع رئيس شركة الكترونات نرويجي لشراء ما قيمته ٢٥ ألف دولار من الأجهزة بموجب كتاب اعتماد ، ولأن النيجيري اقنع نظيره النرويجي برغبته في اخراج مبلغ كبير من المال وهي حيلة أضحت مكشوفة بعد تكرار اللجوء إليها من قبل المحتالين النيجيريين غير أن المصدر النرويجي استجاب لهذا الطلب وأصدرت شركته فاتورة بقيمة ٢٥٠ ألف دولار على افتراض أن الفارق الكبير بين قيمة الفاتورة الفعلية والاسمية سيتم اقتسامه بين الطرفين اللذين لم يكونا مدركين لوجود طرف ثالث أكثر ذكاء وهو موظف بنك في لاغوس شارك التاجر النيجيري في اعداد كتاب الاعتماد المزور ، حيث انتهى المبلغ إلى جيب الموظف وهو مدرك أن أيا من الطرفين لن يستطيع ملاحقته قانونيا . كما

وتم تسجيل عشرات القضايا التي نجح المحتالون النيجيريون في انتزاع مبالغ طائلة من تجار النفط في السوق العالمي ببيع شحنات نفط وهمية وفي العادة فإن الزبون الضحية يخسر في الحالة الواحدة مبلغ ربع مليون دولار كدفعة أولى يصر المحتال على الحصول عليها بحجة أنها نفقات تحميل لسلطات الميناء ، وعندما يتصل الضحية بالميناء النيجيري المقصود يكون المحتال قد استعد لهذه الخطوة المحتملة بتكليف متعاملين معه يعملون في الميناء المذكور للرد على الضحية بما يشيع في نفسه الطمأنينة .

وبعض المحتالين يلجأون إلى أساليب لتطمين ضحاياهم من خلال عقد صفقات صغيرة يتم انجازها بدون مشكلات قبل اقدامهم على توجيه الضربة الكبرى .

ومن الملاحظات المهمة التي تم تسجيلها في عالم الاحتيال التجاري أن السلع ذات القيمة العالية والتي تتذبذب أسعارها في الأسواق العالمية بشكل كبير تحظى أكثر من غيرها باهتمام المحتالين ، ولعل السكر يمثل الشحنة المفضلة لدى المحتالين بسبب التغير المستمر والمتسارع في أسعاره ، وفي العادة فإن المحتالين يبحثون عن ضحية من بين التجار الذين تورطوا في صفقات بأسعار محددة وما أن يحين موعد الشحن حتى تكون الأسعار قد ارتفعت بشكل ملحوظ الأمر الذي يشكل لهم خسارة كبيرة

وفي هذه اللحظة الحاسمة يتقدم المحتال بعرض أسعار مغرية مستغلا حاجة التاجر لصفقة سريعة ومربحة للوفاء بالتزاماته فيقع بالفخ ، وعادة ما يقع الوسطاء ضحايا أكثر من غيرهم في حبائل المحتالين الذين يستغلون أسماء شركات إما أعلنت افلاسها أو اختفت عن الساحة منذ فترة طويلة أو دمجت في شركة أخرى .

ومن أعمال الاحتيال البارزة التي تتداولها الأوساط التجارية والمالية منذ ١٩٨٧ تلك الخاصة بمجموعة من المحتالين الأذكياء من هاييتي الذين قرروا الاستغناء عن خدمات البنوك الأخرى والتسهيل على أنفسهم من خلال اقامة بنك خاص بهم في نيويورك يحمل اسم بنك هاييتي وكذلك شركة تجارية كبيرة استعدادا لعقد صفقات كبيرة كان أولها صفقة بقيمة ١١,٩ مليون دولار تم تنفيذها بمساعدة محتال يعمل موظفا في بنك أمريكي معروف لعب دورا في طمأنة الضحية وهو التاجر الهندي صاحب البضائع المصدرة ، على أن كتاب الاعتماد لدى بنك هاييتي صحيح ، وبالفعل لقد تمت الصفقة ونجح المحتالون في التخلص من البضاعة بسرعة وأغلقوا مكاتب البنك الوهمي والشركة قبل أن تبدأ عمليات الملاحقة القضائية من طرف البنوك الهندية

كتاب الاعتماد الاحتياطي

يعرف كتاب الاعتماد الاحتياطي من قبل المتعاملين بأنه معاملة قرض يوافق مصدره بموجبه على دفع مبلغ من المال إلى المستفيد وهو البائع في هذه الحالة في حالة تقديم الأخير لوثائق تثبت بأنه تعرض للاحتيال من قبل المشتري الذي لم يسدد قيمة البضاعة موضوع الصفقة ، حيث يقوم البنك المصدر لكتاب الاعتماد الاحتياطي بتعويض البائع عن قيمة البضاعة فورا ، ولعل المحتالين يجنحون في هذا النوع من كتاب الاعتماد أسهل تزويرا من غيره على اعتبار أن بيانا كتابيا من المستفيدين يقدم إلى البنك المصدر لكتاب الاعتماد الاحتياطي يكفي لتحصيل المبلغ قيمة الصفقة حتى بدون التأكد من صحة البيان المقدم .

دور البنوك في معاملات كتب الاعتماد

في المعاملات الخاصة بكتاب الاعتماد تتعامل البنوك مع وثائق وأوراق وليس مع بضاعة ، فالبنوك تعتمد اعتمادا تماما على الوثائق سواء في التزاماتها أو في الإجراءات الخاصة بتمويل التجارة الدولية ومن أبرز القواعد التي تحكم عملية التعامل بكتاب الاعتماد ما يلي :

- في عمليات الائتمان فإن كافة الأطراف تتعامل بالوثائق وليس بالبضائع والخدمات و/أو الأداء التي تشير إليه الوثائق ذات الصلة .
- على البنوك التأكد من صحة الوثائق المقدمة ومن مطابقتها لشروط وبنود الائتمان .
- لا تتحمل البنوك مسؤولية من أي نوع كان سواء فيما يتعلق بشكل وكفاية ودقة وصحة وتزوير أو التأثير القانوني لأية وثيقة .

ومع أن البنوك غير ملزمة بالتأكد من صحة وأصالة الوثائق ذات الصلة ، إلا أن الضحايا في الأغلب ينظرون إلى النظام المصرفي بكثير من الثقة التي تدفعهم إلى الاعتقاد المضلل بأن البنوك ستتولى اجراءات التدقيق المطلوبة والتي يفترض أن يقوموا هم أنفسهم بها ، القائمون على البنوك يردون على هذا الادعاء من جانب العملاء بأن التأكد من صحة الوثائق وتطابقها مع المواصفات وشروط الصفقة هي من واجبات الأطراف ذات الصلة وأن تحمل البنوك لمثل هذه المسؤولية كفيل بتكبدها لخسائر كبيرة محتملة علاوة على ذلك فإن البنوك تدرك بأن هناك العشرات من كتب الاعتماد التي تصدر يوميا وبعضها بمبالغ صغيرة الأمر الذي يتطلب معه بذلك الكثير من الوقت والجهد في حالة إذا ما أريد التأكد من صحة ومصداقية كل وثيقة مقدمة ، غير أن ذلك لا يعني بالضرورة أن كافة الوثائق الخاصة بكتب الاعتماد تمر دون تدقيق وتمحيص كبيرين وخاصة في الحالات التي تتعلق بمبالغ كبيرة أو بروز أي مدعاة للشك ، وهناك حالات تتحرك بها البنوك لتجنب الوقوع ضحية الاحتيال ، كما ويرى المفسرون القانونيون في معرض الحكم على حق البنك في رفض دفع قيمة كتاب الاعتماد في حالة اكتشاف وجود تحايل أن يكون المستفيد على بينة بحالة التحايل ، أما في حالة عدم تقدم البائع بشكوى فإن البنك مطالب بالدفع .

> «رمال وصخور ونفايات ترد عبر البحار بدلا من بضائع التجار»

أفضل الطرق لمنع الاحتيال التجاري والوقاية منه

ما من بحث عن الاحتيال في قطاع كتاب الاعتماد يعتبر مكتملا بدون التطرق إلى الخطوات الكفيلة بتجنب الوقوع في حبائل المحتالين . وفي حين أن أنواع الاحتيال التجاري عديدة ومنتشرة في أنحاء العالم ، إلا أنه يجمعها قاسم مشترك معروف وهو أن المحتال يعتمد في نجاح خطته وحتى في اختيار ضحيته على عنصر الجشع والرغبة في الثراء السريع لدى الضحية ومن خلال دراسة حالات الاحتيال التجاري يمكن القول بأن من السهل على الضحية ادراك وجود عامل شك في الصفقة إذا ما أمعن النظر وجرد نفسه من الجشع والرغبة في تحقيق الربح الكبير والسريع ، ولعل من أبرز المؤشرات التحذيرية التي تدل على وجود خطأ ما في الصفقة داعية الضحية المحتمل إلى وجوب توخي الحذر :

● أن يعرض البائع بضاعته بأسعار أقل من أسعار السوق أو أقل مما عرضته الشركة التي اعتاد العميل التعامل معها .
● تلقي عرض لبضائع عليها طلب واسع ولا تتوفر في الأسواق الدولية في نفس الوقت .
● طلب البائع لدفعة مقدما لتغطية نفقات الشحن أو رسوم الميناء وغيرها من النفقات الادارية .
● استخدام علامات تجارية مزورة شبيهة وإلى حد كبير بالعلامات التجارية المعروفة بغرض الخداع .
● اللجوء إلى الضغوط ومحاولات الاقناع المتلاحقة والإلحاح على المشتري لدفعه إلى اتخاذ قرار سريع بالشراء وفتح كتاب الاعتماد المطلوب .

من المهم أن نتذكر هنا حقيقة أن الضحايا هم أنفسهم يختارون وبدون وعي أن يصبحوا عرضة للاحتيال ، اضافة إلى توخي الحذر من نوع ما ، وهي مؤشرات عادة ما تظهر واضحة فإن للضحايا المحتملين مطالبون باتخاذ عدد من الخطوات لتجنب الوقوع في فخ الاحتيال . ومن الاحتياطات البسيطة التي يتوجب على المشترين اتخاذها بصفتهم الطرف الأكثر تعرضا للاحتيال في معادلة التعامل التجاري بواسطة كتب الاعتماد :

التأكد من خلفية البائع وجمع معلومات كافية عنه من خلال البنوك والسفارات والمصادر التجارية الأخرى .
● الطلب من البائع تقديم كافة الوثائق والإثباتات الرسمية اللازمة مصدقة حسب الأصول .
● الطلب من بنك المصدرين الالتزام بشرط صك الأداء .
● طلب شهادة صادرة عن طرف ثالث خاصة بتفاصيل البضاعة قيد الصفقة تخص فحص وتحليل ووزن وإلى ما ذلك من مواصفات .
● التأكد من المصادر البحرية العلمية من أن السفينة المفترض بها شحن البضاعة ذات قدرة شحن ملائمة وإبحار فعلي ومن أنها ملتزمة بالفعل بخط الرحلة المبين على بوليصة الشحن .
● الطلب من مساح شحن معتمد الذهاب إلى ميناء التحميل لفحص الشحنة والاشراف على تحميلها حسب الأصول وإذا كان بالإمكان توفير شخص آخر للبقاء على ظهر السفينة إلى حين ابحارها للتأكد من تحرك السفينة مع البضاعة على متنها .

هذا وفي الوقت الذي يمكن فيه بأن نسبة صغيرة من كتب الاعتماد بالمقارنة بعددها الهائل هي التي تتعرض للتزوير وممارسات الاحتيال ، إلا أن تأثيرها على الشركة الضحية يكون كبيرا بل ومدمرا في العديد من الأحيان وفي العادة فإن ضحايا الاحتيال التجاري من هذا النوع يسارعون لمحاولة تعويض خسائرهم من عدة طرق ، غير انهم يواجهون وفي أغلب الأوقات بحقيقة أن البضاعة قيد الصفقة لا وجود لها وأن المحتالين اختفوا تماما بمكاسبهم والخطوة الأولى التي يتخذها الضحية هي رفع دعوى تعويض على شركة التأمين قبل أن يكتشف أن التأمين لا يغطي بضائع غير موجودة في الأساس ، عندها قد يلجأ الضحية إلى استكشاف وسائل لاعادة توزيع التعويض الذي يحلم به على أكثر من طرف من الأطراف التي قد تكون تصرفت باهمال أدى إلى خسارته بضاعته وفي العادة فإن البنوك تجد نفسها في الواجهة كأهداف أكثر عرضة من غيرها ، غير أنه يترتب على الضحية في هذه الحالة اثبات وقوع الاهمال من جانب البنك وهو أمر ليس بالهين ، الأمر الذي يخرج منه الضحية بدرس كبير له ولغيره ، درس يدعو كافة المتعاملين بكتاب الاعتماد إلى توخي الحذر والحيطة لأنه مهما تطورت كتب الاعتماد فإن المحتالين يجنحون للوسائل الناجعة في تزويرها

مبادئ عربية لمكافحة الاحتيال البحري وافقت عليها الجامعة

الأسواق

■ يتضمن اعلان تونس لمبادئ مكافحة الاحتيال البحري في الدول العربية و الذي وافق عليه مجلس جامعة الدول العربية في دورته إلى ٩٨ عدة مطالبات تتمثل في :
● عدم تسجيل أي سفينة إذا كانت محملة بالبضائع لتتمكن السلطات المختصة من فحصها قبل تحميلها .
● عدم نقل ملكية أو تغيير اسم أي سفينة اثناء ايجارها في رحلة .
● عدم السماح للناقل أو مالك السفينة أو مستأجرها أو ربانها بيع البضائع المملوكة للغير والمشحونة على سفينته كليا أو جزئيا استيفاء لأي نوع من الاستحقاقات إلا بناء على حكم قضائي .
● الابتعاد عن التعامل مع السفن التي تحمل اعلام دول التسجيل المفتوح لإحكام سيطرة حقيقية لدول العالم على السفينة .
● عدم التعامل مع السفن الجوالة ، وشركات النقل البحري المزدوجة الجنسية ، ومحاولة حصر التعامل قدر الإمكان مع الشركات الملاحية المعروفة وذات السمعة الجيدة ، مع اعطاء أولوية الشحن للسفن العربية .
● التدقيق في وثائق السفن عند دخولها إلى موانئ الدولة وخروجها منها للتأكد من سلامة البيانات الخاصة برحلة السفينة وعمليات الشحن والتفريغ والبضائع التي تحملها
● التعامل مع شركات تأمين موثوق بها ومعروفة وأن يكون لها وكالة في بلد المشتري .
● توجيه المستوردين الوطنيين والرجوع إلى الطرق التجارية والصناعية للتأكد من سمعة المصدرين وأوضاعهم المالية قبل التعاقد معهم على شراء البضائع .
● اصدار التشريعات في الدول العربية لحصر الوكالات الملاحية بالمؤسسات والشركات الوطنية ونقل البضائع بواسطتها ، وتضمين تلك التشريعات وصفا واضحا ومحددا لمسؤوليات ومهام للوكيل البحري .
● أن يكون انضمام الدول العربية للاتفاقيات الدولية الخاصة بالنقل البحري مشروطا بتطبيق القوانين والتشريعات الملاحية في الأقطار العربية والمتضمنة مكافحة الاحتيال البحري .
● العمل على أن تكون هناك نسبة مئوية على السفن من الضباط الرئيسيين والطاقم من مواطني دولة العلم . وتحدد كل نسبة وفقا لقوانين وانظمة دولة العلم .
● توجيه المستوردين العرب لشحن بضائعهم على شركات وطنية وعربية ، فإن لم توجد يكون الشحن على سفن شركات اجنبية ذات سمعة طيبة .
● ادراج أسماء السفن والشركات التي تثبت إدانتها بأعمال الاحتيال البحري على القائمة السوداء وتبادل هذه المعلومات بين الدول العربية .
● ضرورة تعاون الدول العربية في مكافحة الاحتيال البحري عن طريق اتخاذ جميع الاجراءات التي تحول دون حدوث افعال جرمية ضمن أراضيها .
● تبادل المعلومات وتنسيق الاجراءات المناسبة لتلافي ارتكاب الافعال الاجرامية المنصوص عليها في المادة «٢» كافعال تستوجب التسليم في كل معاهدة تسليم تبرم بين الدول العربية الأعضاء .

رواج سوق مكاتب التحقيقات الخاصة

التحايل يكلف شركات التأمين المليارات والدول الصناعية تلجأ للمخبرين السريين

بون

■ أوضحت احصائيات حديثة في المانيا أن ٢٪ فقط من قضايا غش وخداع شركات التأمين يتم اكتشافها ، الأمر الذي دفع هذه الشركات في المانيا وعدد من الدول الصناعية الأخرى للاعتماد بشكل أساسي على مكاتب التحقيقات الخاصة التي لديها الوسائل والوقت الكافي لتتبع المشتبه بهم واثبات جريمة الاحتيال عليهم .

مكتب التحقيقات الفدرالية الألماني كشف من جانبه في احصائية له أن خسائر عام ١٩٩٠ الذي تكبده اتحاد شركات التأمين قد بلغت من جراء هذا الغش أكثر من ملياري مارك وأن بعض الشركات تدفع سنويا ما لا يقل عن ٧٢ مليون مارك لأصحاب البوالص الذين يتفننون في إثبات أضرار لحقت بهم أو بالأشياء التي قاموا بالتأمين عليها . ووفقا لما يقول لوثار فينتسل أحد أشهر أصحاب مكاتب التحقيقات الخاصة ، فإن بعض الأشخاص يستغلون أي إصابة تلحق بهم اثناء حادثة صغيرة أو كبيرة لمحاولة إثبات عجزه التام أو الكلي وهو الأمر الذي انكشف مؤخرا بسبب مهندس مرموق اعتاد أن يسير على عكازين لفترة طويلة وبعد أن حصل على قيمة تأمين بوليصة شخصية ضد الحوادث .. وحتى تمكن المكتب من تصويره بكاميرا فيديو وهو على ضفاف بحيرة بالقرب من الحدود الهولندية وهو يحمل مستلزمات رحلة يقوم بها مع افراد اسرته لا يقل وزنها عن ٣٠ كيلو جراما وبدون استخدام العكازين وبالطبع فإن الأمر ينتهي بإحالته للسلطات المختصة .. والبحث عادة كما يضيف المخبر السري يبدأ ببحث ملف أي شخص يتم الشك في أحقيته لصرف قيمة البوليصة ويبدأ التحقق من عدم وجود ديون له للبنوك أو الأفراد وأنه لا يعاني من أي ضائقة مالية . أما في حالات حوادث السيارات فيجب دائما مراجعة الشهود فرادى ومجموعات والتأكد من عدم خطأ المؤمن أو عدم تعمده التسبب في الحادث ثم يوضح «فينتسل» أن عصر «شرلوك هولمز» قد انتهى للأبد ولم تعد هناك الصحيفة المثقوبة التي يراقب منها المخبر المشتبه فيه لكن البحث الآن يعتمد على الكمبيوتر والمعلومات الحديثة ونقل الصورة بالفاكس والسيارات المجهزة بأحدث وسائل الاتصال . وأخيرا يعترف «فينتسل» الذي يستأثر بأغلب قضايا شركات التأمين الكبرى أن عائد مكاتب التحقيقات يكون كبيرا ولا شك لكنها توفر عشرات الملايين على الشركات وتحقق عامل المتابعة والردع . كما أن العاملين فيها يتعرضون لمخاطر كبيرة ويضطرون لترك منازلهم لفترات طويلة لمعايشة الحالة ومراقبة أسلوبها الخاص الذي لا يمكن أن يبوح به حتى لرئيسه وقد أدهشه أن استطاعت إحدى مساعداته اكتشاف قضية احتيال قام بها صاحب إحدى الشركات والذي أبلغ عن سرقة ٦ لوحات فنية نادرة من مقر شركته وطالب بالحصول على نصف مليون مارك قيمة بوليصة التأمين على المكتب من السرقة .. لكن المساعدة استطاعت وعلى مدار ثلاثة شهور أن ترتبط بصداقة مع حارس العقار الذي توجد به شركة المؤمن وحتى ذكر الرجل وهو يقص كثيرا من حكاياته أن صاحب الشركة قام بإرسال أربع لوحات لأحد أصحاب المتاحف وقبل أيام قليلة من الإبلاغ عن سرقة المكتب ..

حوار مع صديق يهبط تدريجيا إلى خط الفقر :

الناس في "طفرستان" وتكاليف الحياة

بقلم : موسى شريف الزعبي

استشاريو نظم المعلومات الإدارية "إنماء"

■ قال صاحبي الطفرستاني ، وهو بالمناسبة يحمل مؤهلا جامعيا ولديه خبرة ممتازة خارج بلده وداخلها كذلك ، إنه لم يعد يتحمل تكاليف المعيشة في بلده "طفرستان" خاصة بعد قدوم طفله الرابع حديثا ، وأنه يستغرب كيف يستطيع الموظف المستقيم ان يتحمل عبء الحياة في العاصمة "ناران" - اغلى مدينة في العالم على ذمة السويسريين - دون دخل إضافي من أرض او عقار أو ميراث ، وحدثني باستحياء كيف باع الأسبوع الماضي آخر قطعة ذهب نفيسة لدي زوجته التي منحته إياها ليتمكن من الانفاق على الأسرة الشابة عسى ان ياتي فرج الله القريب .

قال لي : دخلت أربعة محلات متتالية لبيع قطعة الذهب ، وكل محل كنت ادخله كان صاحبه يقول لي إنه لم يتبق لديه سيولة في ذلك لكثرة ما اشترى من الذهب الذي باعه الناس في ذلك اليوم ، وكنت اظن أنني الوحيد الذي باع آخر قطعة لدى زوجته ، ولكن همي الذي كنت أظن حدته ستزول ، قد زاد مما كان قبل ان اعرف هذه الحقيقة من الصاغة ، إذ كنت لست الوحيد ، فلماذا يعيش اغلبنا هذا الضنك ؟

وصاحبي هذا من الذين يحسبهم الجاهل أغنياء من التعفف ، وكثير ما هم ولم يكن يطلب مني مالا فهو غني النفس لا يقبل المال إلا من كده وعمل يده وعرق جبينه .

قلت : مهلا ، ولا تياس من الفرج فإن مع العسر يسرا .

رد على قولي محتدا : اما سمعت يا هذا قول الإمام علي بن أبي طالب : إن الله قد فرض اقوات الفقراء في أموال الأغنياء ، فما جاع فقير إلا بما منع غني ..

قلت : بلى وسمعت قول الرسول العظيم ، صلى الله عليه وآله وسلم : كاد الفقر يكون كفرا .

قال : إنني احس في كل يو يمر علي وبرغم مؤهلي وخبرتي وعملي المتواصل من الصباح إلى غسق الليل ، أنني أهبط تدريجيا دون خط الفقر وأزحف إليه رغم انفي .

قلت : معك حق فمستوى الأجور لديكم في طفرستان متدن جدا ، وأن الحد الأدنى الذي تقوم به أسرة كأسرتك لا يجب أن يقل عن أربعمائة وخمسون ليرة في الشهر دون حساب التدفئة في الشتاء أو العلاج في حالة العمليات الجراحية ، أو حتى حساب الحوادث .. فكيف بعثرات الدهر وضوائق العمر وما أكثرها ؟

قال : إنني أتقاضى راتبا شهريا قريبا من ذلك ومع ذلك لا يكفيني .

فرددت باسما : لو سمعك بعض الناس لقالوا انك بطران ، ولكني درست تكاليف الحياة في بلدكم ، وأعلم أنك محق تماما ، وسأروي لك هذه النكتة : سأل أحد المساكين عالما في الدين عن معجزة نبي فاجابه العالم : لقد اشبع خمسة آلاف نفس بخمسة أرغفة في يوم واحد ، فسأل الرجل العالم : أيجوز لي أن أكون قديسا إذا ؟ تعجب عالم الدين وقال : لماذا ؟ فاجاب الرجل المسكين لأني أشبع سبعة انفس بمائة ليرة في الشهر .

قال صديقي الطفرستاني : لو تجولت في وسط العاصمة "ناران" لوجدت العجب العجاب ، ملابس الناس قديمة ، ومركباتهم صدئة ، والتجار ينشون الذباب ، فغالبية المواطنين الطفرستانيين بالكاد يشترون المواد الضرورية للحياة ، فكيف باللحم والكباب ؟

وهنا قاطعت حديث صديقي ، متسائلا : وماذا يفعل وزير الاقتصاد عندكم لوقف تدهور وضع الطبقة المتوسطة والكادحين في بلدكم ؟

فضحك صاحبي بسخرية مرة : إنه يفرض المزيد من الضرائب ، ثم من قال لك ان في بلدنا طبقة متوسطة ، إنها كائنات منقرضة يا عزيزي ، لم يكتف وزيرنا برفع أسعار السولار العام الماضي فرفع ضرائب اللحاف هذا العام ، فلا نحن نستدفئ بالسولار ولا نحن نستدفيء باللحاف .

واعتدل صاحبي في جلسته وأتم حديثه موجها إلي سؤالا صعبا : كيف ترى حل المشكلة لدينا يا استاذ موسى ؟

قلت وأنا أستجمع انفاسي التي انقطعت من المفاجأة ، ذلك أنني أعلم صعوبة الوضع الاقتصادي ودقته في طفرستان : يا عزيزي يقول "بيتر دركر" وهو من أشهر علماء الإدارة في الولايات المتحدة : لا يوجد إقتصاد جيد وإقتصاد سيء . هناك إدارة جيدة وإدارة سيئة .

وتابعت ما فتح به الله علي في هذه اللحظة قائلا : هناك منظرون في كل بلد يشكون قلة موارد بلادهم ، واليابان من أفقر البلاد في مواردها الطبيعية ومن أكثرها ثراءا ، وهناك من يشكو زيادة السكان والصين فيها أكثر من ألف مليون نسمة ومع ذلك وجدت الوقت الكافي لتصبح دولة عظمى ، فالمشكلة يا صاحبي مشكلة إدارة اقتصادية ، لا مشكلة موارد أو سكان .

وقبل أن اتم حديثي ، سمعت صوت جلبة وصياح ، فخشيت أن عسس وزير الإقتصاد الطفرستاني قد سمعت بالنقد وقررت أن تواجهنا بما لا تحمد عقباه ، فهببت من جلستي مع صاحبي الطفرستاني واقفا .. وعندها فقط عرفت أنني لا زلت في سريري في "عمان" وأنني صحوت لتوي من النوم !!



هموم السوق المصري .. بالكاريكاتير

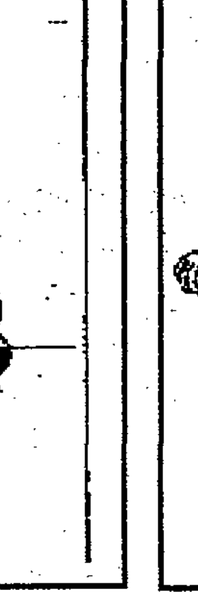
عن التهريب والإصلاح الإقتصادي






الزوجة - لازم تعمل لي « إصلاح اقتصادي » في البيت زي اللي بيقولوا عليه في التليفزيون





الافتتاحية

الاحتياطيات من العملات الدولية

■ يعكس رقم الاحتياطيات من العملات الدولية واحدا من الجوانب المهمة الدالة على هوية اداء الاقتصاد الوطني ، وذلك من منطلق أن حصيلة العمليات الاقتصادية مع العالم الخارجي والتي يظهرها ميزان المدفوعات إنما يتحصل في النهاية في وضع هذا الميزان وفي مدى الوفر أو العجز فيه ، وبالتالي في مدى تأثيره سلبا أو ايجابا على الاحتياطيات من العملات الدولية .

فإذا حقق هذا الميزان فائضا ، فإن هذا الفائض يذهب إلى حساب الاحتياطيات من العملات الدولية ليعمل على تراكمها ، وإذا ساء وضع ميزان المدفوعات فعندها يتم استخدام واستنزاف هذه الاحتياطيات لتلبية متطلبات هذا الميزان أو بمعنى آخر للايفاء بالالتزامات الخارجية .

فظاهرة تراكم الاحتياطيات من العملات الدولية إذن هي نتيجة ايجابية يعكسها ميزان المدفوعات تكون ناجمة بالأساس من أداء اقتصادي وطني جيد ، ومن هنا فإن ارتفاع رقم الاحتياطيات ليصل إلى حوالي ٤ مليار دينار متوقع حتى نهاية عام ١٩٩٢ ، إنما هو تطور ملحوظ يشير إلى زيادة تصل إلى حوالي مليار دينار احدثتها العمليات الاقتصادية الخارجية لعام ١٩٩٢ ، ويعكسها مدى تعمق الثقة بالاقتصاد الوطني وفي قدرة هذا الاقتصاد على أن يدعم حالة الاستقرار النقدي وسعر صرف الدينار وأن ينطلق نحو آفاق أرحب من التنمية .

والواقع أن قياس مدى فاعلية وأهمية تراكم الاحتياطيات من العملات الدولية ، إنما يرتبط أشد الارتباط بتعزيز القدرة على الدفع وبمدى زيادة المستوردات وكذلك بمدى انخفاض خدمة الدين الخارجي ، فإذا أخذنا بالاعتبار ان هذا التراكم قد سجل معدلات زيادة أسرع من تلك التي ازدادت بها المستوردات ، وأن هذا التراكم قد عزز كثيرا من القدرة على الدفع وأنه قد صاحب ذلك انخفاض في نسبة خدمة الدين الخارجي من أقساط وفوائد إلى الناتج المحلي الاجمالي أو إلى حجم الصادرات من السلع والخدمات ، فعندها يتضح مدى فاعلية واثر وايجابية وصول رقم الاحتياطيات من العملات الدولية إلى هذا المستوى . . .

المواصفات

(١)

وصفوا كل بضاعة   باهتمام وبراعة
دون توصيف سنفشل   في بناء للصناعة

(٢)

فيه أمن للبلاد   واقتصاد بالمواد
كل ما فيه جميل   ومفيد للعباد

(٣)

اجعلوا التوصيف يرقى   في الدنا غربا وشرقا
فبه الانتاج يغدو   جيد الأوصاف حقا

(٤)

لا ارتقاء أو حضارة   أو نموٌ في التجارة
إن بقينا جاهلينا   لم نوصف بمهارة

(٥)

فلنوصف اجمعونا   كل جهد بائلينا
هكذا نغدو كبارا   في مصاف العالمينا

كلمات : عساف حداد

الحاجة تستدعي استقرار حركة العملات

THE INDEPENDENT

■ استأنفت اسواق النقد الاجنبي نشاطها يوم الاثنين وشهدت اروقتها خصومات حادة بعد هدنة نهاية العام وبداية العام الجديد وتعرض الفرنك الفرنسي الى هجمات معتدلة من قبل المضاربين .

وكانت الفكرة التي ادلى بها قوبلت رئيس الوزراء البريطاني في عطلة نهاية الاسبوع بضرورة الربط بين الجنيه الاسترليني وبقية العملات الاوروبية والدولار الامريكي والين الياباني قد قوبلت بالرفض من قبل خبراء المال في لندن ولكن ما حدث في اسواق العملات الاجنبية من اضطراب في الاسعار خلال الشهور القلائل الماضية قد تؤدي الى اقناع المؤسسة المالية بضرورة بذل الجهود لايجاد نوع من الاستقرار في حركة العملات .

وقد يكون من السهولة بمكان التعرف على ما قد تستقر عليه حركة اسعار صرف العملات الاجنبية على مدى العام المقبل بكامله ولكن المثير للاهتمام حقا هو قياس ما قد يحدث للنظام النقدي في العالم خلال السنوات الخمس المقبلة ، وفيما يتعلق بالعملات الاوروبية فسوف تحدث بعض التعديلات الاخرى في مجال تكافؤ العملات خلال النصف الاول لهذا العام ولو نظرنا الى هذا الامر بكامله ، يمكننا القول اننا ما زلنا في منتصف الطريق نظرا للتاخر في اعادة تنظيم العملات ، ويجب ان يتم استكمال هذا الموضوع في منتصف العام بإجراء خفض طفيف في قيمة الفرنك الفرنسي كبداية لذلك ومن ثم يصبح الطريق ممهدا بعد ذلك لكي تلحق به الليرة الايطالية .

اما عملية اعادة تنظيم هذه الاسعار فسوف تغير من طبيعة العملات الاوروبية نفسها ، وخصوصا اذا علمنا انها قد تمت في المرة الاولى بشكل غير منظم والطريقة الوحيدة التي قد تكون مقبولة لبقاء عملية ربط اسعار العملات الاوروبية هو الاستمرار في اجراء التكافؤ بين عملاتها بشكل ثابت ولكن بصورة مرنة ، ومن الناحية النظرية فليس هناك من سبب يمنع بريطانيا من الانضمام الى هذه المجموعة قبيل نهاية العام الحالي ، ومن الناحية العملية نجد ان هذا هو ما قرره (جون ميجور) والذي يبحث عن ايجاد اتفاقية دولية تشمل عددا اكبر من الدول ، وهذه لن يتحقق لها وجود في عام ١٩٩٣ .

ومع ذلك فإذا انتظرنا حتى السنوات الاخيرة من هذا القرن ، فإنه يمكن ان يتحقق مزيد من الاستقرار في اسواق العملات ، ولكن هذا لا يعني في قليل او كثير العودة الى نظام اتفاقية (بريتون وودز) والخاصة بتثبيت اسعار صرف العملات ، بل سيكون نظاما تحكمه الصراحة والحزم لتعويم اسعار الصرف .

ولمعرفة كيف يمكن ان تتطور مثل هذه الاتفاقية النقدية علينا الرجوع الى اتفاقيات (بلازا) و(اللوفر) في عامي ١٩٨٥ ، ١٩٨٧ على التوالي وقد ساعدت اتفاقية (بلازا) على خفض قيمة الدولار والذي ارتفع بشكل حاد منذ اوائل الثمانينيات والذي كان يهدد باشعال نيران حرب تجارية بين الولايات المتحدة واليابان ، وادت اتفاقية (اللوفر) الى توقف انخفاض الدولار وفرضت مجموعة من الروابط التي تصل بين الدولار والمارك الالماني والين الياباني ، ولم تنشر هذه الروابط امام العالم وتركوا اسعار صرف العملات يديرونها هم بانفسهم ويعرفون كل ما يريدونه عند تدخل البنوك المركزية واين ومتى يتم هذا التدخل .

ومنذ اواخر الثمانينيات تم تعليق اتفاقية (لوفر) بصفة مؤقتة ، وهي من الناحية النظرية ما زالت موجودة ، ولكن البنوك المركزية ووزراء المالية اصبحوا لا يتحدثون الان عن الروابط التي تحدد مدى اتصال العملات بعضها البعض في اجتماعاتهم المختلفة وهناك ارتباط واسع بين الدولار والمارك والذي يسترشد به البنك الالماني "بوندسبنك" للتدخل عند اللزوم ، حيث يتحدد ادنى سعر للدولار بحوالي ١,٤٥ مارك الماني بينما يبلغ اعلى سعر له ١,٧٥ مارك الماني ، ولكن لا بد من وجود دافع سياسي اذا كانت هناك رغبة في تنشيط تلك الروابط من جديد .

وهذا الدافع السياسي لا يمكن ان ياتي من جانب بريطانيا ، فالحقيقة المجردة من كل تنميق او تزويق ان ما تقوله بريطانيا في الوقت الحاضر ليس له اي وزن (وفي مدى عام او اكثر عندما يتحسن اداء النشاط الاقتصادي في بريطانيا الى حد ما ، فقد يكون رأيها حينئذ جديرا بالاكبار) ، كما ان هذا الدافع السياسي قد لا ياتي من جانب المانيا او اليابان ، فلقد ظل البنك الالماني الـ "بوندسبنك" حريصا دائما على الوفاء باية اتفاقات دولية كما ان الارتباطات النقدية حتى ولو لم تكن منشورة امام الرأي العام ، كانت تتجه دائما الى تضييق مدى تحركاته ، اما بالنسبة للدور الذي تلعبه اليابان فإن اهتمامها يعتبر فريدا من نوعه ، فهو يريد المحافظة على معدل سعر عملتها والذي يمكنها بمقتضاه التغلب على التضخم ، ولكنه في نفس الوقت يعتبر سعرا تنافسيا يمكن للصناعات اليابانية ان تستمر بفضلة في التصدير الى السوق الامريكية الحيوية ، ومن ثم فإن هذا الحافز لا بد وان ياتي من جانب الولايات المتحدة .

مفهوم التسويق الحديث

The Modern Concept Of Marketing

بقلم : الدكتور : ناجي معلا

■ انطوى مفهوم التسويق عبر مراحل تطوره العديدة على مضامين وتوجهات متفاوتة انعكس في الواقع على شكل وأبعاد الممارسة التي تبناها إدارات التسويق في المؤسسات المختلفة ، وقد سيطرت على مفهوم التسويق توجهات Orientations مختلفة ، ساهمت إلى حد كبير في صياغة التصرفات وأساليب العمل التسويقي في المؤسسات .

فقد بدأ مفهوم التسويق بسيطرة التوجه الإنتاجي على القرار التسويقي ، بمعنى أن الشغل الشاغل لادارة التسويق كان ممثلا في انتاج أكبر كم (أو تراكم) سلعي أو خدمي ممكن .

وبالتالي فإن قضايا كثيرة استجونت على الفكر الاداري التسويقي كالانتاجية العالية وسبل رفعها وتحسنها .. الخ ، ولهذا ، فقد كانت كميات الإنتاج هي الأساس في التنافس في الأسواق ، والمؤسسة التي تنتج الكم الأكبر من السلع والخدمات كانت هي الأقدر على سد فجوات أكثر في السوق ، وبالتالي ، فإن قدرتها التنافسية كانت محددة بمدى قدرتها على توفير أكبر قدر من السلع والخدمات ، وقد برر هذا التوجه محدودية السلع والخدمات في الأسواق ، ووصلت إلى حد الندرة في بعض الأصناف ، واتصاف الطلب الاستهلاكي على السلع بدرجة من الأولوية والبساطة . ومن هنا فإن قضية الجودة لم تكن ذات أهمية في ضوء كل هذه المعطيات .

الأكثر من ذلك ، فإن المؤسسات الصناعية لم تكن تجد أية مشكلات على صعيد قدرتها على تسويق وبيع منتجاتها ، فالطلب هائل والاختيار الاستهلاكي أولي وبسيط ، وبالتالي ، فإن أكبر كمية معنية سيكون هو الأساس في تحديد القوة السوقية للمؤسسة وقدرتها على المنافسة والتحدي .

ومع التطور الحضاري ووصول الطلب على السلع والخدمات إلى حالة الاسترخاء Re-laxation وتحقيق مستويات الاشباع الأولي لحاجات ورغبات المستهلكين ، بدأ نوع من التحول في نمط هذا الطلب ، بل وشهد تطورات وتغيرات في الخصائص والمضامين التي تشكل الاختيار الاستهلاكي . وقد أدى ظهور حالات من الكساد وتراكم كثير من الأصناف السلعية على رفوف المحلات التجارية إلى وضع علامة استفهام كبيرة أمام ما يجري من تحولات ؟

فالدلائل أصبحت تشير انه ليس كل ما ينتج يباع وبرز تساؤل كبير حول الأسباب التي يمكن أن يعزى إليها كل ذلك ، وكان هناك سبب واضح أبرزته الدراسات والبحوث ، وهو أن ما يطرح من سلع وخدمات في السوق لا يرتقي إلى مستوى تفضيلات وتوقعات المستهلكين ، ولذلك ، فقد اقلعوا عن شرائها فهي لا ترتقي إلى مستويات التفضيل المرغوبة ، كما انها لا تراعي في مواصفاتها التحول في النمط الاستهلاكي والمعايير المحددة للاختيار الاستهلاكي ، وهكذا ، لم يعد كل ما ينتج يباع وعزز ذلك تطور هائل في الانتاج واتساع كبير في التشكيلات السلعية حيث لم يعد الانتاج يرتكز على درجة النمطية في الانتاج واتساع كبير في التشكيلات السلعية حيث لم يعد الإنتاج يرتكز على درجة النمطية في الإنتاج التي كانت سائدة في ظل المفهوم التسويقي التقليدي . وقد صاحب ذلك نمو وتطور في الاختيار الاستهلاكي وأصبح المستهلك انتقائيا في اختياره ، ولم يعد يرضى بكل ما يقدم إليه فهو يختار منها الأجود والأفضل وبما يتناسب مع أذواقه وتفضيلاته .. وكان على المؤسسات الصناعية أن تدرك وتعي هذه التحولات ، وأن تدرس أبعادها على ممارساتها في الأسواق ، ولهذا ، فإن توجهها أساسيا بدأ يأخذ طريقه إلى الفلسفة التسويقية لكثير من المؤسسات وأصبح الشعار المرفوع من قبلها هو أنها يجب أن تنتج مع السلع والخدمات ما يمكنها بيعه .

فالاختيار الاستهلاكي أخذ شكلا معقدا يصعب معه التعامل مع حاجات ورغبات المستهلكين بالفلسفة التسويقية التقليدية التي ترتكز على الآلية السوقية في استيعاب ما يتم انتاجه .. فلم يعد بمقدور المؤسسات الصناعية أن تبيع ما تم انتاجه ، ولكن أصبح لزاما عليها أن تفكر مليا بما يمكن إنتاجه حتى تستطيع التنافس .

لقد طوى المفهوم الحديث للتسويق دعوة صريحة وواضحة لمسألة الجودة ، وجعلها محددا أساسيا للقوة التسويقية ، وأساسا للبقاء والتنافس في الأسواق ، ومن هنا كان التركيز على قضية الجودة كبعد استراتيجي في عملية تسويق منتجات صناعتنا الوطنية سواء أكان ذلك في الأسواق المحلية أو المجاورة أو حتى العالمية .

خلال احتفال نادي البقعة بتكريم نخبة من رواد الحركة الشبابية :

الشريف زيد يؤكد دعم الحكومة المتواصل للحركة الشبابية والرياضية



الأسواق

■ اكد سيادة الشريف زيد بن شاكر رئيس الوزراء دعم الحكومة المتواصل للحركة الشبابية والرياضية في المملكة وحرصها على تحقيق المزيد من الانجازات في هذا المجال لرفع اسم الاردن عاليا في المحافل العربية والدولية

وقال ان قرار تفرغ لاعبي المنتخب الوطني لكرة القدم الذين سيمثلون الاردن في تصفيات كاس العالم لكرة القدم في ايار القادم جاء لاتاحة المجال امامهم للتدريب حتى يتمكنوا من تحقيق نتائج مرضية على المستوى العالمي مؤكداً ثقته بالمنتخب الوطني الاردني لكرة القدم الذي سيكون عند حسن ظن المواطنين به ان شاء الله .

ودعا سيادته المؤسسات العامة والخاصة الى الالتزام باحكام قرار تفرغ اللاعبين .

وكان سيادة رئيس الوزراء يتحدث للصحفيين في ختام احتفال اقامه نادي البقعة مساء يوم الخميس قبل الماضي بفندق ريجنسي بعمان لتكريم نخبة من رواد الحركة الشبابية الذين كان لدعمهم المتواصل للنادي الفضل الكبير في تحقيق انجازات اجتماعية وشبابية ورياضية لنادي البقعة على المستويات المحليه والوطنية والعربية .

ووزع سيادته الدروع على السادة الدكتور عبد اللطيف عربيات رئيس مجلس النواب ، والدكتور عبد الله النسور وزير الصناعة والتجارة ، وصالح ارشيدات وزير الشباب ، والمهندس علي ابو الراغب وزير الطاقة والثروة المعدنية والمهندس سمير قعوار وزير المياه ، والعين امين شقير ، وعادل ارشيد مدير الشؤون الفلسطينية بوزارة الخارجية ، وعيد القطارنة محافظ البلقاء والنائب فوزي الطعيمة وذلك تقديرا لجهودهم في دعم النادي .

وقدم رئيس النادي هدية لسيادته عبارة عن سيف مذهب تقديراً لدعم سيادته الموصول للحركة الشبابية في المملكة .

واعلن السيد فخري سعادة رئيس نادي البقعة عن تبرع سيادة رئيس الوزراء بخمسة الاف دينار من ماله الخاص لنادي البقعة وثلاثة الاف دينار للجنة رعاية اليتيم المنبثقة عن النادي .

واعرب السيد سعادة عن شكره لهذا التبرع السخي الذي ياتي في اطار الدعم الذي يقدمه سيادة رئيس الوزراء للحركة الشبابية في المملكة .

واكد ان اعضاء النادي الذين يبلغ عددهم ثلاثة الاف شاب يجددون ثقتهم بالقيادة الحكيمة لجلالة الملك الحسين التي جعلت الاردن موئل الاحرار ومنارة التائهين وعرين الابطال ومحطة للماضين الى ذرا المجد .

وقال ان عددا من المحتفى بتكريمهم تبرعوا في الاحتفال بمبالغ مالية للنادي .

وكان احد فتيان الايتام الذين ترعاهم لجنة اليتيم التابعة للنادي قد قدم في بداية الاحتفال باقة ورد لسيادة رئيس الوزراء .

ثم القى السيد رئيس النادي كلمة النادي قال فيها .. من بين انقاض النكبة ينسج ابناؤكم في مخيم العطاء صفحة للمجد ومن توجيهات حكومتكم الرشيدة يتقنون حرفها ومن كريم عطاء الاردن ينمقون سطورها ومن خالص ثناء هذا البلد يرصفونها على وجه التاريخ ناطقة حية والى الابد باسم الوحدة التي لا تضعف عراها والثورة التي لا تخبو نارها والحق الذي لا يعلو عليه .

واضاف ان ابناءكم الذين نحتفل اليوم بتكريمهم يستحقون منا ان نذكر بعض انجازاتهم التي ما كانت لتكون لولا جهود حكومتكم الموقرة ودعمها المتواصل لقطاع الشباب فهاكم ابناؤك يحرزون بطولة الدرجة الثانية بكرة القدم ليحتلوا مكانهم اللائق ضمن اندية الدرجة الاولى فاستحقوا بذلك تكريم صحيفة الميدان الرياضي كما ان فريق الملاكمة يحافظ على كاس بطولة الاندية ليكمل مشواره المتواصل والداعم للحركة الرياضية .

كما ان النادي يفخر انيحرز لاعبو هذا الفريق الميدالية البرونزية خلال الدورة العربية التي اقيمت في سوريا .

واشار الى ان فريق العاب القوى الذي لم يمض على استحداثه سوى عام واحد احرز لاعبوه بطولة الضاحية للشباب اضافة الى تكريم صحيفة الدستور الرياضي كافضل المهتمين برعاية شؤون الايتام تلك اللجنة التي تؤدي عملها الانساني بكل تفان واخلاص

وتتكفل بمائة يتيم باستمرار مطالبا بدعم وزارة الشباب لاستكمال انشاء الصالة الرياضية

والقى الشاعر احمد عليوه قصيدتين بالشعر الشعبي اشاد فيهما بجلالة الحسين ومكرماته وقيادته الحكيمة .

والقى الشاعران الزجليان ابو هشام الجلعاوي وفيصل البلعاوي مجموعة من الازجال الشعبية الوطنية .

وقدمت مجموعة من فتيان لجنة اليتيم اناشيد وطنية .

تتمات تتمات تتمات تتمات تتمات تتمات تتمات تتمات تتمات تتمات تتمات

١٨ مليار

والمعدات الانشائية والتجهيزات العلاجية وغيرها .. بالعمل السريع لتلبية حاجات السوق العراقي وذلك من خلال مكاتب اقليمية يتركز معظمها في الاردن باعتباره المدخل الطبيعي الاوسع للسوق العراقية . وإذا كان من المتعذر اعطاء رقم قريب من الحجم المتوقع لمستوردات السوق العراقية خلال السنوات الخمس القادمة ، فإن التقديرات المتداولة تتحدث عن ٤٥ مليار دولار ستشكل واحدة من أكبر معارك التنافس بين الشركات الدولية ، وبموجب نفس التقديرات فإن السوق الاردني سيشكل معبرا لما لا يقل عن ١٨ مليار دولار من اصل إجمالي الواردات البرية المتوقعة للسوق العراقي .

واثر قيام عدد من شركات النفط الاوروبية بتوقيع خطابات نوايا مع العراق مؤخرا لتطوير حقول النفط العراقية لمبادلة التكنولوجيا الاوروبية بالنفط ، ابدت عدة شركات أمريكية قلقها من احتمال احتكار شركات النفط الاوروبية لعقود النفط العراقية في المستقبل في الوقت الذي يتزايد فيه اعتماد الولايات المتحدة على النفط المستورد من منطقة الشرق الاوسط .

ووفقا لصحيفة وول ستريت جورنال فإن صفقات النفط التي يبحثها المسؤولون العراقيون مع شركات نفط اوروبية تشمل امتيازات لتطوير بعض حقول النفط العراقية لفترات تصل إلى ٢٠ سنة اضافة إلى عقود شراءالنفط العراقي وقد تسبب خشية للشركات الامريكية على حصتها من السوق العراقية ضمن عوامل اخرى لرفع مجلس الاقتصاد القومي الامريكي ، كما ذكرت "الأسواق" في عددها السابق «٤٧» إلى الشروع في دراسة اللجوء إلى العمل بموجب نظرية الصدمة SHOCK THERAPY في علاجه للاقتصاد الامريكي باتجاه تخفيض عجوزاته الهائلة ومواجهة السوق الاوروبي الواحدة وقد تسلم

المجلس الارقام اللازمة لدراسة ماسيترتب على تطبيع العلاقات بين السوقين الامريكي والعراقي اواسط السنة الحالية .

وقد وضع امام المجلس تقرير كانت قد اعدته وكالة المخابرات المركزية الامريكية في نيسان من عام ١٩٩٠ ويظهر مدى اعتماد الولايات المتحدة على النفط العراقي إذ ارتفعت واردات الولايات المتحدة النفطية من العراق من ٨٠ الف برميل يوميا خلال الفترة من ١٩٨٥ - ١٩٨٧ إلى ٦٧٥ الف برميل يوميا في عام ١٩٩٠ اي نحو ٢٤٪ من صادرات النفط العراقية ونحو ٨٪ من واردات النفط الامريكية .

واظهرت احصاءات وزارة الطاقة الأمريكية أن واردات الولايات المتحدة من النفط العراقي ارتفعت من ٣٠ مليون برميل سنويا في العام ١٩٨٧ إلى نحو ١٩٠ مليون برميل في العام ١٩٩٠ كما ارتفعت واردات الولايات المتحدة من المنتجات النفطية العراقية من ٨٣ الف برميل في عام ١٩٨٧ إلى ٤٤٩ الف برميل عام ١٩٨٩ حسب احصاءات معهد البترول الامريكي (امريكان بتروليوم) انستتيوت مما يعني ان العراق كان ثاني اكبر مصدر للنفط إلى الولايات المتحدة بعد السعودية .

من جانب اخر حيث اكد مسؤولون فرنسيون انهم بداوا فعلا اتصالات مع العراق موضحين لمتقديهم ان قرارات مجلس لا تمنع الاتصال اوالتحادث طالما ان النتائج لا تخرق الحظر وتفيد المعلومات الواردة من باريس أنه جرى الحديث مع العراق عن عقود مدتها عشر سنوات تقدم للشركات الفرنسية نسبة من الانتاج تتراوح بين ٣٥٪ و ٥٠٪ على ان يترك تاريخ البدء في تنفيذ العقد إلى وقت لاحق بانتظار رفع العقوبات الدولية عن العراق . وتهتم شركات النفط الفرنسية خصوصا "توتال" والف اكيتان

بمشاريع التنقيب عن النفط في جزر مجنون العراقية ويقدر الاحتياط في جزر مجنون التي تضم ابار نفط ضخمة والواقعة على الحدود مع ايران بحوالي ١٠٠ بليون برميل وهو ما يساوي تقريبا الاحتياط المؤكد في العراق الان .

ووفقا للمعلومات المتوفرة هنا فإن العراق يفضل عقد صفقات بشان مجنون مع شركات فرنسية او امريكية بدلا من الشركات اليابانية والإيطالية لكسب تاييد الولايات المتحدة وفرنسا في حال حدوث توتر عراقي ايراني جديد .

هذا وقد عمدت بعض شركات النفط الاوروبية في اطار التنافس على السوق العراقي لشراء ادوية ومعدات طبية وشحنها للعراق لكسب خطوة في السوق هناك عند توزيع العقود النفطية .

لماذا سحب

في المرحلة القادمة .

اسباب انسحاب السيد ثروت البرغوثي واعتذاره عن استمرار التفاوض لشراء بنك الاردن والخليج ، حددها جوابا على سؤال لـ "الأسواق" بثلاث نقاط جرى الاختلاف عليها تتصل بإعادة الهيكلة وتسمية البنك ونسبة تملك مجموعة البرغوثي من راس المال وجدولة سداد ديون البنكين

وبنتيجة تفاوت وجهات النظر والتحفظات السابقة ، فقد انتهت مفاوضات شراء بنك الاردن والخليج وبنك المشرق الى انسحاب مجموعة السيد ثروت البرغوثي لتعود لمفاوضات البنك المركزي تتركز على العرض الشرائي الثالث الذي يتولاه السيد زهير العورتاني .

د. فريز

واضح مدي ثقة المجتمع الدولي بالاقتصاد الاردني وتاكيده على قدرة هذا الاقتصاد على تحقيق النمو الذاتي في المستقبل اذا ما استمر الاردن باتخاذ الاجراءات الاقتصادية السليمة التي تضمن تحقيق الاستقرار الاقتصادي الكلي وان الدول والهيئات المشاركة ستستمر في دعم هذه الجهود .

وقال ان الاجتماع استمع الى عرض عن الوضع الاقتصادي الاردني والتوجهات المستقبلية والمنجزات التي تحققت على ضوء برنامج التصحيح الاقتصادي والنمو الاقتصادي الكلي .

كما تم عرض التوقعات المستقبلية واحتياجات الاقتصاد الاردني خاصة في نطاق الحاجات التمويلية للعامين الحالي والمقبل.

واضاف ان ممثلي البنك الدولي وصندوق النقد الدولي بخاصة وجميع المشاركين في الاجتماع عامة ثمنوا الجهود الاردنية والانجازات التي حققها الاقتصاد الاردني برغم تعرض

الاردن لظروف اقتصادية خارجة عن ارادته وبرغم لازمة العائدين التي واجهها جراء ازمة الخليج . صحيفة "الحياة" كانت قد

نقلت عن الدكتور زياد فريز تصريحات صحفية في باريس اوضح فيها ما كان قد اعلن عنه البنك الدولي من تصور لدعم الاردن ماليا بـ ١,٥ مليار دولار لعام ١٩٩٣ ومثلها للعام ١٩٩٤ باجمالي ثلاثة مليارات دولار قائلا ان مبلغ المليار ونصف المليار الذي تحدثوا عنه لهذا العام هو مجموعة الفجوة التمويلية شاملا ما تحتاج اليه من اعادة جدولة ما تحتاجه من تمويل سهل اضافي .

واضاف ان اعادة الجدولة لها شقان في نادي باريس ونادي لندن واجمالي المبلغ الذي ستعاد جدولته في الناديين هو حوالي ١,١ مليار دولار .

الجدير بالذكر ان اجمالي الاراء التي ابداها مسؤولون وخبراء دوليون على هامش اجتماع باريس التقى عند الاشارة بإداء السوق الاردني واعتباره موقعا اقليميا متميزا يجب دعمه.

الدستور تحقق

ايرادات العام الماضي .

هذا المعدل المرتفع للنمو صاحبه توسعة في الخدمات الصحفية والادارية في الشركة بموجب برنامج طموح يواكب المستجدات الاقتصادية والاجتماعية في المنطقة . وقد اوصى مجلس الادارة بتوزيع ارباح على المساهمين بواقع ٢٥٪ من راس المال .

اخبار الجامعة الاردنية

كلية التربية الرياضية تنظم المؤتمر العلمي الرياضي الثاني

■ عقدت في كليةالتربية الرياضية في الجامعة الاردنية اعمال المؤتمر العلمي الرياضي الثاني الذي تنظمه الكلية وذلك خلال الفترة من ١٩٩٣/١/٣٠ حتى ١٩٩٣/٢/٢ . وقد القى الدكتور فوزي غرايبة - رئيس الجامعة - كلمة الافتتاح بها اعمال المؤتمر رحب فيها بالمشاركين ، ونوّه بمحاور المؤتمر التي تدور حول قضايا ذات اهمية قصوى لمختلف القطاعات التي تعنى بشؤون الرياضة ، واكد الدكتور غرايبة على أن الجامعة الاردنية آمنت دوما ان الاهتمام بالتربية الرياضية جزء هام من الاهتمام بالمسيرة الحضارية وأن تطور الامة ونهضتها لا بد ان تشمل مختلف جوانب الحياة وان بناء الاجسام لا يقل أهمية عن بناء الفكر والحضارة .

وكان الدكتور همام غصيب عميد البحث العلمي في الجامعة - رئيس المؤتمر - قد القى كلمة اشار فيها إلى ان تنظيم هذا المؤتمر يبرز دور كلية التربية الرياضية المتنامي في رفد الحركة الرياضية في الأردن .

كما القى الدكتور محمد حسن علاوي من كلية التربية الرياضية للبنين بجامعة حلوان كلمة المشاركين في المؤتمر قال فيها ان المشاركين في هذا المؤتمر من علماء الرياضة في الوطن العربي يتطلعون إلى أن تصدر عن هذا المؤتمر توصيات علمية تطبيقية تراعي الامكانات المتاحة واعرب عن امله في ان ترقى الرياضة في الوطن العربي لتصبح نظاما حيويا يحتل مكانة لائقة بين انظمة الدول كنظام التعليم او الصحة .

ويناقش المؤتمر على مدى اربعة ايام بحوث علمية تتناول مختلف جوانب الحركة الرياضية .

حضر افتتاح المؤتمر الدكتور صالح ارشيدات - وزير الشباب ، والسيد عيد الفايز - امين عام الوزارة والدكتور محمد المقوسي - نائب رئيس الجامعة للشؤون الاكاديمية والدكتور سليمان عربيات - نائب رئيس الجامعة للشؤون الادارية ، وعدد كبير من المسؤولين في الاتحادات الرياضية وحشد كبير من المهتمين بمسيرة الحركة الرياضية في الأردن .

بحث التعاون الثقافي مع الجامعات الالمانية

■ بحث الدكتور فوزي غرايبة - رئيس الجامعة الاردنية - خلال لقائه بمكتبه قبل ايام الدكتور هانيرش رايترز - سفير جمهورية المانيا - آفاق التعاون الثنائي بين الجامعة والجامعات والمعاهد العلمية في المانيا .

وجرى خلال اللقاء الذي حضرته المستشارة الثقافية في السفارة استعراض تعزيز العلاقات العلمية والاكاديمية والسبل الكفيلة لوضع المشاريع اللازمة لتنفيذ برامج للتعاون بين الجامعة والجامعات الالمانية .

زيارة علمية للدكتور هايدل

■ التقى الدكتور محمد المقوسي - نائب رئيس الجامعة الاردنية للشؤون الاكاديمية - الدكتور بيلمونت هايدل من كلية رايدر الأمريكية لادارة الاعمال .

وقد رحب الدكتور المقوسي بالضيف الذي سيمضي زيارة علمية وذلك على نفقة برنامج الفلسبرايت الأمريكي يلقي خلالها محاضرات في مجال سياسة الادارة والبيئة على طلبة كلية الاقتصاد والعلوم الادارية في الجامعة .

وتاتي زيارة الدكتور هايدل في اطار تبادل الاساتذة بين الجامعة والجامعات الأمريكية ضمن برنامج الفلسبرايت .

دور "فحص البذور" في كلية الزراعة

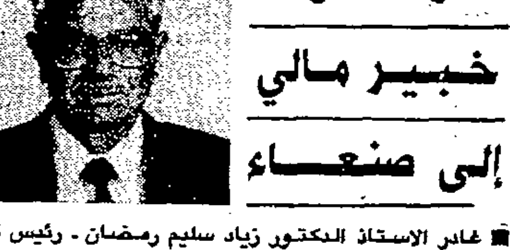
■ اختتمت في كلية الزراعة في الجامعة الاردنية دورة تدريبية في مجال «فحص البذور» وذلك بالتعاون مع المركز الدولي للبحوث الزراعية في المناطق الجافة (ايكاردا) والادارة المركزية للبذور CAS والوكالة الألمانية للتعاون الفني GTZ وشارك فيها متدربون من جمهورية مصر العربية واستمرت لمدة عشرة أيام .

وقد اشتمل برنامج الدورة على مواضيع نقاوة الاصناف ومواصفات الاصناف واساليب الفحص الحقلي للأصناف المحسنة وفحص الانبات والتخزين ومواصفاته .

وفد من كلية الشريعة يغادر إلى بطرسبيرغ

■ غادر وفد من كلية الشريعة في الجامعة الاردنية إلى بطرسبيرغ برئاسة الدكتور ياسين درادكة عميد الكلية للمشاركة في اعمال دورة المخيمات الاسلامية الشبابية الأولى في رابطة الدول المستقلة .

وضم الوفد كلا من الدكتور محمد عبدالعزيز عمرو والدكتور شرف القضاه والدكتور بسام العموش .



د. رمضان .. خبير مالي إلى صنعاء

■ غادر الاستاذ الدكتور زياد سليم رمضان - رئيس قسم ادارة الأعمال واستاذ العلوم المالية في الجامعة الأردنية - إلى صنعاء مبعوثا من قبل هيئة الأمم المتحدة للعمل مع فريق البنك الدولي كخبير مالي لمدة عام .

معرض العروض الفنية للمخطط الهيكلي لجامعة الزرقاء الحكومية

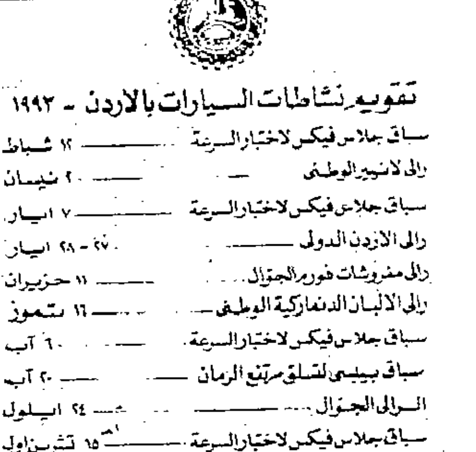
■ افتتح الدكتور محمد حمدان - رئيس جامعة الزرقاء الحكومية - معرض العروض الفنية للمخطط الهيكلي للجامعة والتي تقدم بها ١٢ مكتبا هندسا محليا .

وقد اعلنت ادارة جامعة الزرقاء عن فوز (٣) مشاريع للمخطط الهيكلي الشامل لحرم الجامعة بعد ان استقدمت

الجامعة خبيرين متخصصين في تصميم المنشات الاكاديمية قامت بتسميتهما منظمة اليونسكو الدولية .

وصرح الدكتور حمدان انه بعد الإعلان عن فوز هذه المشاريع الثلاث سيتم عرضها على اللجنة الملكية للجامعة للبدء في اجراءات استكمال اعتماد التصميم بصورة نهائية والبدء في مشاريع البناء مستقبلا .

اللجنة الوطنية لنشاط السيارات توزع التقويم السنوي لنشاطات عام ٩٣



تقويم نشاطات السيارات بالاردن - ١٩٩٢

سباق جلاس فيكس لاختيار السرعة	١٢ شباط
رالي لانيير الوطني	٢ نيسان
سباق جلاس فيكس لاختيار السرعة	٧ ايار
رالي الاردن الدولي	٢٧ - ٢٨ ايار
رالي مفروشات فورم الجوال	١١ حزيران
رالي الالبان الدنماركية الوطني	١٦ تموز
سباق جلاس فيكس لاختيار السرعة	٦ آب
سباق بيبسي لتسلق مرتفع الرمان	٢٠ آب
الرالي الجوال	٢٤ ايلول
سباق جلاس فيكس لاختيار السرعة	١٥ تشرين اول
الرالي الوطني	٢٦ تشرين ثاني
رالي الخدمة الناطقة الجوال	١٧ كانون اول

كافة هذه الاحداث مدرجة ضمن بطولة الاردن للسواقين لعام ١٩٩٣

■ وزعت اللجنة الوطنية لنشاط السيارات ، التي يراسها سمو الأمير فيصل بن الحسين ، تقويمها السنوي لنشاطات السيارات للعام الحالي ١٩٩٣ ، علما بان كافة تلك النشاطات مدرجة ضمن بطولات الاردن للسواقين .

هذا ، ويعتبر رالي الاردن الدولي المقرر اقامته بنهاية الاسبوع الأخير من شهر ايار القادم ، قمة ذلك التقويم ، وهو يجتذب اهتماما ومشاركة واسعة اقليميا ودوليا ، حيث قد ابدى بعض السواقين من قبرص وبريطانيا والسويد وروسيا الاتحادية اهتماما بالمشاركة بمجرياته ، كما ان الاهتمام المحلي قد اخذ بالتنامي حيث علمت اللجنة ان عددا من السواقين الاردنيين قد ابتاعوا سيارات حديثة خصيصا للمشاركة بهذه البطولة ، وبحدثها الابرز رالي الاردن الدولي ، في محاولة جادة للوقوف امام وجه المنافسة الدولية الواسعة التي سيجتذبها .

الجمعة .. سباق جلاس فيكس لاختيار السرعة



الاسواق

■ ينطلق صباح يوم الجمعة الموافق ١٢ شباط الجاري سباق جلاس فيكس لاختيار السرعة الذي يقام على مضمار السباق في نادي السيارات الملكي الاردني . وهذا هو اول نشاط يقيمه نادي السيارات ضمن نشاطات السيارات لعام ١٩٩٣ . وبما ان هذا الحدث مدرج ضمن بطولة الاردن للسواقين لعام ١٩٩٣ فإن النقاط المكتسبة من خلال المشاركة به والفوز بمركز متقدم ، مهمة جدا لكل من يتطلع إلى الفوز ببطولة الاردن لعام ١٩٩٣ .

والجدير بالذكر ان نادي السيارات الملكي الاردني سيقيم اربعة سباقات لاختيار السرعة خلال عام ١٩٩٣ وجميعها برعاية جلاس فيكس ، هذا اضافة لسباقات الرالي التي سيقام اولها بتاريخ ٢ نيسان وسباق مرتفع الرمان في ٢٠ آب وكذلك رالي الاردن الدولي الذي تقرر اقامته في ٢٧ - ٢٨ . ايار القادم .

شركة كرايزلر للسيارات تحقق زيادة كبيرة في ارباحها

■ اعلنت شركة كرايزلر الامريكية للسيارات زيادة كبيرة في ارباح الربع الاخير من العام الماضي وهي شركة السيارات الوحيدة المتوقع ان تحقق ارباحا عن تلك الفترة .

وقالت كرايزلر وهي ثالث اكبر شركة سيارات في الولايات المتحدة ان ارباحها زادت الى ٣٥٦ مليون دولار من ٩٧ مليونا في نفس الربع من عام ١٩٩١ ، وساعدها في تحقيق هذه الزيادة الطرازات الجديدة التي طرحتها في فترة كانت شركتا جنرال موتورز وفورد تطرحان فيها طرازات قديمة مع حوافز على الشراء

تحت رعاية الأمير فيصل بن الحسين

نادي السيارات يتوج الفائزين ببطولة الأردن للسواقين لعام ٩٢

كتب عوني الداوود

تحت رعاية سمو الامير فيصل بن الحسين رئيس لجنة نشاط السيارات احتفل نادي السيارات الملكي يوم الاربعاء الماضي بتكريم ابطال الراليات للموسم الماضي ٩٢ ، وتوزيع الدروع على الفائزين في بطولة الاردن للسواقين للعام ٩٢ .

السيد دريك لدجر رئيس النادي القى في بداية الحفل الذي حضره لفيف من ابطال الراليات وعائلاتهم وممثلو الشركات الداعمة لسباقات الراليات ورجال الصحافة والاعلام ، القى كلمة اشاد فيها باداء ابطال الراليات خلال الموسم الماضي ، كما شكر الشركات والهيئات الداعمة للراليات ، والصحافة الرياضية والاعلام لمتابعتها وتغطيتها لنشاطات النادي .

وفي الختام قام اعضاء لجنة نشاط السيارات السادة : حسن علاء الدين وسهيل مراد وجورج حداد وزياد البسطامي بتتويج ابطال الراليات ، كما قدم الفائز الاول ببطولة السائقين مروان ابو حمد قائد فريق البتراء للراليات درعا خاصا لسمو الامير فيصل تسلمه مدير نادي السيارات بالنيابة عنه ، كما قدم درعا اخرى لدريك لدجر مدير النادي للدعم الذي يقدمانه لرياضة السيارات في الاردن .

هذا وقد جاءت النتائج النهائية لبطولة الاردن للسواقين لعام ٩٢ ، على النحو التالي :

بطولة السائقين

- ● المركز الاول - مروان ابو حمد - ٢٠٠ نقطة .
- ● المركز الثاني - ريمون فليفل - ١٤٩ نقطة .
- ● المركز الثالث - محمود قمق - ١٤٦,٥ نقطة .
- ● المركز الرابع - مجدي الجلاد - ١٢٩ نقطة .
- ● المركز الخامس - سنان سعودي - ٧٨ نقطة .
- ● المركز السادس - ناصر بسطامي - ٧٤ نقطة .

بطولة المساعدين

- ● المركز الاول - خالد زكريا .
- ● المركز الثاني - سامح الجلاد .
- ● المركز الثالث - رائد وكيلة

تكريم سنان سعودي وباسم طرزي

● الفريق الفائز في بطولة رالي العرب للتامين الجوال والذي كان اخر انشطة نادي السيارات الملكي للعام المنصرم ٩٢ ، وهو فريق سنان سعودي وباسم طرزي والذي سبق ان كرمهما النادي خلال العام الماضي قام مندوب شركة الطيران البريطاني (BRITISH AIR WAYS) بتكريمهما وتقديم تذاكر سفر مقدمة من الشركة للفريق الفائز .

● صورة جماعية للفائزين ببطولة السائقين وبطولة المساعدين لعام ٩٢





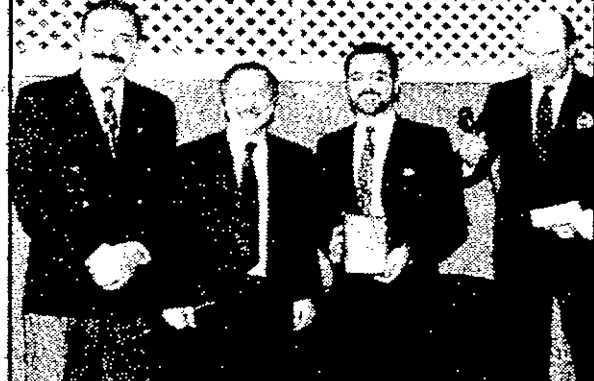






● باقة من الوجوه في الحفل

● ريمون فليفل - الحائز على المركز الثاني





● مروان ابو حمد - المركز الاول في بطولة السائقين

● سنان سعودي بطل الرالي الجوال وباسم طرزي وجائزة الطيران البريطاني

في قضية اثارها احد تجار قطع غيار السيارات

"جنازير الإطارات" نوعيتها رديئة وتؤثر سلبا على السيارات !!

■ وكلاء الجنازير يدافعون = الجنازير مكفولة ومجربة قبل استيرادها

■ طوق معدني يمنع وصول الجنازير الى البريك او الاكس



● مجدي العاصي

● عاهد الداوود

● حامد عليان

● متابعات ● متابعات ● متابعات ● متابعات

رأي السيد جورج أبو خضر في جنازير السيارات

● بالنسبة لموضوع الجنازير للسيارات فانه وللعلم لا يوجد لدينا في الاردن جنازير ثلج من نوعية جيدة بسعر ٣٥ او ٧٥ دينارا لان النوعية الجيدة لا يكون سعرها اقل من ١٥٠ دينارا وعليه فان استعمال مثل هذه النوعية الرديئة سوف يؤثر على (بك اكس) السيارات ونتيجة هذا الاستعمال الخاطيء سينتهي المطاف بصاحب السيارة إلى دفع ٧٠٠ دينار بدلا من ٧٠ دينارا لتصليح الاعطالات التي ستنتج عن استعمال السيارة لهذه النوعية الرديئة من جنازير السيارات .

● جورج ابوخضر

كتب عمر ربعي

■ خلال اللقاء الحاشد والهام الذي تم في مدينة الحسين للشباب بين وزير التموين ونقابة وكلاء السيارات وتجار قطع السيارات ولوازمها حضره حوالي ٥٠٠ عضو من اعضاء النقابة طرحت العديد من المواضيع الهامة التي تهم المواطنين - كما تهم التجار في نفس الوقت .

و"الاسواق" التي تابعت ذلك اللقاء وما زالت تتابع اهم ما طرح فيه من مواضيع تسلط الضوء في هذا العدد على موضوع يهم شريحة كبيرة من المواطنين وهو موضوع «جنازير الاطارات» والتي يستخدمها الكثيرون خلال فصل الشتاء وموسم الثلوج .

السيد جورج ابوخضر - عضو النقابة - كان قد ابدى ملاحظات هامة جدا حول موضوع الجنازير خلال ذلك اللقاء ننشرها نصا لتكون منطلقنا لهذه المتابعة التي شارك في الرد عليها تجار ممن يبيعون أنواعا من تلك الجنازير اضافة إلى تاجر اطارات للوقوف عند رايه حول ما يمكن ان يؤثر الجنزير على الاطارات وذلك لعموم الفائدة .. وفيما يلي محصلة الآراء :

الجنازير مجربة ومكفولة

● قال السيد مجدي العاصي - مدير عام مؤسسة وادي صقرة لتجارة السيارات ، وكلاء جنازير Weissenfels في الشرق الأوسط ان الجنزير الذي يستورده لا يوجد عليه اية مشكلات وهو مجرب في اوروبا وقد تم تجربته في الأردن قبل استيراده ، واكد أن هذا النوع من الجنازير ليس له تاثير على اطارات السيارة او الأجزاء الميكانيكية الاخرى وذلك لوجود طوق معدني يمنع وصول الجنزير إلى البريك والإكس . ويضيف السيد مجدي أن المصنع يكفل الجنزير لمدة ١٠ سنوات وإذا تم التقيد بشروط الكفالة وهي السير على الثلج او الجليد فقط وعدم تجاوز السرعة المحددة وهي ٥٠ كم كما ويؤكد على ضرورة تخفيف ضغط الهواء في الإطارات حتى تكون عملية ضغط الجنزير على الإطار لينة .

وعن مواصفات الجنزير الجيد يقول السيد مجدي العاصي انه يجب أن لا يكون من الفولاذ حتى لا يتكسر او من الحديد لانه يصدأ بعد فترة وجيزة ويضيف قائلا ان الجنزير الجيد مصنوع من مادة «جالفنايز» التي لا تصدأ او تتكسر وتختلف اسعار الجنازير الإيطالية تبعا لعدد الجنازير المركبة ، وتتراوح الأسعار من ١٨,٧٥ إلى ١٠٠ دينار ويقول السيد مجدي أن قطع الغيار للجنازير متوفرة ويمكن تصليح اي عطب فيه بسهولة وخلال اقل من ساعة .

■ متابعة من الاسواق لموضوع الجنازير فقد حاولنا الوصول إلى مواصفات ومقاييس فنية تكون مرجعا لنا ، وبالاتصال مع جهات مختلفة ومنها الجمعية العلمية الملكية لم نجد ان هناك مواصفات قياسية متوفرة ، ولكن المواصفات لدى التجار وحسب ما تبينها "الكتالوجات" والمحصلة ان هناك أنواعا عديدة لها أهميتها للسيارة وللاطارات في موسم الثلوج ولكن لا بد من التقيد بالتعليمات ومن اهمها حدود السرعة ومخالفة تلك التعليمات تؤثر سلبا على السيارة

السرعة ٥٠كم/ساعة

● من ناحيته يقول السيد عاهد الداوود صاحب محلات نايف السمعان الداوود أن الجنازير يجب ان تكون بنفس مقاس الإطار كما ويجب ان لا تزيد سرعة السيارة عن ٥٠كم/ساعة وان تسير على الثلج او الجليد .

ويؤكد ان استعمال الجنزير لا يؤدي إلى اتلاف الإطارات او الإكسات اما إذا زادت سرعة السيارة عن ٥٠كم/ساعة فهناك احتمالية اتلاف الإكسات ، وفيما يتعلق بالإطار يؤكد انه من غير الوارد "خرابه" لان الجنزير مصنوع بشكل لولبي وليس هناك داع لفك الجنزير عند توقف السيارة لمدة طويلة .

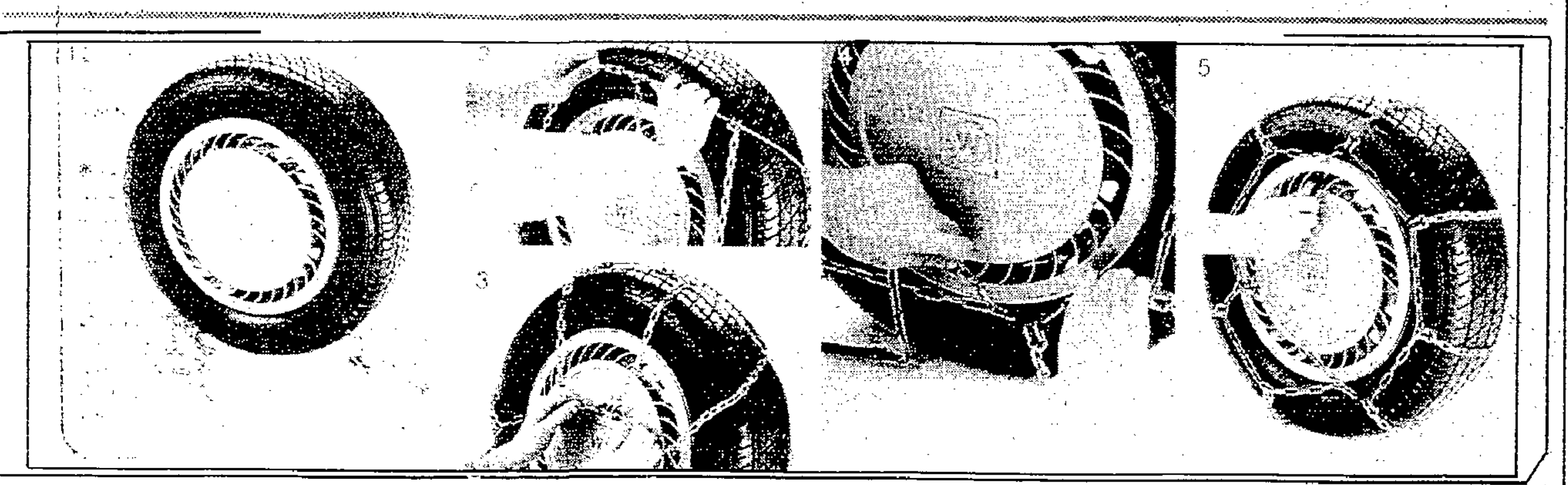
اما اسعار الجنازير المتوفرة في محلات نايف السمعان فتتراوح من ١٧ - ٤٤ دينارا ويخدم جميع مقاسات العجلات كما ان هناك نوعا خاصا للباصات بسعر ٧٥ دينارا وهو مكفول ضمن الشروط المبينة اعلاه ويمكن اصلاحه بسهولة .

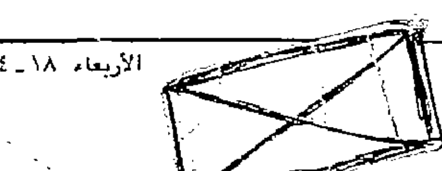
ويضيف السيد الداود ان الجنزير الذي يبيعه مصنوع من مادة فولاذية مضاف إليها مواد من الحديد تمنع كسره وينصح السيد عاهد الداود السائقين باستعمال الجنازير لأن وجودها مهم جدا في الحالات الطارئة .

تاثير على الإطارات

● اما السيد حامد عليان - مدير عام شركة حامد عليان وشركاه (وكلاء اطارات جوديير في الاردن) فيقول انه من الضروري في فصل الشتاء إستخدام الإطارات التي تكون حالتها جيدة وإذا استدعى الأمر استعمال الجنازير في حالات السير على الثلج او الجليد فإنه لا يجب ان تزيد سرعة السيارة عن ٥٠ كم/ساعة ولكنه ينصح بضرورة فك الجنازير عند توقف السيارة لمدة طويلة لان ذلك يؤثر على بنية الإطار ويؤدي إلى تلفه . ويؤكد السيد حامد على ضرورة اختيار الجنزير الذي يتناسب مقاسه مع مقاس الإطار.

يجب الا تسير السيارة بالجنزير الا على الثلج او الجليد والا تزيد سرعتها عن ٥٠كم/ ساعة





سكوتلاند يارد انشأت وحدة خاصة لمكافحتها :

عصابات عالمية متخصصة في نشر فيروسات الكمبيوتر

■ بعد تزايد اخطار فيروسات الكمبيوتر في العالم وظهور عصابات منظمة وجهات مدعومة لانتاج ونشر هذه الفيروسات، اصبحت معظم دول العالم تولي الموضوع جل اهتمامها نظرا للخسائر الهائلة التي تلحقها بالاجهزة والشركات والبنوك والجهات التي يفتك الفيروس باجهزتها او برامجها .

هذا وقد اعتقل البوليس البريطاني الذي انشأ وحدة خاصة مؤخرا لمكافحة عصابات نشر فيروسات الكمبيوتر اعتقل اول جماعة لنشر فيروس الكمبيوتر في بريطانيا في عملية تهدف للحد من هذه الجرائم .

مصادر "الوحدة الخاصة" التابعة لـ"سكوتلاند يارد" صرحت بانه تم القبض على اربعة اعضاء من جماعة تسمي نفسها "اتحاد الفيروسات الشرسة" وذلك في عملية مشتركة شملت اربع مدن في نفس الوقت وهي "جريتر مانشيستر" و"كامبريا" و"ستافورد شاير" و"ديفون اندكورنوول".

واضافت المصادر ان عدد الذين القي القبض عليهم من هذه الجماعة وصل بذلك الى (ستة) اشخاص، وكان البوليس قد اعتقل شخصية الشهر الماضي بتهمة اعداد وكتابة الفيروسات لهذه الجماعة في "مانشيستر".

ويرجح المسؤولون ان يكون الستة قد كتبوا ما بين (٣٠ ـ ٥٠) فيروسا وان يكونوا قد وزعوا بعضها في شكل رسائل الكترونية ـ عقب الكريسماس مباشرة .

ويقول هؤلاء المسؤولون ان هذه الفيروسات لم تسبب اضرارا تذكر في شبكات الكمبيوتر الرئيسة في المملكة المتحدة، واشاروا الى انه من المحتمل ان يكون بعضها قد تم ارساله الى شبكات بعيدة، وربما في ولاية "اوهايو" الامريكية .

واوضح كريسي بيرس ـ من وحدة مكافحة جرائم الكمبيوتر ـ ان هذه هي اول جماعة يكتشفها البوليس في المملكة المتحدة وتكون منشأة خصيصا لاعداد وتوزيع الفيروسات .

واضاف ان الوحدة لا تعرف شيئا عن وجود جماعات اخرى من هذا النوع في بريطانيا .

"الأحسن" تفتح باب استيراد اللحوم الحمراء من الجمهوريات الاسلامية المستقلة

مدير عام المؤسسة : اللحوم من اجود الانواع وأسعارها تنافسية

● مسلخ امانة عمان الكبرى

● محمد البنا

● عزو سعد

د. الكيلاني : سوق اللحوم لن يشهد أزمة خلال رمضان واللحوم المستوردة من الجمهوريات الاسلامية ذات نوعية ممتازة

كتب اكرم الخطيب

اسعار اللحوم تخضع لمبدئي العرض والطلب

■ رحب الدكتور عثمان الكيلاني ـ مدير مسلخ امانة عمان الكبرى ـ بفتح اسواق جديدة لاستيراد اللحوم لتخفيف الضغط واحتواء اي ازمة عرض في سوق اللحوم، واكد على ان اللحوم المستوردة من اسواق الجمهوريات الاسلامية في الدول المستقلة عن الاتحاد السوفياتي السابق هي لحوم ممتازة ومنافسة في نوعيتها للحوم البلغارية والرومانية كما اعرب الدكتور الكيلاني عن اعتقاده بان سوق اللحوم لن يشهد ازمة نقص في العرض خلال شهر رمضان الفضيل .

وكانت شركة الاحسن للمواد الغذائية قد استطاعت مؤخرا عبر جهود حثيثة فتح اسواق الدول الاسلامية المستقلة عن الاتحاد السوفياتي السابق لتوفير اللحوم الحمراء باسعار تنافسية وتلبية حاجات السوق الاردني ونحن نقترب من شهر رمضان، من هذه اللحوم التي تناقصت قدرة اسواق تصدير اللحوم في كل من رومانيا وبلغاريا عن تلبيتها بسبب انتهاء موسم الإنتاج وفي وقت نفسه شهد السوق ارتفاعا واضحا لاسعار اللحوم الاسترالية المستوردة طبقا لتسعيرة وزارة التموين .

وفي لقاء معه تحدث السيد محمد البنا ـ مدير عام مؤسسة الاحسن للمواد الغذائية حول موضوع استيراد اللحوم لاول مرة من الجمهوريات الاسلامية المستقلة حديثا قائلا : عندما فكرنا بهذه الجمهوريات كبديل للسوقين الروماني والبلغاري لتامين حاجات المستهلك الأردني من اللحوم الحمراء فكرنا طويلا قبل أن نقدم على مثل هذه الخطوة وذلك لعدة أسباب :

١ ـ عدم معرفتنا بطبيعة هذه الأسواق ونوعية انتاجها .

٢ ـ الكلفة المتوقعة وكما تعلم اننا نود ان نوفر هذه المادة حسب الاسعار التي تقررها وزارة التموين لذلك كان لا بد من دراسة هذه الاسواق في اتجاهين : الاتجاه الاول، نوعية اللحوم ومطابقتها للمواصفات المطلوبة . اما الاتجاه الثاني، المنافسة للنوعيات المطروحة في الاسواق الاردنية من لحوم رومانية واسترالية .

لذلك بذلنا الكثير من الجهد وايضا الكثير الكثير من المصاريف للوصول إلى هذين الاتجاهين والحمد لله وفقنا في الحصول على شروط الجودة والمنافسة والأسعار المناسبة للسوق المحلي .

اما بخصوص الصعوبات الاخرى التي واجهتنا والتي نعتبرها عقبة أساسية فهي مشكلات الشحن الجوي، فاسعار الشحن الجوي مرتفعة جدا ولا اخفي سرا أن الصحت بان تكلفة اجور نقل كل كغم من الجمهوريات الاسلامية إلى عمان بحدود دينار اردني للرحلة الواحدة على متن الخطوط الملكية الاردنية علما باننا حصلنا على اسعار شحن على متن خطوط اخرى اقل بكثير من ذلك ولا يخفى على احدنا مدى الفرق في سعر البيع للمستهلك عند تخفيض هذه التكلفة، ومع ذلك نحن ملتزمون بالشحن مع الخطوط الجوية الملكية الاردنية لانها شركتنا وسفيرنا لدول العالم ونشجع التعامل مع خطوطنا الوطنية، ونحن بدورنا على استعداد لتصدير المنتوجات الوطنية الأردنية إلى اسواق الدول الإسلامية وبذلك نقوم بفتح أسواق جديدة امام المنتوجات الأردنية وتوفير العملات الصعبة للاقتصاد الوطني على متن نفس الطائرة المستاجرة لنقل اللحوم وكما هو معروف فإن الطائرة تغادر إلى هذه الجمهوريات بدون حمولة .

وماذا عن أسواق رمضان ؟

سنقوم في مؤسسة "الاحسن" للمواد الغذائية بتغطية الكميات المطلوبة من اللحوم الحمراء الجيدة النوعية المنافسة للنوعيات الأخرى وبالاسعار التي تحددها وزارة التموين وطبقا للمواصفات المتميزة لاجود انواع اللحوم وبالكميات التي يحتاجها السوق .

ماذا عن الأسعار التي تحددها وزارة التموين بالنسبة للحم الاسترالي ؟

اسعار اللحوم تخضع لمبدئي العرض والطلب، علما بان هذه النوعية من اللحوم تستورد مذبوحة من دول الخليج وتورد بواسطة الشاحنات المبردة والاغنام الحية تستورد عن طريق ميناء العقبة . وحيث ان الاردن سوق يعتمد على نظام السوق الحر وهناك تسعيرة لوزارة التموين لا يسمح بتجاوزها فحين يكثر العرض ينخفض السعر تلقائيا وحين يقل العرض يرتفع السعر ولكن دون المساس بالتسعيرة المقررة لوزارة التموين .

النسر العربي للتأمين تحقق نقله نوعية خلال عام ٩٢

محمد جردانة : رأس المال بدأ ١٨٠ الف دينار ووصل الان مليون دينار

● السيد محمد جردانة ومدير التسويق خالد بركات

١٧٪ زيادة انتاجية التسويق عام ٩٢ عن عام ٩١

كتب علي أسعد :

■ اقامت شركه النسر العربي للتامين ظهر يوم الاثنين الماضي في فندق فيلادلفيا حفلها السنوي الذي نظمته دائرة التسويق في الشركه . وحضر الحفل رئيس مجلس الادارة والمدير العام للشركه السيد محمد جردانه . والقيت كلمات خلال الحفل وجميعها اكدت على انجازات الشركه لعام ١٩٩٢ .

السيد المدير العام اكد على منطلقات العمل في الشركة موضحاً أن اول هذه المنطلقات العمل الجماعي كاسرة واحدة، وان اساس الانتاج والتسويق الجيد هو الموظف المنتج المثابر وذو الشخصية القوية والمثقف المتطور . وعلى هذه الاسس والمنطلقات سارت شركة النسر التي حققت انجازات وتطورات مذهله عبر مسيرة عملها وتحديداً عام ١٩٩٢ .

واشار السيد جردانه ان الشركه بدات براس مال قدره (١٨٠) الف دينار عام ١٩٧٦، ووصل عام ١٩٩٢ مليون دينار اردني، وفيما كان عدد العاملين فيها (١٠) اصبح لديها (٤٠) عاملاً لعام ١٩٩٢ . وبلغت احتياطاتها الفنية الحالية ٢,٨ مليون دينار وارتفعت اقساط التامين من ٢٢٤ الف دينار عام ١٩٧٦، الى ٢,٦ مليون دينار عام ١٩٩٢، وزاد الانتاج في دائرة التسويق بنسبة ١٧٪ عام ١٩٩٢، عن عام ١٩٩١، فيما بلغت استثمارات الشركه لعام ١٩٩٢، ثلاثة ملايين دينار في مختلف اوجه القطاعات الاقتصادية الاردنيه، وتجاوزت سيولة الشركه العاليه المودعة لدى البنوك (٢) مليون دينار اردني .

وتخلل الحفل تقديم جوائز تقديريه للمبدعين من الموظفين في الشركة تكريماً لجهودهم وتحفيزاً للعمل بشكل افضل، كما قدمت دائرة التسويق هديه رمزيه الى المدير العام للشركه السيد محمد جردانه، حيث اكد السيد محمد جردانه ان التقدير للعاملين والموظفين هو اساس العمل في الشركة الناجحه، وعامل من العوامل المحفزه لزيادة انتاجية العاملين وهذا هو منهج شركة النسر العربي للتامين تجاه العاملين لديها .

"الأسواق" تتابع ردود الفعل على تعليمات نقابة المهندسين

المهندس جعفر طوقان : من سينظم استحقاقات ١٠ ملايين دينار متوقع ايداعها عام ٩٣ ؟

الاسواق

■ تركزت القناعة لدى المهندس جعفر طوقان بان الخروج من مازق التعليمات الجديدة التي اوجدتها هيئة المكاتب الاستشارية والهندسية في نقابة المهندسين لن يتم إلا عن طريق القضاء في نهاية الأمر، واقترح رفع دعوى ضد نقابة المهندسين بهذا الخصوص .

وحدد الاهداف المعلنة من هذه التعليمات وهي كما يلي :

ـ حماية المهندس من المالك الذي لا يدفع كامل الاجور .

ـ حماية المهندس او المكتب الهندسي من المهندس الذي يتفق معه على الخدمة ولا يدفع بالتالي باقي الاجور .

ـ هناك عدد من المكاتب الهندسية تقوم بختم معاملات الترخيص للمشاريع دون ان تكون قد قامت فعلا بعمل التصاميم والاشراف عليها وذلك مقابل مبالغ معينة .

ـ ايضا هناك بعض المكاتب لا تلتزم بالحد الادنى من الاتعاب .

ـ اضافة لذلك فإن نظام النقابة يقر بوجود الاشراف على البناء وهناك مكاتب تقوم بتوقيع عقود الاشراف دون القيام بالعملية فعلا، حيث يكون التوقيع صوريا مقابل مبالغ متفق عليها .

وفي مجمل رده على هذه التعليمات قال المهندس طوقان : ان المالك الذي لا يدفع للمهندس او المكتب الهندسي الذي صمم واشرف على البناء لن يقوم بالدفع للنقابة او البنك، اما بالنسبة للمهندسين المخالفين، فلا يوجد لدى النقابة مقدرة على عمل مجالس تاديبية واتخاذ اجراءات بحقهم .

اضافة لذلك فإن النقابة لا يوجد لديها سيطرة على المواطن ليقوم بالدفع في النقابة او البنك، كما أن تحديد الحدود الدنيا للاتعاب غير قانوني .

وتوقع المهندس طوقان ان تزيد المبالغ المودعة لدى البنك أو النقابة على عشرة ملايين دينار، وهنا تساءل هل لدى النقابة كادر مؤهل للقيام بعملية التنسيق بين المكاتب الهندسية والنقابة والبنك خاصة عندما تستحق هذه المبالغ الدفع ؟

وقال ان هذه التعليمات اوقعت المهندسين بعدة اشكالات مع النقابة بينما كان المفروض ان تكون هذه الخلافات بين هيئة المكاتب الهندسية والمهندسين او اصحاب المكاتب الهندسية .

من جهة اخرى فقد تم عقد اجتماعات جانبية بين المهندس حسني ابوغيدا ـ نقيب المهندسين الأردنيين، وعدد كبير من اصحاب هذه المكاتب الهندسية والاستشارية تم خلالها مناقشة هذه التعليمات الجديدة والتعديلات التي من الممكن اجراؤها على هذه التعليمات .

كما طالب اصحاب هذه المكاتب الهندسية بتزويدهم بمطالعة قانونية لهذه التعلميات وراي المستشار القانوني بها خاصة بند الية الدفع، وبند فترة الثلاثة اشهر حتى يتم اعادة هذه المبالغ إلى المكاتب الهندسية، فالنقابة تضع هذه الاموال في البنوك وتاخذ عليها الفوائد وتاخير عملية الدفع لهذه المدة تؤثر على اصحاب المكاتب الهندسية والاستشارية خاصة الصغيرة منها .

واوضح المهندس طوقان ان هناك مكاتب هندسية صغيرة لا يوجد لديها مصاريف وتقبل بمبلغ اقل من الحدود الدنيا للاتعاب فلماذا تقف النقابة في وجه هذه المكاتب .

بزيادة ٣٢٪ لعام ١٩٩٢

١٣,٥ مليون دينار اموال صندوق تقاعد نقابة المهندسين

■ اصدرت نقابة المهندسين التقرير السنوي الخاص بصندوق التقاعد لعام ١٩٩٢، وقد تضمن التقرير وضع الصندوق المالي واعداد المشتركين والنمو الذي طرا على اموال الصندوق والارباح التي حققها خلال عام ١٩٩٢، واوجه استثمار الصندوق .

وقد اظهر التقرير ان عدد المهندسين الذين تمت احالتهم على التقاعد حتى عام ١٩٩٢ بلغ ١٣٢ مهندسا ومن المتوقع ان يرتفع الى ٦٢٠ مهندسا عام ٢٠٠٠ كما ان التقرير اظهر ان ١٨٪ فقط من المهندسين قد سددوا كامل اقساط التقاعد حتى نهاية ١٩٩٢ .

وزادت اموال الصندوق بنسبة ٣٢٪ لعام ٩٢ بينما كانت هذه الزيادة ١٨,٩٪ لعام ١٩٩١، حيث بلغت هذه الاموال ١٣,٥ مليون دينار عام ٩٢ و ١٠,٢ مليون دينار عام ١٩٩١، وقد تم استثمار هذه الاموال في اوجه مختلفة كالاسهم والاجهزة الكهربائية والاراضي والتي سيتم طرحها قريبا للمهندسين وقد بلغت الارباح الفعلية الناتجة من الاتجار بالاسهم ١,٧ مليون دينار والارباح المقدرة التي تملكها النقابة ١,١٨ مليون دينار وتلك المقدرة للاسهم ب ١,٧٣ مليون دينار لعام ٩٢ .

والجدير بالذكر ان نقابة المهندسين وتشجيعا منها لاعضائها لتسديد اقساط التقاعد المترتبة عليهم قد قامت بتقسيط هذه المبالغ لمدة عام ان قلت عن ١٠٠٠ دينار ولمدة عامين اذا زادت عن الف دينار .

كذلك قامت النقابة بتعديل نظام التقاعد بحيث تم رفع الراتب التقاعدي من ١٢٠ دينارا الى ١٨٠ دينارا وتركت الحرية للمهندسين للدفع لاي فترة يرغبونها ومن اي تاريخ رغبة من النقابة بالتسهيل على الزملاء والتخفيف الاعباء المالية عنهم .

الأسواق
AL - ASWAQ
اسبوعية اردنية تصدر عن "سارة للنشر والتوزيع والإعلان"
عمان ـ العبدلي ـ مركز عقاركو التجاري ـ ص . ب ١١١١٧
تلفون ٦٨٧٦٩٠ ـ ٦٨٧٦٩١ / فاكس ٦٨٧٦٩٢
AMMAN - TEL.687690 - 687691 / FAX 687692
P.O.BOX 11117

رئيس التحرير المسؤول
مصطفى ابو لبدة

مدير التحرير: يحيى محمود
مستشار التحرير: مروان حزين

نائب مدير التحرير
فيصل الشبول

امانة التحرير
محمد حلمي — عوني الداوود